



# PEIEX

PROGRAMA DE QUALIFICAÇÃO  
PARA EXPORTAÇÃO



MINISTÉRIO DAS  
RELAÇÕES EXTERIORES



**unioeste**

Universidade Estadual do Oeste do Paraná

# Programa de Qualificação para Exportação

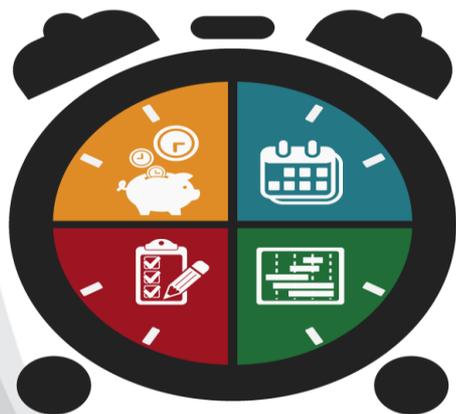
**O PEIEX é o Programa de Qualificação para Exportação oferecido pela Apex-Brasil para que sua empresa inicie o processo de exportação de forma planejada e segura.**

O atendimento do PEIEX é feito com base em visitas às empresas: a 1ª visita tem o objetivo de medir o potencial exportador; a 2ª visita é a ocasião em que o técnico do PEIEX faz um diagnóstico do negócio para identificar o nível de prontidão da empresa para a exportação.

Com base nas informações levantadas, é elaborado um plano de trabalho com a implantação de requisitos necessários à exportação. Ao final do atendimento, que dura aproximadamente 38 horas, a empresa recebe um plano de exportação para orientar a sua inserção internacional.

*A empresa não precisa pagar pelo atendimento, mas deve estar disposta a dedicar tempo e investimento próprio para completar o processo.*

# O que esperamos? O que oferecemos?



Visita (Perfil)

Diagnóstico

Plano de Trabalho

Plano de Exportação



# Etapas do atendimento do PEIEX



PLANO DE EXPORTAÇÃO

Plano de Trabalho	Nº Itens de Qualificação	Nº de Horas de Qualificação
Exportação Indireta	6	14
Exportação Direta	22	38
Exportação Indireta e Direta	26	45
Exportação de Serviços	18	24

*Depois da conclusão do atendimento, o empresário poderá participar da 1ª Ação de Exportação e encaminhamento da empresa ao próximo passo da trilha da exportação*

# Alguns módulos do plano de trabalho

Prospecção, seleção e análise de mercados internacionais

Marketing / Promoção / Distribuição internacional

Estratégia de preços internacionais

Financiamento para exportação

Negociação internacional (contratos, câmbio, recebimento do valor, etc.)

Logística / Transporte internacional

Fluxos e processos de exportação

# Modalidades de Exportação

## EXPORTAÇÃO DIRETA

A empresa se encarrega da fabricação de seus produtos e de todo processo de exportação.

### VANTAGENS

- A empresa tem controle de todo seu processo de exportação, escolhendo mercados, clientes, preço de venda, canais de distribuição, estratégia de marketing, etc.
- Os lucros com a exportação podem ser mais altos, já que a empresa negociará diretamente com o comprador internacional.
- A empresa constrói sua própria rede de distribuição internacional.
- O empresário conhece as características e peculiaridades dos mercados para onde exporta.
- A empresa tem mais chance de proteger suas marcas, patentes e outras propriedades intangíveis.

### DESVANTAGENS

- *A empresa precisa ter, ao menos um, funcionário que se comunique em outros idiomas, entenda a cultura de outros países, conheça bem os trâmites da exportação e se encarregue dessa atividade.*
- *Os custos e riscos são maiores, já que a empresa se encarregará de todo o processo de exportação.*
- *A empresa precisa ter recursos financeiros para investir na prospecção, consolidação e fidelização de clientes externos.*
- *O tempo necessário para a empresa se qualificar para exportação é mais longo.*

## EXPORTAÇÃO INDIRETA

A empresa se encarrega apenas da fabricação de seus produtos, “terceirizando” o processo de exportação

### VANTAGENS

- A empresa pode se concentrar na fabricação de seus produtos, deixando todo o processo de exportação a cargo da comercial exportadora.
- O investimento na exportação é baixo, pois a comercial exportadora assume grande parte dos encargos.
- Os riscos são pequenos, uma vez que a comercial exportadora conhece bem o processo de exportação e se encarrega dele.
- A exportação indireta também dá à empresa o direito à isenção de impostos.
- O tempo necessário para que a empresa se qualifique para exportação é mais curto.

### DESVANTAGENS

- *A ingerência da empresa sobre o processo de exportação de seus produtos é reduzida.*
- *O conhecimento da empresa sobre o processo de exportação e as características dos mercados internacionais é limitado.*



# PEIEX

PROGRAMA DE QUALIFICAÇÃO  
PARA EXPORTAÇÃO

Programa de Qualificação para Exportação - PEIEX

Núcleo Operacional Cascavel-PR

R. Universitária, 1619 - Universitário

Cascavel - PR - Brasil - CEP: 85819-110

[www.unioeste.br/peiex](http://www.unioeste.br/peiex)

E-mail: [peiex.cascavel@gmail.com](mailto:peiex.cascavel@gmail.com)

Fone: (45) 3220 7455

Parceria:

Iniciativa:



MINISTÉRIO DAS  
RELAÇÕES EXTERIORES

