



UNIVERSIDADE ESTADUAL DO OESTE DO PARANÁ
CAMPUS DE TOLEDO
CENTRO DE CIÊNCIAS APLICADAS E SOCIAIS
PROGRAMA DE PÓS-GRADUAÇÃO EM DESENVOLVIMENTO REGIONAL
E AGRONEGÓCIO

CATÁLOGO DE RESUMOS DAS DISSERTAÇÕES DEFENDIDAS: Mestrado do PGDRA 2009 – 2013

Organizadores: Prof^a. Dr^a. Débora da Silva Lobo
Prof. Dr. Weimar Freire da Rocha Jr.
Prof. Dr. Homero Fernandes Oliveira

Curitiba – PR
A, B, C, K & R Consultoria Empresarial e Serviços de Ensino Ltda.
2020

CATÁLOGO DE RESUMOS DAS
DISSERTAÇÕES DEFENDIDAS:
Mestrado do PGDRA
2009 – 2013

Universidade Estadual do Oeste do Paraná

Reitor Prof. Dr. Alexandre Almeida Weber

Campus de Toledo

Diretor Prof. Dr. Remi Schorn

Centro de Ciências Sociais Aplicadas

Diretora Prof^ª. Dr^ª. Patrícia Stafusa Sala Battisti

Programa de Mestrado em Desenvolvimento Regional e Agronegócio

Coordenador

Prof. Dr. Lucir Reinaldo Alves

CATÁLOGO DE RESUMOS DAS DISSERTAÇÕES DEFENDIDAS: Mestrado do PGDRA – 2009 – 2013

Organizadores:

Prof^ª. Dr^ª. Débora da Silva Lobo

Prof. Dr. Weimar Freire da Rocha Jr.

Prof. Dr. Homero Fernandes Oliveira

C357 Catálogo de resumos de dissertações defendidas : Mestrado
PGDRA – 2009 a 2013 [recurso eletrônico] / Débora da Silva
Lobo, Weimar Freire da Rocha Jr., Oliveira, Homero Fernandes (orgs.).
– Toledo, PR, 2020.
105 p.

Disponível em: [https://www5.unioeste.br/portalunioeste/pos/pgdra/
sobre/publicacoes/livros](https://www5.unioeste.br/portalunioeste/pos/pgdra/sobre/publicacoes/livros)
ISBN: 978-65-86301-00-7 (on-line)

1. Economia regional - Bibliografia 2. Desenvolvimento econômico –
Bibliografia 3. Agroindústria - Bibliografia 4. Dissertações – Bibliografia
I. Lobo, Débora da Silva, org. II. Rocha Jr., Weimar Freire da, org. III. Oliveira,
Homero Fernandes, org.

CDD 20. ed. 338.1
338.9

APRESENTAÇÃO

O Programa de Pós-graduação em Desenvolvimento Regional e Agronegócio – PGDRA da UNIOESTE iniciou suas atividades em 2003, contabilizando desde então até março de 2020 a defesa de 46 teses e 184 dissertações. Ao longo de 17 anos de atividades da pós-graduação, a comunidade acadêmica composta por docentes, discentes e servidores visa aprimorar o conhecimento e analisar de forma crítica os fenômenos sócios, econômicos, ambientais e de gestão como temática básica para tornar o capital intelectual dos egressos do PGDRA mais preparado para responder à demanda por profissionais que saibam tratar os desafios dos problemas cotidianos na área de desenvolvimento regional e agronegócio.

Na perspectiva de fornecer um material de consulta rápida, o Programa de Pós-graduação em Desenvolvimento Regional e Agronegócio apresenta este material de forma sucinta à sociedade: o Catálogo de resumos das dissertações do PGDRA cujas defesas ocorreram no período de 2009 a 2013. Esse livro é uma continuação do primeiro volume que foi desenvolvida na forma física pelo então coordenador do programa o Professor Dr. Jefferson Andronio Ramundo Staduto, com os resumos das dissertações defendidas até 2008.

As dissertações cujos resumos estão aqui apresentados podem ser consultadas em sua forma integral através do acesso ao acervo virtual da UNIOESTE que se encontra no seguinte endereço: (<http://tede.unioeste.br/handle/tede/610>). Caso do leitor tenha interesse em aprofundar a compreensão do trabalho basta preencher o título da dissertação ou nome do acadêmico.

O próximo volume, já em fase de elaboração, será disponibilizado para consulta em breve.

Boa leitura!

Prof^ª. Dr^ª. Débora da Silva Lobo

Prof. Dr. Weimar Freire da Rocha Jr.

Prof. Dr. Homero Fernandes Oliveira

1. ESTUDO DOS CUSTOS OPERACIONAIS E DA VIABILIDADE DE IMPLANTAÇÃO DE UM SISTEMA DE COLETA DE DEJETOS SUÍNOS PARA GERAÇÃO DE BIOENERGIA, NO MUNICÍPIO DE TOLEDO-PR

Sandra Mara Pereira

Prof.^a Dr.^a Débora da Silva Lobo

Defesa: 12/02/2009

RESUMO: Este trabalho tem como tema a análise dos custos operacionais e da viabilidade de implantação de um sistema de coleta de dejetos suínos (em fase de terminação), em propriedades rurais do município de Toledo-PR, para a geração de bioenergia. O referencial teórico compreende tópicos do agronegócio; logística e roteirização; custos de transporte e análise de investimentos; caracterização da suinocultura local, bem como as potencialidades de geração de bioenergia com os dejetos suínos. A metodologia tem caráter exploratório, coletando informações relacionadas a 380 propriedades com suínos em fase de terminação, que foram localizadas em mapa e realizando a roteirização com auxílio da heurística de Clark e Wright. Foram pesquisadas informações referentes aos veículos e aos equipamentos geralmente utilizados nesta atividade, bem como informações sobre os custos operacionais e de investimento para a aquisição dos mesmos, assim como para a implementação de um centro de biodigestão. Analisaram-se também os potenciais de geração de dejetos, biogás e energia elétrica considerando as quantidades de suínos existentes nas propriedades pesquisadas. Constatou-se que, para a implementação do projeto, são necessários grandes investimentos; entretanto a rentabilidade com a venda de biogás e de energia elétrica é considerável. Conclui-se que é viável a implementação de semelhante projeto, por beneficiar os produtores rurais, os quais terão nova fonte de renda com a venda dos dejetos; por possibilitar uma nova matriz energética, utilizando um resíduo altamente poluidor; e por preservar o meio ambiente, que deixará de sofrer os anteriores danos pelo despejo indiscriminado dos dejetos suínos.

PALAVRAS-CHAVE: Custos de transporte. Roteirização. Dejetos suínos. Bioenergia. Agronegócio

ABSTRACT: The theme focused in this study is the analysis of operating costs and the feasibility of implementation of a collecting system of pig manure (terminal phase) in rural properties from Toledo-PR, for the bioenergy generation. The theoretical framework includes topics about agribusiness, route planner and logistics, transportation costs and investment analysis, characterization of the local swine, as well as the potential for bioenergy generation by pig manure. The method is exploratory, collecting information related to 380 properties, with pigs in the terminal phase, locating these properties and making the road map with the help of Clark and Wright's heuristic. Information about vehicles and equipment, usually used in this activity, operating costs and investment in their acquisition were researched, as well as the implementation of a center of biodigestion. The potential to generate waste, biogás and electricity, and the quantities of pigs in the investigated properties were also examined. It was observed that the implementation of this project is viable. Although large investments are required, the profitability with biogas and electricity sales is significant. The conclusion is that it is viable to implement the project, due to the benefits for the farmers, who will have new source of revenue with the sale of pig slurry, with the provision of a new energy matrix, using a

highly waste polluter; and to preserve the environment that will not suffer the damage by indiscriminate manure dumping.

KEYWORDS: Transportation costs. Route palnner. Pig manure. Bioenergy. Agribusiness

2. ANÁLISE ESPACIAL DOS HOMICÍDIOS NOS MUNICÍPIOS DO ESTADO DO PARANÁ

Sandra Cristiana Kleinschmitt
Prof.^a Dr.^a Yonissa Marmitt Wadi
Defesa: 06/03/2009

RESUMO: O objetivo central desta pesquisa é analisar a distribuição espacial dos homicídios no Estado do Paraná, entre os anos 2001 e 2005, e a relação entre este fenômeno e as variáveis socioeconômicas, demográficas e de infraestrutura urbana. O método de Análise Exploratória de Dados Espaciais (AEDE) foi utilizado para medir o grau de autocorrelação espacial entre as variáveis estudadas, a partir das características dos 399 municípios existentes no Estado do Paraná, na atualidade. Num primeiro momento utilizou-se a AEDE para verificar a presença de autocorrelação espacial entre os municípios do Estado, considerando as taxas de homicídio. Os resultados demonstraram a existência da autocorrelação espacial das taxas de homicídio entre os municípios paranaenses. Ao considerar os mapas de *clusters*, verificou-se a presença de quatro grandes *clusters* do tipo Alto-Alto (AA) e quatro grandes *clusters* do tipo Baixo-Baixo (BB). As maiores taxas de homicídio foram encontradas nos *clusters* constituídos por municípios situados na Mesorregião Metropolitana de Curitiba, na Mesorregião Norte Central, na Mesorregião Oeste e num conjunto de municípios das Mesorregiões Centro-Sul, Centro-Ocidental, Oeste e Sudoeste. Os *clusters* do tipo BB constituíram-se nas Mesorregiões Noroeste e Norte Central, na Mesorregião Norte Pioneiro e na Mesorregião Sudoeste. As manifestações comuns das variáveis nos quatro *clusters* do tipo AA, foram: a alta média de moradores por domicílio (MMD), a alta presença de chefes de família sem renda, a baixa presença de creches, a baixa presença de equipamentos culturais, a baixa presença de população com mais de 60 anos e a baixa incidência de mortalidade infantil. As outras variáveis testadas se autocorrelacionaram nos municípios com as taxas de homicídio, mas de acordo com suas particularidades regionais.

PALAVRAS-CHAVE: Homicídios. *Clusters*. Autocorrelação espacial. Paraná. AEDE. Desenvolvimento social. Desenvolvimento urbano.

ABSTRACT: The central objective of this research was to analyze the spatial distribution of homicides in the state of Paraná, over the years 2001 and 2005 and the relationship between this phenomenon and socioeconomic, demographic and urban infrastructure variables as well. The method of Exploratory Spatial Data Analysis (ESDA) was used to measure the degree of spatial autocorrelation among the studied variables, based on the characteristics of the 399 municipalities in the State of Paraná, presently. Initially, the ESDA was used to check the existence of spatial autocorrelation among the state municipalities considering the homicide rates. The results demonstrated the existence of spatial autocorrelation of homicide rates in the municipalities of Paraná State. When considering the mapping of clusters, there was the indicative of four clusters of High High type- (HH) and four large clusters of low-low type (LL). The highest homicide rates were found in clusters of municipalities located in the Metropolitan

Mesoregion of Curitiba, in the North Central Mesoregion, West Mesoregion, and in a number of municipalities from Center South, Center West, West and Southwest Mesoregions. The clusters of type LL were in the Northwest and in the Central North Mesoregion, and Pioneiro North and Southwest Mesoregion. The common manifestations of variables in the four clusters of HH type were: the high average of residents per home (ARH), the high number of head of family without income, low number of kindergartens, low number of cultural facilities, low number of people over 60 years and the low incidence of infant mortality. The other tested variables autocorrelated in the cities with the rates of murder, but according to their particular regions. The exception was the variables: water supply and sewerage, per capita Gross Domestic Product (GDP) and head of family over 15 years literate, not significant, at a 5% significance.

KEYWORDS: Homicides. Spatial autocorrelation. *Clusters*. Paraná State. ESDA. Development social. Development urban.

3. JOVENS RURAIS DE IRACEMA DO OESTE

Dóris Mariani Junges

Prof. Dr. Silvio Antônio Colognese

Defesa: 25/03/2009

RESUMO: O objetivo deste trabalho foi apontar o perfil de jovens rurais de Iracema do Oeste. A literatura analisada aponta para uma tendência imigratória ainda expressiva em todo o país rumo ao meio urbano e para a inexistência de estudos voltados àqueles jovens que permanecem no meio rural. A formulação do problema de pesquisa baseou-se então nos motivos da permanência dos jovens no campo. A hipótese testada no presente estudo foi a de que a permanência de jovens de Iracema do Oeste no meio rural se justificaria pelas facilidades de acesso à serviços outrora só encontrados no meio urbano. As melhorias no campo, decorrentes da modernização ocorrida nas últimas décadas, apontadas pelos autores na revisão bibliográfica, estaria ampliando uma rede de serviços, abrindo novas possibilidades de consumo para as populações rurais. Os jovens rurais também não estariam mais isolados. Os meios de comunicação, as facilidades de transporte, os sistemas de telefonia e as condições de estudo aproximariam o campo e a cidade. Além destes fatores e mudanças no cenário rural, a pluriatividade, sinônimo de diversificação do uso dos espaços rurais, aliada às mudanças mencionadas, poderia ser uma alternativa de renda e de permanência dos jovens no campo. Contudo as hipóteses levantadas não se confirmaram. As respostas obtidas por meio de questionários aplicados a jovens rurais de Iracema do Oeste mostram que, a escolha pela permanência na área rural está pautada a uma avaliação positiva sobre o próprio modo de vida, porém com o avanço da idade e a necessidade de se estabelecerem profissionalmente, a escolha por deixar o campo é eminente. A possibilidade de obtenção de renda própria também não se confirmou, mesmo em propriedades de produção diversificada. A tendência pela permanência é evidenciada nos jovens pertencentes a famílias de até quatro componentes, que possuem propriedade própria, que não trabalham fora da propriedade, sem renda própria e com baixo nível de escolaridade.

PALAVRAS-CHAVE: Migração, jovens, rural, urbano.

ABSTRACT: This study indicates the profile of young rural de Iracema do Oeste. The analyzed literature points an immigratory tendency still expressive throughout the world direct to the urban environment and for the inexistence of studies related to those youths who remain in the countryside. The formulation of the research problem based in the reasons of the countryside youths remain. The tested hypothesis in the current study was that the remain of the youths from Iracema do Oeste in the countryside would justify for the access facilities to services once only found in the urban environment. The countryside improvement deriving from the modernization occurred in the last decades, pointed out by the authors in the bibliography review would be amplifying a franchise, opening new possibilities of consumption for the population from the countryside. The rural youths also would not isolate anymore. The means of communication, the transport facilities, the telephony systems and the study conditions would approximate the countryside and the city. Beyond these factors and changings in the countryside, the pluriactivity, synonym of the diversification of the use of the rural space, joined the mentioned changings, could be an alternative of income and the abidance of the youths in the countryside. Nevertheless the raised hypotheses are not confirmed. The obtained replies through questionnaires applied to youths from the countryside from Iracema do Oeste show that the choice for the abidance in the countryside is regulated to a positive evaluation about their own lifestyle, however with the advance of the age and the necessity of having a profession, the choice of leaving the countryside is eminent. The possibility of self income acquiring also did not confirm, even in properties of diversified production. The tendency for the abidance is clearly in the youths from families until four components that possess self property that do not work out of the property without self income and with low level of schooling.

KEYWORDS: Migration, youths, rural, urban.

4. INADIMPLÊNCIA NO CRÉDITO AGRÍCOLA – A UTILIZAÇÃO DO MODELO DE REGRESSÃO LOGÍSTICA - LOGIT

Carlos Alberto Gonçalves Júnior
Prof. Dr. Miguel Angel Uribe Opazo
Defesa: 16/04/2009

RESUMO: Este trabalho de pesquisa objetiva criar uma ferramenta que possa auxiliar uma cooperativa de crédito da região de Toledo na análise e concessão de crédito agrícola calculando a probabilidade de cumprimento dos contratos, o que permite antever os possíveis contratos inadimplentes, utilizando-se o modelo de regressão logística – Logit. O referencial teórico utilizado, baseado na Teoria dos Custos de Transação, identifica a inadimplência como sendo resultado da incompletude dos contratos e da assimetria de informações entre as partes envolvidas em uma transação. O objetivo é que essa ferramenta possa reduzir a assimetria de informações entre os tomadores e a cooperativa de crédito, no intuito de evitar a concessão de crédito a possíveis inadimplentes. Para isso, coletou-se junto à cooperativa informações cadastrais dos tomadores, no período de 2004 a 2007, objetivando traçar um perfil do tomador de crédito. Posteriormente estimou-se o modelo de regressão logística para 10 amostras aleatórias diferentes, a fim de identificar a amostra que obtivesse o maior número de acertos entre adimplentes e inadimplentes. Constatou-se que o modelo estimado foi mais

eficiente para identificar os contratos adimplentes que os inadimplentes, e que mesmo com um percentual médio de acerto não muito elevado o modelo pode auxiliar a tomada de decisão da cooperativa na concessão de crédito.

PALAVRAS-CHAVE: Assimetria de Informações, Regressão logística, Inadimplência.

ABSTRACT: This research work aims to create a tool that can help a credit cooperative in the region of Toledo in the analysis and concession of agricultural credit calculating the probability of completion of the contracts, what permits to predict a possible default, using the logistic regression model - Logit. The theoretical framework used, based on the Theory of Transaction Costs, identifies the default as the result of the incompleteness of contracts and of the asymmetry of information between the parties in a transaction. The goal is that this tool can reduce the asymmetry of information between the borrowers and the credit cooperative, in order to avoid the granting of credit to possible defaulters. To do so, it was collected information about the borrowers from the records of the cooperative from the year 2004 to 2007, aiming to draw a profile of the credit borrower. Later, it was estimated the logistic regression model for 10 different samples to identify the sample that received the greatest number of his between payers and defaulters. It was established that the estimated model was more efficient to identify the payers' contracts than defaulters' contracts, and even with a not too high percentage average of correct the model can assist the decision-making of the cooperative in granting credit.

KEYWORDS: asymmetry of information, logistic regression, Default.

5. ESTRATÉGIA NAS CADEIAS DO AGRONEGÓCIO COMO FERRAMENTA INDUTORA DO DESENVOLVIMENTO REGIONAL: PROPOSIÇÃO DE MODELO DE ANÁLISE E APLICAÇÃO NA CADEIA DA SOJA EM TOLEDO (PR)

Rafael Ricardo Gruber

Prof. Dr. Pery Francisco Assis Shikida

Defesa: 25/05/2009

RESUMO: Este estudo analisa estrategicamente o desenvolvimento regional, entrelaçando os temas e literatura de desenvolvimento regional com o tema da viabilidade econômica de projetos. Para tanto, o estudo propõe um modelo de análise, inspirado nas matrizes de análise *SWOT* e *BCG*, trazendo conceitos da estratégia empresarial, criando ferramenta de análise baseada em referencial teórico sobre desenvolvimento regional e de análise de viabilidade econômica. O modelo é aplicado na cadeia da soja no município de Toledo-PR. São identificadas 48 oportunidades de negócio ao longo da cadeia, das quais 7 são objeto de análise aprofundada. O resultado demonstra em análise gráfica a posição de cada oportunidade estudada, cruzando indicadores de desenvolvimento regional com indicadores de viabilidade econômica. Das atividades pesquisadas, as consideradas estratégicas pelo modelo são: indústria de máquinas e implementos agrícolas, indústria de fertilizantes, e indústria de margarina e gordura vegetal. Também é apresentado o modelo de análise proposto, para que possa ser usado em pesquisas e análises futuras em outras cadeias ou outras regiões.

PALAVRAS-CHAVE: Desenvolvimento regional; Viabilidade econômica; Modelo de análise.

ABSTRACT: This study analyses strategically the regional development together with the economical viability subject. An analysis model is proposed, inspired on SWOT and BCG matricial analysis, bringing concepts from business strategy, creating tools based on a theoretical structure about regional development and economical viability analysis. This model is applied on soybean chain in Toledo-PR. Forty-eight opportunities are identified along the chain, and seven are analysed in details. The results show in a grafical analysis the position of each opportunity studied, crossing regional development and economical viability indicators. Among the oportunitites studied, the ones considered strategical for the region are: agricultural machinery and implements industry, fertilizer industry; and margarine and vegetable oil industry. It is also presented the analysis model proposed, that can be used in researches in future.

KEYWORDS: Regional Development; Economical viability; Analysis model.

6. UMA ABORDAGEM INSTITUCIONAL DO MECANISMO DE DESENVOLVIMENTO LIMPO – O CASO DA SUINOCULTURA DA PEQUENA PROPRIEDADE RURAL

Yony Brugnolo Alves

Prof. Dr. Weimar Freire da Rocha Júnior

Defesa: 21/07/2009

RESUMO: A intensificação de problemas relacionados ao Efeito Estufa tem, nas últimas décadas, chamado a atenção e mobilizado esforços da sociedade civil e organizada no mundo todo para o tratamento desse grave contexto resultante da ação do homem. Essa preocupação de abrangência ambiental, social e de desenvolvimento, levou em fevereiro de 2005, à ratificação do Protocolo de *Quioto*, cuja premissa é a criação de mecanismos de mercado que viabilizem aos países industrializados uma relevante redução na emissão de gases poluentes na natureza. Dentre as matérias contempladas pelo Protocolo destaca-se o Mecanismo de Desenvolvimento Limpo (MDL) e a instituição de um mercado de créditos de carbono. Nesse cenário, os países em desenvolvimento podem participar vendendo créditos de carbono aos países que têm destacada responsabilidade na emissão de gases nocivos ao meio ambiente. Todavia, a instituição do mercado de créditos de carbono e a instauração do MDL exigem um arcabouço institucional para reger, conforme a linguagem adotada pela Nova Economia Institucional, as “regras do jogo”. Oportunamente, a presente pesquisa investiga os aspectos institucionais desse cenário e as condições que regulamentam os projetos de MDL no Brasil, apontado as principais barreiras burocráticas e por vezes, técnicas, que dificultam ou até mesmo inviabilizam o ingresso das empresas brasileiras no mercado internacional dos créditos de carbono. As discussões, análises e constatações apresentadas abordam as limitações institucionais e as estimativas acerca dos ganhos que podem ser obtidos a partir do MDL, tendo como estudo de caso uma granja suína situada na cidade de Toledo, região oeste do Paraná – Brasil. Os resultados encontrados apontam que, em partes, o ambiente institucional do mercado de créditos de carbono não está suficientemente claro a ponto de incentivar o ingresso das empresas brasileiras nesse contexto, e as constantes modificações que nele ocorrem confundem os agentes econômicos. Por outro lado, é observado que a montagem e

execução de um MDL podem trazer ganhos de ordem técnica, econômica, social e principalmente ambiental.

PALAVRAS-CHAVE: Mecanismo de Desenvolvimento Limpo – MDL. Dejetos suínos. Nova Economia Institucional – NEI.

ABSTRACT: The intensification of the related problems to the greenhouse have in recent decades called the attention and committed efforts of the civil society to the treatment of this serious context resulting from the man acts. From this environmental concern, social and development, it was ratified in February 2005 the Kyoto Protocol, whose premise is the creation of trade market mechanisms that allow industrialized countries a significant reduction of pollutants gases emissions in nature. Under the subjects covered by the Kyoto Protocol, it is pointed out the Clean Development Mechanism (CDM) and the establishment of a market of carbon credits. In this scenario, developing countries can participate in this market selling carbon credits to countries which have outstanding responsibility in the emission of harmful gases to the environment. However, the institution of the carbon credits market and the establishment of the CDM require an institutional framework to rule, according to the language adopted by the New Institutional Economy, the "rules of the game". Opportunely, this research investigates the institutional aspects of this scenario and the conditions to rule the CDM projects in Brazil, highlighted the main bureaucratic and sometimes, technical barriers, that hinder or even prevent the entry of Brazilian companies in the international carbon credit market. The discussions, analysis and findings presented address the institutional constraints and the estimates about the gains that can be obtained from the CDM, having as a case study a swine farm located in Toledo, a city located in west of Paraná - Brazil. The found results indicate that, partially, the institutional environment of the carbon credits market is not sufficiently clear to the extent of encouraging the entry of Brazilian firms in this context, and the constant changes that occur therein confuse the economic agents. Furthermore, it is observed that the execution of a CDM can bring gains of technical, economic, social and especially environmental order.

KEYWORDS: Clean Development Mechanism- (CDM). Swine excrements. New Institutional Economy- NIE.

7. O ESPAÇO DA COOPERATIVA “AMIGOS DO MEIO AMBIENTE”: COOPERATIVA DE TRABALHO OU COOPERFRAUDE?

Shirla Patricia Weber Sterchile
Prof. Dr. Alfredo Aparecido Batista
Defesa: 28/07/2009

RESUMO: Este trabalho é constitutivo do nosso exercício profissional como Assistente Social e do processo de formação como mestranda no Programa de Mestrado em Desenvolvimento Regional e Agronegócio. Neste processo, elegemos como lócus desta investigação a Cooperativa dos Agentes Ambientais de Santa Helena “Amigos do Meio Ambiente” que, a priori, nos parecia tão comum e conhecido. Delimitamos como objeto de análise “A forma de existir e de ser da Cooperativa dos Agentes Ambientais de Santa Helena ‘Amigos do Meio Ambiente’ e sua imbricação na Usina de Beneficiamento de Resíduos Sólidos do município de

Santa Helena-PR.”. Diante das angústias que nortearam a construção do objeto aqui deflagrado, que se formaram a partir do contato inicial em 2004 com os catadores de materiais recicláveis do município de Santa Helena-PR, construímos como problema de pesquisa: “Os inovadores mecanismos de formulação teórica e prática presentes na Cooperativa dos Agentes Ambientais de Santa Helena “Amigos do Meio Ambiente” respondem aos interesses dos trabalhadores?”. Observando o descontentamento de alguns catadores e o incentivo do gestor municipal para a instalação da Usina e a formação da Cooperativa, aliado aos postulados do capitalismo, principalmente em sua fase tardia, entendemos relevante desconstruir e reconstruir esta realidade a partir da pesquisa empírica. Com este propósito, definimos como objetivo “Aprender, compreender e analisar a cooperativa de trabalho no processo de beneficiamento de resíduos sólidos, em sua manifestação concreta no movimento do capital tardio em resposta as determinações particulares do capitalismo no Brasil e sua objetivação no município de Santa Helena”. Com base na abordagem qualitativa, tendo o estudo de caso como tipo específico de delimitação do objeto e com a utilização da pesquisa bibliográfica, da entrevista, da análise documental e da observação, a pesquisa desvelou o lócus desta análise. A atitude investigativa nos permitiu concluir que a Cooperativa “Amigos do Meio Ambiente” trata-se de uma “*cooperfradude*”, a qual é legitimada pelo Estado, suprimindo os princípios do cooperativismo e eximindo o capital da raiz da exploração da força de trabalho. A Cooperativa mascara a lógica do assalariamento, se isentando da garantia de direitos socialmente conquistados pelos trabalhadores, os quais se degradam na luta cotidiana pela sobrevivência.

PALAVRAS-CHAVE: Cooperativa de trabalho, catadores de materiais recicláveis, capitalismo, Estado.

ABSTRACT: This project is constitutive of our professional practice as a social worker and of the formation process like mastering in the program of masters degree in Regional and Agrobusiness development. In this process we chose as the locus of this investigation the cooperative of the environmental agents from Santa Helena “Friends of the Environment” that the priority was seemed so common and known. We delimited as object the investigation “the way of existing and being of the cooperative of environmental agents from Santa Helena “Friends of the Environment” and its imbrication at the Usine of improvement of solid waste from the borough of Santa Helena—PR. Faced with the anxieties that guided the construction of the object here burst, forming from the initial contact in 2004 with the human scavengers of recycling materials from the borough of Santa Helena, We built up as the research problem: “Do the innovators mechanism of theoretical and practical formulation present at the cooperative of the environmental agents from Santa Helena “Friends of the Environment” answer to the interests of the workers?”. Watching the unhappiness of some human scavengers and the incentive of the municipal manager to the installation of the Usine and the formation of the Cooperative, allied with the postulates of capitalism, specially in its tarty phase we disbuilt and rebuilt the reality given from the research empiric. With this purpose, we define as the general aim: “learn, understand and analyze the cooperative of work in the process of improvement of solid waste, in its concrete demonstration into the moviment of tardy capital in answers to the private determinations of the Capitalism in Brazil and its objectivation in the borough of Santa Helena. In base with boarding qualitative, having the case of study as the specific type of delimitation of the object and with the use of the bibliographic search, from the interview, of the documental analyze and of the observation,

the search revealed the locus of this analyse. The investigated attitude allowed us to conclude that the Cooperative "Friends of the Environment" is treated of one "cooperfradude", in which it is legitimized by the State, obliterating the principles of the cooperativism and liberating the capital of the root of the exploration of the work power. The Cooperative mask the logical of the salaried, if acquitting the warranty of the rights socially achieved by the workers, in which they degraded in everyday fight throughout their survival.

KEYWORDS: Cooperative of work, human scavengers of recycling materials, Capitalism, State.

8. PARTICIPAÇÃO DO ICMS ECOLÓGICO NA RECEITA DO MUNICÍPIO DE TOLEDO – PR

Helda Elaine Völz

Prof. Dr. Alfredo Aparecido Batista

Defesa: 07/08/2009

RESUMO: Este trabalho dissertativo resulta de um processo investigatório, descritivo e analítico, de um estudo de caso. Para tanto delimitamos como objeto da pesquisa – os repasses da cota-parte do ICMS ao Município de Toledo – Paraná, especificamente no que concerne ao ICMS Ecológico, referente aos anos 2004/2008. No desenrolar metodológico elegemos, enquanto objetivo geral apreender, compreender e analisar a composição da cota-parte do ICMS decorrente da aplicação do disposto na Lei Estadual 9491, no que tange ao ICMS Ecológico; o processo técnico-político da Administração Municipal na condução e monitoramento do seu Fator Ambiental como forma de promover a qualidade de vida da população. Neste sentido, o problema pautou-se em decifrar em que medida a Administração Pública Municipal de Toledo efetiva ações para aumentar a receita pública por meio do repasse advindo do ICMS, em particular do ICMS Ecológico. O processo de objetivação contou com intensas pesquisas bibliográficas, documentais e entrevistas com sujeitos diretos e indiretos envolvidos em todo o processo de implantação e implementação do ICMS Ecológico. Esta objetivação acadêmica levou-nos a concluir que: o Município de Toledo tem condições de ampliar os repasses do ICMS Ecológico, desde que cumpra com a obrigatoriedade da manutenção das Unidades de Conservação já existentes em seu território e incentive a criação de novas áreas, o que resultaria em maior qualidade de vida à população local e de toda região.

PALAVRAS-CHAVE: ICMS Ecológico; Administração Pública Municipal; Receita Pública.

ABSTRACT: This work is the result from an investigative, descriptive and analytical process of a case study. Given that, we defined as object of research - the transfers of *ICMS* quota share - to the city of Toledo - Parana, specifically concerning the Ecological *ICMS*, for the period 2004/2008. In the methodological process we elected, as general objective to apprehend, understand and analyze the composition of the *ICMS* quota share resulting from the application of the State Law 9491, regarding the Ecological *ICMS*; the technical and political processes of Municipal Administration in the conduction and monitoring of its Environmental Factor as a way of promoting quality of life for the population. In this sense, the problem was guided to decipher the extent to which the Municipal Government of Toledo brings into effect actions to increase the revenue that comes from the transfer of *ICMS*, the Ecological *ICMS* in particular. The process of objectification involved intensive literature researches, documentary

and interviews with direct and indirect individuals involved in all the process of deployment and implementation of the Ecological *ICMS*. This academic objectification led us to conclude that: the City of Toledo is able to increase the transfers of the Ecological *ICMS*, provided they comply with the requirement of maintenance of existing Conservation Units in their territory and encourage the creation of new areas, which would result in higher quality of life for the local population and the whole region.

KEYWORDS: Ecological *ICMS*; Municipal Government; Public Revenue.

9. DECOMPOSIÇÃO DOS DIFERENCIAIS DE RENDIMENTO DO TRABALHO NAS REGIÕES METROPOLITANAS E NÃO METROPOLITANAS BRASILEIRAS

Amarildo Hersen

Prof. Dr. Jefferson Andronio Ramundo Staduto

Defesa: 10/08/2009

RESUMO: O objetivo deste estudo é de examinar a dispersão intra-regional e inter-regional de rendimentos do trabalho principal das pessoas ocupadas nas Regiões Metropolitanas (RM) e Não Metropolitanas (RNM) urbana dos Estados da Bahia, Ceará, Minas Gerais, Pará, Paraná, Pernambuco, Rio de Janeiro, Rio Grande do Sul e São Paulo. Para realização da análise foi feito o teste de quebra de estrutural de Chow, o qual evidenciou a existência de dois mercados de trabalho. Aplicou-se a metodologia da decomposição de Oaxaca com correção de Heckman. Foram utilizados os dados da Pesquisa Nacional por Amostra de Domicílio (PNAD) de 2006. O trabalho encontra-se embasado na Teoria do Capital Humano e na Teoria da Segmentação. A Teoria do Capital Humano, apesar de ser bastante utilizada, não é capaz por si só de explicar as diferenças salariais observadas entre indivíduos, pois o mercado também propicia dispersão. Percebe-se que, com relação às variáveis relacionadas ao capital humano, na RM a escolaridade melhor explica as diferenças na remuneração e, contrariamente, a experiência tem capacidade explicativa maior no interior. O sexo masculino é majoritário no mercado de trabalho, a mão-de-obra informal é mais acentuada no interior dos Estados e a cor da pele dos trabalhadores à medida que se aproxima do extremo sul do Brasil é predominantemente branca e, contrariamente, à medida que se aproxima do extremo norte a cor predominante é a não-branca. Conclui-se que há dispersão salarial intra-regional e inter-regional por motivos locais e atributos dos trabalhadores. A dispersão salarial nos estados de Minas Gerais, Paraná, Rio de Janeiro, Rio Grande do Sul e São Paulo se dá por características locais do mercado de trabalho. Já, no estado do Ceará ambos os fatores, regionais e atributos dos trabalhadores, contribuem de forma equilibrada, para explicar tais diferenças. Por fim, nos estados da Bahia, Pará e Pernambuco, as características do trabalhador proporcionam maior explicação para as diferenças nas rendas média do trabalho. As remunerações salariais são, em média, mais expressivas na RM, conforme o esperado por ser de consenso empírico, e, além disso, verificou-se que Estados mais ricos remuneram melhor em suas RM por fatores locais e Estados mais pobres remuneram de forma diferenciada nas suas RM por atributos dos trabalhadores.

PALAVRAS-CHAVE: dispersão salarial, mercado de trabalho, diferenciais de rendimento do trabalho, economia regional.

ABSTRACT: The aim of this study is to examine the dispersion of intra and inter-regional income from main employment of persons employed in urban Metropolitan Regions (RM) and Non Metropolitan Brazilian (RNM) in the States of Bahia, Ceará, Minas Gerais, Pará, Paraná, Pernambuco, Rio de Janeiro, Rio Grande do Sul and São Paulo. For realization of the analytical it was applied the structural break test, which showed evidences of two labor markets. It was applied the decomposition of Oaxaca with Heckman procedure. It was used data from the National Research by House Sample of 2006. The work is based on the Theory of Human Capital and the Theory of Targeting. The Theory of Human Capital, although widely used, is unable by itself to explain the observed wage differences between individuals, as the market also provides dispersion. It was observed that, regarding the variables related to human capital, in the RM the best schooling explains the differences in pay and, in contrast, experience has more explanatory power in the countryside. The majority in the labor market are males, the informal labor force is stronger in the countryside os those states and the skin color of the workers as they approach the extreme south of Brazil is predominantly white and, in contrast, as it approaches the far north the predominant color is non-white. It was concluded that there are intra-regional wage and inter-regional dispersion for local reasons and attributes of workers. The wage dispersion in the States Minas Gerais, Paraná, Rio de Janeiro, Rio Grande do Sul and São Paulo is present for the local characteristics of the labor market. On the other hand, on the state of Ceará both factors, regional and attributes of workers, contribute in a balanced way to explain such differences. Finally, in the states of Bahia, Pará and Pernambuco, the characteristics of the worker provide more explanation for the differences in average income from labor. Rates of pay are, on average, more expressive in RM, as expected because of empirical consensus, and, furthermore, it was found that the richer states pay more in their RM by local factors and the poorer pay in different manner RM by attributes in their employees.

KEYWORDS: wages dispersion, labor market, labor income differentials, regional economy.

10. DA FRONTEIRA AGRÍCOLA À AGROINDUSTRIALIZAÇÃO: O CASO DE SÃO JOÃO DO OESTE

Stefan Hoppe

Prof. Dr. Erneldo Schallenberger

Defesa: 11/08/2009

RESUMO: Esta dissertação objetiva entender as mudanças ocorridas no cotidiano dos agricultores inseridos no sistema de integração com a implantação dos complexos agroindustriais na região do extremo-oeste catarinense. O objeto de estudo é o fenômeno da agroindustrialização e seus impactos sobre os produtores rurais integrados aos complexos agroindustriais da avicultura e da suinocultura, residentes nas doze comunidades do município de São João do Oeste, Santa Catarina. O objetivo central do trabalho é entender o processo de perda do poder de decisão sobre os rumos das propriedades dos agricultores integrados. O trabalho irá focar, também, as transformações socioculturais resultantes do sistema de integração. O método selecionado para o trabalho foi o estudo de casos múltiplos, incluindo análise documental contratual e pesquisa bibliográfica. Os resultados foram agrupados em seis partes: uma introdução constitui a primeira parte; em seguida, para iniciar o desenvolvimento,

é destacada e caracterizada a colonização da região com a formação de núcleos homogêneos sob concepções étnicas e regidos por convicções religiosas; a parte seguinte trata da ruptura acarretada pela transição da colonização para a modernização do processo produtivo através de investimentos e de financiamentos externos; na quarta parte são abordadas as principais características do sistema de integração, a forma como ele se instalou na região e a perda, decorrente do sistema implantado, do poder de decisão dos agricultores; na quinta parte são apresentadas as características do município de São João do Oeste e os resultados da pesquisa de campo; e, resumindo o trabalho, faz-se uma síntese conclusiva. Como corolário da pesquisa realizada e como destaque no decorrer da dissertação, evidencia-se o tema da ruptura, em vários aspectos, na vida dos agricultores estudados: ruptura na organização da propriedade, ruptura na estrutura familiar e ruptura na relação dos agricultores com a comunidade.

PALAVRAS-CHAVE: Agricultores. Complexos agroindustriais. Sistema de integração.

ABSTRACT: This dissertation objectives to understand the changes that had occurred in the daily of agriculturists inserted in the integration system with the implantation of the agroindustrial complexes in the Catarinense's extreme west region. The purpose of this study is the phenomenon of agroindustrialization and its impacts on the agricultural producers integrated to the agroindustrial complex of aviculture and the rural producers integrated to the complex agroindustrial of pig's farmers, residents in the twelve communities of the São João do Oeste city, Santa Catarina. The central objective of the work is to understand the process of loss of the decision power on the direction of the properties of integrated agricultures. The work will detach also, the sociocultural transformations resulting from the system integration. The method selected for the work was the study of multiple cases, including contractual documentary analysis and bibliographic research. The results were grouped into six parts: an introduction is the first part, after that, to initiate the development, it is detached and characterized the settling of the region with the formation of homogeneous groups under ethnic conceptions and governed by religious certainties; the following refers to the rupture caused by the transition of the settling for the modernization of the productive process through investments and external financings; in the fourth part the the main features of the system integration are addressed, how it had been installed in the region and the loss, decurrent of the implanted system and of the power of decision of agriculturists, in the fifth part the characteristics of the São João do Oeste City are presented and the results of the field research, and, summarizing the work, a conclusive synthesis is made. As a result of the research and as highlighted in the course of the dissertation, the subject of the rupture is evidenced, in several aspects, in the life of the studied agriculturists: rupture in the property's organization, rupture in the family structure and the rupture in the relation of the agriculturists with the community.

KEYWORDS: Agriculturists. Agroindustrial complexes. System integration

11. ESTUDO DA INSOLVÊNCIA FINANCEIRA DE COOPERATIVAS AGROPECUÁRIAS POR MEIO DO MODELO DE RISCO

Clarissa Pereira Junqueira
Prof. Dr. Miguel Angel Uribe Opazo
Defesa: 20/08/2009

RESUMO: O objetivo deste trabalho foi estudar o modelo estatístico de risco quanto a sua capacidade de antever a ocorrência de insolvência financeira em 32 das cooperativas agropecuárias do Estado do Paraná no período de 2000 a 2004. Para tanto foram estudados 12 indicadores financeiros das cooperativas. Foram calculados índices-padrão para o grupo e comparados estes com os índices financeiros de cada cooperativa. Para a construção do Modelo de Risco Frequentista foram calculados para cada índice financeiro a função sobrevivência, a taxa de risco, o risco relativo e o número de cooperativas solventes.

PALAVRAS-CHAVE: cooperativas agropecuárias, índices financeiros, insolvência, modelo de risco

ABSTRACT: The aim of this work was studying the statistical model risk as its ability to predict the occurrence of financial insolvency in 32 farmers cooperatives on the State of Paraná during the period 2000 to 2004. So studied 12 financial indicators of the cooperatives. Standard indexes were calculated for the group and compared with the financial cooperative indexes of each. For the construction of Frequentista Risk Model were calculated for each financial function survival index, the rate of risk, the relative risk and the number of cooperatives solvents.

KEYWORDS: farmers cooperatives, financial indexes, insolvency, risk model

12. RAZÕES DA NÃO UTILIZAÇÃO DE BIODIGESTORES EM GRANJAS SUINÍCOLAS EM MARECHAL CÂNDIDO RONDON – PR

Afonso Correia Gomes de Noronha
Prof. Dr. Weimar Freire Rocha Junior
Defesa: 04/09/2009

RESUMO: O atual modelo econômico leva a sociedade a explorar os recursos naturais de forma inadequada, além de gerar sistemas antrópicos que nem sempre estão em equilíbrio com a natureza. A suinocultura é um destes sistemas, necessitando de políticas e ações que venham a dar sustentabilidade à atividade. Esta pesquisa teve como foco identificar as razões pelas quais a tecnologia da biodigestão não é utilizada por um grupo de produtores no município de Marechal Cândido Rondon, PR. Com esta finalidade buscou-se demonstrar qual é o procedimento da biodigestão e quais os biodigestores mais conhecidos, além de conceituar gestão ambiental, desenvolvimento e crescimento econômico, integrando a idéia da sustentabilidade. Pesquisas realizadas em 2003, relativas à utilização de biodigestores no final do século passado, por técnicos da Embrapa Suínos e Aves e semelhante trabalho no município de Toledo, PR, colaboraram nas análises dos dados obtidos, em face de comprovação de que fatos ocorridos naquela época não são diferentes na atualidade. Identificou-se que a baixa escolaridade, o desconhecimento da tecnologia da biodigestão, o não aproveitamento do

biogás fruto da digestão anaeróbica, levou ao descrédito do processo e na atualidade não está sendo muito diferente. Os incentivos dados naquela época não foram suficientes, e o abandono do suinocultor, pelos técnicos, fez com estes utilizassem o biodigestor como simples esterqueiras. Na atualidade se não houver comprometimento dos órgãos competentes e das associações/cooperativas no sentido de desenvolver ações efetivas que venham a informar o produtor bem como a incentivá-lo com recursos adequados aos resultados obtidos com a suinocultura, o mesmo descrédito poderá ocorrer. As conseqüências para o meio ambiente, neste caso, poderão ser desastrosas.

PALAVRAS-CHAVE: Biodigestores, gestão ambiental, desenvolvimento sustentável.

ABSTRACT: The actual economic model takes the society to exploit the natural resources in an inadequate way, besides generating anthrop systems which are not always in concordance with nature. The swine culture is one of these systems, which needs some policies and actions in order to give the activity some sustainability. This research aimed at identifying the reasons why bio-digestion technology is not used by a group of producers in Marechal Candido Rondon, Parana state, Brazil. With this goal, it is demonstrated which procedures of bio-digestion there are in the city, and which bio-digesters are the most popular there. In addition, it is showed the conceptions of environmental management, development, and economic growth, by integrating the idea of sustainability. Some research, made in 2003, related to the use of bio-digesters in the end of the last century, by some Embrapa swine and poultry' technicians, and also some similar research in Toledo, Parana state, Brazil, helped the data analysis, comparing the facts of that time with the actual differences. It was identified that producers' poor education, lack of knowledge about bio-digestion technology, and the non-use of the biogas from the anaerobic digestion, took them to a lack of credibility of the process, which at the current moment is not a different reality. The support offered that time was not sufficient, as well as the incredibility of the technicians dispended with the producers, made the latter use the bio-digester as a waste facility. Nowadays, that same incredibility may occur if there is not any commitment of the competent sectors and associations, in order to develop effective actions to inform and encourage the producers for using the adequate resources in the swine culture. In this case, the consequences for the environment may be disastrous.

KEYWORDS: Biomanagers, environment management, sustainable development.

13. CAPITAL HUMANO E CRESCIMENTO ECONÔMICO: O CASO DA ECONOMIA PARANAENSE NO INÍCIO DO SÉCULO XXI

Giomar Viana

Prof. Jandir Ferrera de Lima, Ph.D

Defesa: 11/12/2009

RESUMO: O objetivo desta pesquisa é analisar a influência do capital humano na concentração regional do crescimento econômico paranaense, no início do século XXI. Para tanto, optou-se pela metodologia de dados de painel, a partir da utilização do método *Least Squares Dummy Variables (LSDV)*, tendo como amostra os 399 municípios paranaenses, entre 1999 e 2006. Desse modo, os dados utilizados foram o Produto Interno Bruto (PIB-municipal), como variável dependente, além do capital humano (CH), capital físico (CF), capital social (CS), capital natural

(CN) e investimento social-humano (I-CSH) municipais, segmentados por mesorregião, como variáveis explicativas. Para a determinação dessas variáveis, foram utilizadas as seguintes *proxies*: O PIB representando o crescimento econômico (variável dependente); o número médio de anos de estudo para a população de 25 anos e acima, para CH; o nível de consumo de energia elétrica na indústria, para CF; o número de cooperativas, entidades sindicais e demais tipos de organização sem fins lucrativos para cada mil habitantes, para CS; o valor adicionado na agricultura, para CN; e os investimentos públicos municipais em saúde, saneamento, educação e cultura, para I-CSH. Os resultados encontrados evidenciam um alto nível de explicação das variáveis propostas para justificar o crescimento econômico, sendo que, com exceção do investimento humano-social, todas impactam no nível de crescimento econômico das mesorregiões. Mesmo assim, constatou-se que o capital humano é um dos principais fatores na determinação do crescimento econômico, servindo como um mecanismo catalisador do desenvolvimento regional. Contudo, seu pleno desempenho se dá a partir de sua interação com os demais fatores, principalmente o capital físico e social. Diante disso, o estudo inova por ser um dos pioneiros quanto à análise das disparidades regionais, a partir do conjunto de municípios de todo o Estado em dados de painel. Por outro lado, o estudo avança na compreensão da interação entre o capital natural, humano e social, permitindo uma nova forma de análise para a determinação do crescimento econômico. Assim, o incremento do capital humano apresentou-se como uma das alternativas para que se dinamize o crescimento econômico das regiões paranaenses, servindo como uma ferramenta para reduzir as disparidades econômicas regionais do Estado.

PALAVRAS-CHAVE: Capital Humano. Crescimento Econômico. Disparidade de Crescimento. Concentração Regional. Economia Paranaense. Economia Regional.

ABSTRACT: The aim of this research is to analyze the influence of human capital in regional concentration of Parana's State economical growth, at the beginning of the 21st century. To do so, the panel method has been used, from *Least Squares Dummy Variables Estimator (LSDV)* method, with 399 Parana's State municipalities as a sample between 1999 and 2006. Hence, the data used was the Gross National Product (GNP) as a dependent variable, as well as Human capital (HC), Physical capital (PC), Social Capital (SC), Natural Capital (NC) and municipal socio-human investment (SHC-I), segmented by region, as explanatory variables. In order to determine these variables, the following proxies have been used: the GNP that represents economical growth (dependence variable); the average number of years of study for the 25 year-old-population and above for HC; the level of electrical energy consumption in industry, for PC, the number of cooperatives, syndical entities and other kinds of non-profit organizations for every 1000 inhabitants, for SC; the added value in agriculture, for NC; and public municipal investments in health, sanitation, education and culture, for SHC-I. The reported results stress a high level of explanation of the proposed variables to justify economical growth and, except social-human investments; all of them have an impact on the level of economical growth of the regions. Even so, it has been proved that the human capital is one of the main factors to determine economical growth, working as a catalyzing mechanism of regional development. However, its full performance occurs from its interaction with the other factors, especially the physical and the social capital. Before that, the study innovates because it is one of the first studies regarding analysis of regional disparities, as of the set of municipalities of the whole State in panel data. On the other hand, this study moves forward in

the understanding of the interaction among natural, human and social capital, allowing a new analysis to determine the economical growth. Therefore, the development of human capital is one of the alternatives to stimulate economical growth of Parana's regions, working as a tool to reduce regional economical disparities of the State.

KEYWORDS: Human Capital. Economical Growth. Growth Disparity. Regional Concentration. Parana's Economy. Regional Country.

14. O CRESCIMENTO E DESENVOLVIMENTO SÓCIO-ECONÔMICO DAS COOPERATIVAS AGROINDUSTRIAIS DO OESTE DO PARANÁ

Paulo César da Silva Ilha

Prof. Dr. Ricardo Rippel

Defesa: 19/02/2010

RESUMO: Esta pesquisa, cujo título é "O Crescimento e Desenvolvimento Sócio-Econômico das Cooperativas Agroindustriais do Oeste do Paraná", apresenta uma nova metodologia de análise de cooperativas. Considerando-se que estes empreendimentos diferem de uma empresa qualquer, pois existem os aspectos de princípios e doutrinas que as distinguem de outras empresas, principalmente aos que se referem à intercooperação e à preocupação com a comunidade. Partiu-se da hipótese de que "É provável que as cooperativas agroindustriais do Oeste do Paraná estejam adequadas a uma gestão estratégica de intercooperação para se desenvolverem, gerando crescimento econômico e social e contribuindo para o desenvolvimento econômico regional". A análise examinou primeiramente as relações de intercooperação que essas cooperativas mantêm entre si. Posteriormente, examinou-se o crescimento delas, considerando o Faturamento Bruto, o Ativo Permanente, o Patrimônio Líquido, o aumento do número de cooperados e de funcionários, no período dos últimos dez anos. Em seguida, verificou-se a eficiência que possuem ao administrar o Capital Social, calculando-se o Valor Econômico Agregado, para avaliar se as referidas cooperativas agregam valor ou destroem o capital de seus cooperados e a independência financeira, conhecer se possuem capitalização suficiente a fim de fazer frente aos novos investimentos sem comprometer demasiadamente seus resultados operacionais. E por fim, buscou-se saber se essas mesmas cooperativas contribuem com o crescimento dos municípios onde estão localizadas suas sedes. Com todas essas perspectivas de análise, concluiu-se que as cooperativas analisadas devem buscar aumento de intercooperação e melhorias na sua gestão para fazerem frente às novas exigências de competitividade no mercado, satisfazer melhor a seus cooperados e contribuir mais com o crescimento das comunidades em que estão inseridas.

PALAVRAS-CHAVE: desenvolvimento sócio-econômico; crescimento sócio-econômico, cooperativa; desenvolvimento econômico regional.

ABSTRACT: This search, whose title is "The growth and socio-economic development of agribusiness cooperatives in the West of Parana State", presents a new methodology for analysis of cooperatives. Considering that these developments differ from any business because it was there is of principles and doctrines aspects that distinguish them from other companies, especially those related to the inter-cooperation and concern for the community.

It arose from the assumption that "It is likely that the agribusiness cooperatives in the west of Parana state are suitable for strategic management of inter-cooperation for development, generating economic and social growth and contributing to regional economic development." The first analysis examined the relationships of inter-cooperation that these cooperatives have with each other. Subsequently, we examined their growth, considering the Gross Sales, Fixed Assets, Equity, increasing the number of cooperative members and employees, increase within the last ten years. Then there is the efficiency to manage the Capital, to calculate the Economic Value Added, to evaluate whether the cooperatives add value or destroy the capital of its members and financial independence, to know whether they have sufficient capitalization to cope with new investments without compromising its operating results. Finally, we sought whether the cooperatives contribute to the growth of the municipalities where they are located. With all these perspectives of analysis, it is concluded that the cooperatives should get tested for inter increase and improvements in its management to do with the new requirements of market competition, satisfying serve their members in a better way and contribute more to the growth of the communities in which they are inserted.

KEYWORDS: social-economic development; social-economic growth, cooperatives; regional economic development.

15. TRANSMISSÃO DE PREÇOS NO MERCADO DE CANA-DE-AÇÚCAR ENTRE OS ESTADOS DE SÃO PAULO E PARANÁ

Mariza Zeni de Castro Tomasetto
Prof. Dr. Pery Francisco Assis Shikida
Defesa: 05/03/2010

RESUMO: Neste trabalho, analisou-se a transmissão espacial de preços entre os mercados de cana-de-açúcar de São Paulo e Paraná, no período de janeiro de 1995 a fevereiro de 2009. A metodologia de análise foi por meio do método Box-Jenkins para modelos Auto Regressivos de Médias Móveis (ARIMA) aplicados a séries temporais, teste de raiz unitária *Dickey-Fuller Aumentado* (ADF), teste de co-integração de Engle-Granger, modelo de função de transferência e Modelo de Correção de Erro (MCE). Os resultados indicaram que as séries são co-integradas, ou seja, há relação de longo prazo. As elasticidades de transmissão de preços tanto de curto quanto de longo prazo apresentaram-se inelásticas. Constatou-se também que um choque não antecipado no preço da cana-de-açúcar em São Paulo é transmitido na magnitude de 41,19% para os preços da cana-de-açúcar no Paraná no curto prazo. No longo prazo, choques não antecipados no preço da cana em São Paulo são transmitidos com magnitude igual a 99,84%. Essa relação é inelástica, mas muito próxima de uma relação com elasticidade unitária. Por conseguinte, pode-se concluir que, apesar de não validar a Lei do Preço Único, esse resultado mostra o elevado grau de integração espacial de preços entre os dois mercados, como era esperado.

PALAVRAS-CHAVE: Cana-de-açúcar; séries temporais; transmissão de preços.

ABSTRACT: The aim of this study was to analyze the spatial price transmission between the sugarcane markets of Sao Paulo and Paraná, from January 1995 to February 2009. The study adopted the Box-Jenkins method for models of Auto Regressive Moving Average (ARIMA)

applied to time series, the unit root Augmented Dickey-Fuller test (ADF), an Engle-Granger cointegration test, a transfer function model and the Error Correction Model (MCE). The results indicated that the series are co-integrated, that is, there is long-term relationship. The elasticity of price transmission, both the long-term and the short-term, presented itself inelastic. Furthermore, it is observed, in the short-term, an unanticipated shock in the price of the sugarcane in Sao Paulo in the magnitude of 41.19% to the price of the sugarcane in Paraná. In the long term, unanticipated shocks in the price of sugarcane in São Paulo are transmitted with a magnitude equal to 99.84%. This relationship is inelastic, though very close to a unitary elasticity. Therefore, it can be concluded that even though the Law of One Price is not validated, this result shows a high degree of spatial integration of prices between the two markets, as expected.

KEY-WORDS: Sugarcane; time series; price transmission.

16. SOCIEDADE DE GARANTIA DE CRÉDITO COMO UMA SOLUÇÃO NA CONCESSÃO DE CRÉDITO PARA MICRO, PEQUENOS E MÉDIOS EMPRESÁRIOS NO OESTE DO PARANÁ

Otmar Plec

Professor Dr. Weimar Freire da Rocha Junior

Defesa: 08/03/2010

RESUMO: O Trabalho realiza uma investigação empírica sobre as dificuldades da Micro e da Pequena Empresa na obtenção do crédito junto ao mercado financeiro e sobre a implantação de uma Sociedade de Garantia de Crédito na Região Oeste do Paraná como ferramenta facilitadora de acesso ao crédito junto aos bancos. O objeto de estudo será a Micro, a Pequena e a Média Empresa (MPME) e as instituições financeiras da Região Oeste do Paraná. Foram analisados 1250 questionários aplicados a empresas da Região de uma população total de 48.350 empresas e 23 instituições financeiras. A dissertação tem como objetivo contribuir para o avanço do conhecimento das dificuldades que cercam as MPMEs e diagnosticar se a falta de garantias e a assimetria de informação são fatores inibidores na tomada de recursos junto aos bancos na região Oeste do Paraná. A conclusão deste estudo contribui para a academia no sentido de examinar a viabilidade desta nova ferramenta na ajuda do desenvolvimento da região, ferramenta que, em outros países, tem tido destaque como facilitadora e apoiadora das MPMEs como força transformadora da sociedade e que vem sendo fomentada pelo SEBRAE num trabalho conjunto com diversas entidades.

PALAVRAS-CHAVE: Crédito. Assimetria de informação. Garantias. Sociedade de Garantia de Crédito.

ABSTRACT: Work carried out on a empirical research on the difficulties of Micro and Small Company in obtaining credit from the financial market and the establishment of a Credit Guarantee Organization in the Western Region of Paraná as a tool for facilitating access to credit from bank. The object of study is the Micro, Small and Medium Company- MSME and Financial Institutions of the Western Region of Paraná. Where 1250 questionnaires were analyzed of a total population of 48,350 companies and 23 financial institutions. The dissertation aims to contribute to the advancement of knowledge of the difficulties

surrounding the MSMEs from the region and diagnose if the lack of guarantees and the asymmetry of information are inhibiting factors on getting resources from the banks. The conclusion of this study contributes to the academy to examine the feasibility of this new tool in helping the development of the region than in other countries has been highlighted as a facilitator and supporter of the SMEs as a transforming force in society and that has been fostered by SEBRAE together with various entities.

KEYWORDS: Credit. Asymmetric information. Collateral. Credit garante organization.

17. INOVAÇÃO NA SUINOCULTURA: A BIODIGESTÃO NO PROCESSO DE TRATAMENTO DE DEJETOS DE SUÍNOS NO MUNICÍPIO DE TOLEDO – PR

Ariel Gustavo Letti

Prof. Dr. Weimar Freire da Rocha Júnior

Defesa: 22/03/2010

RESUMO: Este trabalho identifica e analisa os principais motivos associados à decisão do produtor rural de utilizar o processo de biodigestão para o tratamento dos dejetos de suínos, com foco nos produtores do município de Toledo - PR. Para tanto, inicia-se com a apresentação da crescente concentração da produção de suínos e dejetos destes em alguns municípios do Estado do Paraná, mormente, na Região Oeste e no município de Toledo. Posteriormente destaca-se o potencial impacto poluidor dos dejetos e, principalmente, da concentração destes, atentando para a iminente limitação ao desenvolvimento da cadeia produtiva em função de problemas ambientais. Por outro lado apresentam-se também as principais alternativas para o correto tratamento dos dejetos, com ênfase no tratamento via processo de biodigestão, o qual gera produtos utilizáveis e/ou comercializáveis, como o biofertilizante, o biogás e os créditos de carbono. O referencial teórico-analítico escolhido baseou-se na Teoria Schumpeteriana da Concorrência e no Modelo de Abordagem Sistêmica dos Negócios Agroindustriais apresentado por Farina et al. (1997). A identificação das propriedades foi feita a partir de levantamento de dados primários de 311 propriedades junto aos arquivos do Instituto Ambiental do Paraná (IAP) e da realização de trinta entrevistas junto aos produtores rurais. As propriedades foram analisadas e classificadas conforme algumas características, principalmente quanto à utilização ou não do tratamento via biodigestão. Foram identificadas 167 propriedades que utilizam biodigestores, sendo que 164 o faziam, principalmente, em função de serem integrados/parceiros de empresa agroindustrial de abate e processamento instalada no município, a qual possui um programa que, em regime de comodato, fornece todo o apoio técnico e financeiro para a instalação de biodigestores, responsabilizando-se inclusive pelos trâmites burocráticos para a validação e comercialização dos créditos de carbono gerados. Em relação às outras três propriedades, uma também trabalha em regime de comodato, mas com outra empresa, especializada no mercado de créditos de carbono, e as outras duas instalaram os biodigestores por interesse e com recursos próprios, sendo que apenas estes utilizam o biogás para outros fins que não a simples queima para conversão de metano em gás carbônico e comercialização dos créditos de carbono. Assim, o principal motivo identificado para a instalação de biodigestores foi a iniciativa da empresa integradora, a qual foi motivada pela criação do mercado de créditos de carbono no âmbito dos mecanismos de desenvolvimento limpo do protocolo de Quioto.

PALAVRAS-CHAVE: Inovação; suinocultura; biodigestor; Toledo; Paraná.

ABSTRACT: This work identifies and analyzes the main reasons associated with the decision of farmers to use the process of digestion for the treatment of pig slurry, with a focus on producers in the city of Toledo - PR. In order to do so, this investigation begins with the presentation of the growing concentration of swine production and waste in some municipalities of Paraná State, especially in the Western Region and in the city of Toledo. In addition, the potential impact of waste pollution is highlighted, especially in terms of their concentration, attending mainly to the impending limit of the development of the productive chain as a function of environmental problems. Besides, this research also presents the main alternatives for the correct treatment of waste, with emphasis on the treatment through the biodigestion process, which produces usable and/or marketable products such as biofertilizer, biogas and carbon credits. The theoretical and analytical backgrounds of investigation chosen were based on the theory of Schumpeterian Competition and Model Systems Approach of Agroindustrial Business presented by Farina et al. (1997). The identification of the properties was made from primary data survey of 311 properties from the archives of the Environmental Institute of Paraná (IAP) as well as with thirty interviews of the farmers. The properties were analyzed and classified according to some characteristics, especially regarding the use or not of the biodigestion treatment. 167 properties were identified using digesters and 164 did so, primarily in terms of being integrated to/ partners of an agroindustrial slaughtering and processing company installed in the city, which has a program that, on loan, provides full technical and financial assistance for the installation of digesters, including being responsible for the paperwork for validation and commercialization of the carbon credits generated. For the other three properties, one also works on loan, but with another company, specializing in the market for carbon credits; and the two other digesters were installed by the owner's own interest and resources, and only these use the biogas for purposes other than simply burning for conversion of methane into carbon dioxide and for marketing the carbon credits. Thus, the main reason identified for the installation of digesters was the initiative of the integrating company, which was motivated by the creation of the market for carbon credits under the clean development mechanisms of the Kyoto Protocol.

KEYWORDS: Innovation; swine culture; biodigestor; Toledo, Paraná.

18. ANÁLISE MULTIDIMENSIONAL DO PROCESSO INTEGRACIONISTA DO MERCADO COMUM DO SUL

André Ricardo Bechlin

Prof.^ª Dr.^ª Mirian Beatriz Schneider

Defesa: 26/05/2010

RESUMO: Este trabalho tem como objetivo central avaliar a partir de uma perspectiva multidimensional que considera variáveis políticas, sociais, econômicas e tecnológicas, os estágios da integração do Mercado Comum do Sul (MERCOSUL) nos anos de 1998 e 2008. O referencial teórico compreende tópicos sobre a teoria da integração econômica regional; processo histórico da integração econômica na América Latina; histórico do processo de formação do MERCOSUL e sua situação atual. A metodologia utilizada foi o Modelo da

Dimensão Global da Integração Regional considerando um total de 90 variáveis sendo 18 políticas, 16 sociais, 46 econômicas e 10 tecnológicas. Para cada um dos Estados Partes e Associados foram calculados o Índice Global de Desenvolvimento Regional e o Índice de Desenvolvimento Global Regional e, através destes obteve-se o valor referente ao Estágio de Integração Regional para o MERCOSUL, sendo este igual a 0,57037 em 1998 e a 0,62222 em 2008, enquadrando o mesmo como um processo integracionista em desenvolvimento. Analisando os índices para cada um dos Estados Partes e Associados constata-se um desenvolvimento desigual entre 1998 e 2008 apresentando o Brasil um crescimento mais que proporcional em relação aos demais países em todas as áreas analisadas. Conclui-se que embora a integração do bloco tenha apresentado avanços, os efeitos obtidos não se distribuíram de forma igualitária entre os países dada sua heterogeneidade.

PALAVRAS-CHAVE: MERCOSUL. Integração regional. América Latina. Modelo da Dimensão Global da Integração Regional.

ABSTRACT: This research is mainly aimed to assess from a multidimensional perspective that considers varying political, social, economic and technological integration of the stages of the Southern Common Market (MERCOSUR) in 1998 and 2008. The theoretical framework includes topics of the theory of regional economic integration; historical process of economic integration in Latin America; history of the formation process of MERCOSUR and its current situation. The methodology used was the Global Dimension of Regional Integration Model considering a total of 90 variables with 18 political, 16 social, 46 economic and technological 10. For each of the States Parties and Associates were calculated Global Regional Development Index and Regional Global Development, and through them we obtained the value for the Regional Integration Stage Index to the MERCOSUR, which is equal to 0.57037 in 1998 and 0.62222 in 2008, framing it as an integration process in development. Analyzing the indexes for each of the States Parties and Associates notes to uneven development between 1998 and 2008 Brazil showed a more than proportional growth in relation to other countries in all areas surveyed. The conclusion is that although the bloc's integration has improved, the effects obtained were not distributed equally among the countries given their heterogeneity.

KEYWORDS: MERCOSUR. Regional integration. Latin America. Global Dimension of Regional Integration Model.

19. COMPETITIVIDADE NA CADEIA DE VALOR DA AVICULTURA DE CORTE

Reinaldo Fiuza Sobrinho

Prof.^a Dr.^a Rúbia Nara Rinaldi Leão de Souza

Defesa: 26/05/2010

RESUMO: O objetivo deste trabalho foi analisar a competitividade de uma cooperativa paranaense participante da cadeia de frango de corte, utilizando-se da análise da cadeia de valor. Do ponto de vista metodológico, a pesquisa é documental, explicativa e assume o caráter de um estudo de caso. A pesquisa é explicativa, pois visa identificar os fatores que determinam ou contribuem para a ocorrência dos fenômenos. Quanto ao procedimento documental, a dissertação teve sua estrutura focada nos temas competitividade, gestão estratégica de custos e a compreensão do papel das empresas na promoção do

desenvolvimento regional. Trata-se de um estudo de caso envolvendo a atividade de avicultura de corte de uma empresa cooperativa da Mesorregião Oeste do Paraná, especificamente a Cooperativa Agroindustrial Lar, com sede em Medianeira. Tal escolha se justifica pela semelhança de sua cadeia produtiva de frango de corte com as demais empresas cooperativas da região, que adotam modernas tecnologias na produção dos frangos, no abate e na distribuição dos produtos finais. Para o desenvolvimento do trabalho adotou-se a metodologia de construção da cadeia de valor inserida no referencial teórico da gestão estratégica de custos, sendo que a pesquisa utilizou como base a formação de valor do peito de frango desossado vendido para o cliente *Super Poultry* da Europa. Verificou-se que as principais ligações críticas na cadeia de valor envolvem as relações entre a área de grãos e o comitê gestor da avicultura de corte e as relações entre a empresa estudada e o produtor rural integrado na criação de frango. A pesquisa identificou a ocorrência de contratos de curto prazo na cadeia de valor, quando envolve o ativo específico pintinho matriz. Evidenciou-se ainda que a empresa necessita melhorar a sua competitividade a partir da redução do custo do frango vivo pronto para o abate. A empresa se mostrou competitiva na parcela de custo do frango vivo que cabe ao produtor, mas necessita atuar sobre os custos variáveis da parcela que lhe cabe na formação do custo do frango vivo. Observou-se ainda que o custo do milho, o custo do farelo de soja, o custo do ovo fértil e a quantidade produzida são os principais componentes da cadeia de valor que alteram o custo médio do peito de frango estudado. Finalmente, o trabalho identificou oportunidades de melhoria nos custos dos insumos e matérias-primas, via melhor gestão corporativa do processo de compras, estabelecimento de parcerias de longo prazo com fornecedores e empresas concorrentes, bem como na formação de estoques estratégicos de matérias-primas. Nesse sentido, a hipótese da pesquisa foi confirmada ao identificar que alguns fatores críticos para a competitividade em custos não eram conhecidos pelos gestores da avicultura de corte no momento de suas decisões sobre o planejamento e a comercialização da carne de frango.

PALAVRAS-CHAVE: Avicultura de corte; gestão estratégica de custos; cadeia de valor; competitividade.

ABSTRACT: The aim of this study was to analyze the competitiveness of a cooperative from Paraná participant in the chain of poultry, using the value chain analysis. From the methodological point of view, the research is documentary, explanatory and takes a case study nature. The research is explanatory because it aims to identify factors that determine or contribute to the occurrence of phenomena. In relation to the documentary procedure, the investigation has focused on competitiveness issues, strategic cost management and on understanding of the role of companies in promoting regional development. This is a case study involving the poultry production activity of a cooperative that is present almost all over the West of Paraná, specifically Lar Agribusiness Cooperative, with its head office in Medianeira. This choice is justified by the similarity of its poultry production chain to the other cooperatives in the region, which adopt modern technologies in the production of chicken, slaughter and distribution of final products. To develop this study it was adopted the methodology of building the value chain inserted into the theoretical framework of strategic cost management, and the research has used as base the formation of the value of boneless chicken breast sold to the customer Super Poultry in Europe. It was found that the main critical links in the value chain involve the relationship between the area of grain and the poultry

steering committee, and the relationship between the company studied and the farmer engaged in chicken rearing. The research has identified the occurrence of short-term contracts in the value chain, specifically when it involves the active matrix chick. The research has also revealed that the company needs to improve its competitiveness through reduced cost of live chicken ready for slaughter. The company has proved to be competitive in the share of the cost of live chicken that is the producer's responsibility, but needs to act on the variable costs of the share of the cost of live chicken rearing. It was observed as well that the cost of corn, soybean meal, fertile egg and the quantity produced are the main components of the value chain that alter the average cost of the chicken breast studied. Finally, the study has identified opportunities for improvement in cost of inputs and raw materials, through better corporate management of the procurement process, establishment of long-term partnerships with suppliers and competitors, as well as the creation of strategic stocks of raw materials. Accordingly, the hypothesis of this study was confirmed by identifying that some critical factors for competitiveness in costs were not known by the poultry industry managers at the time of their decisions on the planning and marketing of chicken meat.

KEYWORDS: Poultry; strategic cost management, value chain; competitiveness.

20. AGRICULTURA E MEIO AMBIENTE: AGRICULTURA FAMILIAR E RESERVA FLORESTAL LEGAL EM PALOTINA, PARANÁ

Paulo Dejair Tomazella
Prof. Dr. Erneldo Schallenberger
Defesa: 27/05/2010

RESUMO: O presente trabalho tem por objetivo analisar as formas de reprodução da agricultura familiar do município de Palotina, localizado no Oeste do Estado do Paraná, e avaliar a relação existente entre o desempenho da legislação ambiental desenvolvida para o setor agropecuário, mais especificamente para esta categoria, com as práticas de utilização do espaço produtivo dos agricultores familiares. Para tanto, foi realizada uma discussão a cerca da gênese da agricultura familiar no Brasil que encontra no campesinato a base de sua formação. Tal discussão conduzirá a questão da pluriatividade desenvolvida por esta categoria. Ainda na caracterização da agricultura familiar, a proposta de modernização da agricultura nacional, que teve seu marco inicial na década de 1960, aparece como importante elemento deflagrador das mudanças ocorridas na unidade agrícola e agrária, levando esta categoria a buscar sua lógica própria de reprodução, processo este desencadeado na década de 1980. Desta forma, a transição da agricultura camponesa para agricultura familiar é conduzida de modo a demonstrar as transformações ocorridas frente à conjuntura da agropecuária nacional. A caracterização do recorte espacial escolhido para a pesquisa, no que se refere aos critérios sócio-econômicos, culturais e ambientais, constitui importante ferramenta no auxílio à compreensão da forma de reprodução da agricultura familiar em Palotina. Assim, a categoria denominada de agricultura familiar moderna foi identificada e dimensionada neste contexto, bem como a importância que assume diante do cenário nacional agropecuário e sua expressão na economia de mercado bem como no desenvolvimento sustentável. Paralelo a esta análise, procedeu-se uma pesquisa de campo focada nas implicações da legislação ambiental vigente, que regula os processos de exploração no espaço rural de Palotina, mais especificamente no

que tange a reserva legal e a função social da propriedade rural. A partir daí, são examinadas as possibilidades do desenvolvimento de modelos de produção agropecuária adequados ao ambiente e associados a uma proposta educacional ecológica como estratégias para preservação ambiental, conciliando, desenvolvimento e sustentabilidade ambiental.

PALAVRAS-CHAVES: Agricultura familiar. Reserva legal. Legislação ambiental. Desenvolvimento sustentável.

ABSTRACT: The main purpose of this paper is to analyze how family agriculture has reproduced itself in the town of Palotina, located on the west of Parana state, and evaluate the existing relation between the environmental legislation performance developed for the agriculture and cattle raising sectors, more specifically to this category, and the performed use of their productive farming space. In order to do that, a debate about the genesis of family agriculture in Brazil, which finds on peasantry the basis of its origin, was brought up. Such debate will lead towards the plural activities developed by this category. Still characterizing family agriculture, the proposal for national agriculture modernization, which had its launching on the 1960's, appears as a striking element of the changes occurred on agricultural and agrarian units, leading this category to search its own reproduction logic, process started on the 1980's. This way, the transition from peasant agriculture to family agriculture is conducted in such way to display the transformations occurred facing the national agriculture and cattle raising conjuncture. The description of the spatial cutout chosen for the research, which refers to social, economic, cultural and environmental criteria, makes it a striking tool for acknowledging the way familiar agriculture has reproduced in Palotina. Therefore, the category denominated as modern familiar agriculture was identified and dimensioned on this context, as well as the importance it assumes on the national agricultural and cattle raising scenery and its expression on the market economy as well as on sustainable development. Parallel to this analysis, a field research was made focusing on the implications of the actual environmental legislation that regulates the rural setting exploration in Palotina, more specifically concerning legal reserve and the social function of the rural property. From that point, the possibilities of developing models of agriculture and cattle raising production appropriated to the environment and paired up with an ecologic educational proposal such as strategies for environment protection, harmonizing environment development and sustainability.

KEYWORDS: Family agriculture. Legal reserve. Environmental legislation. Sustainable development.

21. "O EMPODERAMENTO DA MULHER": UM ESTUDO EMPÍRICO DA FEIRA DO PRODUTOR DE TOLEDO/PR

Fabiola Juliana Rubim De Andrade

Prof.^a Dr.^a Yonissa Marmitt Wadi

Defesa: 28/05/2010

RESUMO: A dissertação teve como preocupação central compreender como se constituem estratégias de vida de mulheres, que conduzem ao seu empoderamento. Para compreender tal processo, ou seja, o empoderamento da mulher, foi realizado estudo de caso com as

mulheres produtoras rurais e urbanas, moradoras do município de Toledo que comercializam seus produtos na Feira do Produtor do município. Considera-se neste estudo a Feira do Produtor de Toledo como um espaço social, onde não apenas são comercializados produtos elaborados artesanalmente ou oriundos de produção agropecuária familiar (como hortaliças, pães, doces, salgados, embutidos, etc.). Mas, também como um espaço que oferece possibilidades de aceleração dos processos de mudança social, que se traduzem, no caso estudado, por meio da afluência de diferentes sujeitos sociais, que interatuam com o objetivo de mudar a condição socioeconômica de suas famílias e a sua própria condição. Acredita-se, e esta é a hipótese desta dissertação, que isto ocorra com as mulheres participantes, que ao ocuparem o espaço da feira se empoderam de diferentes maneiras. Adotou-se a metodologia qualitativa, colhendo-se os dados empíricos através de entrevistas coletivas e individuais, observação participante, resgate de fragmentos de memória e vivências. A pesquisa constatou que apesar da maior parte do orçamento familiar das trabalhadoras entrevistadas ser coberta pela renda feminina ele ainda continua sendo controlado pelo homem. Prevalece o hábito do homem determinar o que a família deve adquirir para o consumo alimentar, para o vestuário e para outras necessidades. No entanto, está havendo uma ruptura no controle masculino pois, na medida em que a consciência da mulher, em relação a aspectos diversos de seu cotidiano, se transforma com o trabalho na Feira do Produtor, o consenso que sustenta o poder masculino perde força. O processo de empoderamento das mulheres pesquisadas ainda é sutil, pois estas são influenciadas por uma sociedade paternalista e consideram o seu trabalho como simples ajuda para seus companheiros e familiares. Por outro lado, estas mesmas mulheres se sentem valorizadas sim, pois romperam, de uma forma ou de outra, com a cultura de que o poder pertence ao homem, simplesmente pelo fato de saírem do âmbito familiar e obterem “ajuda” de seus companheiros e familiares em trabalhos antes considerados exclusivamente femininos, como o trabalho doméstico e o cuidado com os filhos.

PALAVRAS CHAVE: Mulher, Empoderamento, Gênero, Feira do Produtor de Toledo/PR.

ABSTRACT: The dissertation was to understand how central concern is women's life strategies, leading to their empowerment. To understand this process, in other words, the empowerment of women, was conducted case study of women producers rural and urban residents of Toledo County who market their products at the Fair of the Producer of the Municipality. It is considered in this study the Fair Producer of Toledo as a social place, where not are only marketed products hand made or from family farming production (such as vegetables, breads, pastries, snacks, sausages, etc.). But, also as a place that offers the potential for accelerating the processes of social change, as manifested in the case studied, through the confluence of several social people, which interact with the aim of changing socioeconomic conditions of their families and their own condition. It is believed, and this is the hypothesis of this dissertation, this will occurs with women participants, who occupy the space at the fair to empower different ways. Was adopted a qualitative methodology, collecting empirical data through of collective and individual interviews, participant observation, rescue of fragments of memories and experiences. The survey found that although most of the workers interviewed the family budget to be covered by income women it is still being controlled by man. Highly prevalent in men to determine what the family should get to eat food, for clothing and other necessities. However, there is a break in the male control because, in that the awareness of women regarding various aspects of their daily life, turns to the work at the Fair of the

Producer, the consensus that sustains male power weakens. The process of empowerment of women surveyed still is subtle, because they are influenced by a paternalistic society, and consider her work as a simple aid to her comrades and families. Moreover, these same women feel valued, as they break in one way or another, with the culture that power belongs to the man, purely because it leaves the family context and get "help" of his comrades and families in work previously considered exclusively female, such as housework and caring with children.

KEYWORDS: Woman, Empowerment, Genre, Fair Producer of Toledo/Pr.

22. QUALIFICAÇÃO E PERMANÊNCIA DO AGRICULTOR FAMILIAR NO CAMPO: A CASA FAMILIAR RURAL DO MUNICÍPIO DE CANDÓI – PR

Raquel Mendes do Carmo

Prof. Dr. Silvio Antonio Colognese

Defesa: 09/07/2010

RESUMO: O presente trabalho apresenta a relação permanência no campo e qualificação de agricultores familiares. Para que haja esta permanência e continuar na atividade rural, a qualificação possibilita, enquanto construção social, uma interação entre os elementos envolvidos, ou seja, ambiente e pessoas. Qualificar significa não apenas prepará-lo para lidar com as novas tecnologias, mas, educá-lo, ensinando-o, a aprender a buscar o conhecimento, a fim de melhorar sua atuação na atividade e no meio em que vive. Para a permanência faz se uso da qualificação do jovem agricultor, no sentido de agregar valor às suas atividades, de forma clara e com conhecimento. Um instrumento para que este conhecimento ocorra, é a Casa Familiar Rural uma auxiliadora na decisão de permanecer, pois além dos conhecimentos teóricos ensinados, a prática dos mesmos, favorece um aprendizado condizente com a realidade que o jovem agricultor presencia. Dessa forma, para continuar na atividade, faz-se necessário, aprender e buscar a diversificação da atividade. Para que este aprendizado se torne uma qualificação, o jovem agricultor precisa estar sempre em constante aprendizado, ou seja, estar buscando conhecimentos que alavancem a atividade e o preparem para o trabalho que desenvolvem na propriedade rural. Com a qualificação, a permanência se torna uma atividade capaz de trazer benefícios para o jovem agricultor e também para a sua família, bem como valoriza a agricultura familiar, pois, o setor é responsável pela segurança alimentar do País, ou seja, dos alimentos da cesta básica consumidos pelos brasileiros. Denotando com isso, que a agricultura familiar apresenta capacidade de geração de renda, e representa 75% da mão-de-obra utilizada no campo. Portanto, para esta análise, a agricultura familiar, a permanência do jovem agricultor no campo e sua relação com a qualificação, traduz a realidade do processo.

PALAVRAS-CHAVE: permanência no campo, qualificação, agricultura familiar, Casa Familiar Rural, agricultor familiar

ABSTRACT: This work presents the relation between permanence in the field and the qualification of family farmers. In order to have this permanence and continuity in rural activity, the qualification allows, while social construction, an interaction between the elements involved, namely, the environment and people. Qualify means not only prepare them to cope with new technologies, but, educate them, teach them how to search for

knowledge, in order to improve their action in activity and the environment in which they live. For the remaining it is needed the use of the qualification of the young farmer, to aggregate value to their activities, clearly and with the knowledge. An instrument for this knowledge occurs, is the Rural Family House (Casa familiar Rural) a helper in the decision to remain, the theoretical knowledge taught in addition to the practice helps the young farmer to learn accordingly to his own reality. In this way, to continue their activity, it is necessary, to learn and chase the activity diversification. For this learning becomes a qualification, the young farmer needs to be always constantly novitiate, that is, be looking for knowledge that promotes the activity and prepares for the work in rural property. With the qualification, the permanence becomes an activity able to bring benefits for the young farmers and also for their families, as well as enhances the family agriculture, therefore, the sector is responsible for food security in the country, that is, the basic food consumed by Brazilians. Denoting with it, the family farming shows a capacity of generation of income, and represents 75% of hand-to-work used in the field. Therefore, for this analysis, family farming, the permanence of the young farmer in the field and its relationship with the qualification, reflects the reality of the process.

KEYWORDS: permanence in the field, qualifications, family agriculture, Rural Family Home, family farmers.

23. ANÁLISE DA INFLUÊNCIA DO MODAL AÉREO NO DESENVOLVIMENTO REGIONAL DO OESTE PARANAENSE

Olga da Conceição Pinto Tschá
Prof.^a Dr.^a Débora da Silva Lobo
Defesa: 03/08/2010

RESUMO: A região Oeste do Paraná, que, apesar de possuir uma infraestrutura de transportes significativa, capaz de dar suporte a importante rota de turismo nacional e internacional, apresenta pouca diversificação no que diz respeito a transporte de passageiros. Assim, investimentos em infraestrutura, a localização e a área de influência que o aeroporto de Cascavel tem sobre a região podem determinar a escolha desse modal pelos usuários da região Oeste do Paraná como meio de transporte. Objetiva-se analisar a influência -- medida em distância entre as cidades -- e verificar qual a probabilidade de os municípios da região Oeste do Paraná de utilizarem o transporte aéreo para os seus deslocamentos, verificação a ser feita via aplicação do modelo gravitacional de Huff. Para tanto, utilizaram-se as opções de destinos dos aeroportos de Cascavel, de Foz do Iguaçu e de Maringá. Os resultados demonstram que, na situação atual, ou seja, com 34 opções de destinos, o aeroporto de Cascavel possui pouca influência sobre os usuários de transporte aéreo da região. Numa hipótese, no entanto, em que os três aeroportos analisados possuam o mesmo número de destinos, ou seja, 202, o aeroporto com maior possibilidade de crescimento e desenvolvimento é o de Cascavel. Esse fato pode ser justificado pela posição geográfica em que ele se encontra na região Oeste do Paraná.

PALAVRAS-CHAVE: Desenvolvimento regional. Transporte aéreo. Área de influência.

ABSTRACT: The west region of the state of Parana, although having a significant transportation infrastructure, capable of supporting the important route of national and international tourism, presents little diversification in passenger transportation. This way, investments in infrastructure, location and influence area that the airport of Cascavel has on the region could determine the choice of this mode of transportation by users of the west region of Parana as means of transportation. The objective is to analyze the influence – measured in distance between the cities – and check what is the probability of the cities of the west region of Parana of using air transport for their displacements; verification to be done by application of Huff's gravity model. For that, the options of destinations of the airports of Cascavel, Foz do Iguaçu and Maringá were used. The results show that, in the current situation, that is, with 34 options of destination, the airport of Cascavel has little influence on the region's users of air transport. In a hypothesis, however, that the three airports analyzed have the same number of destinations, that is, 202, the airport with the biggest capability of growth and development is the one of Cascavel. This fact may be justified by its geographical position in the west region of Parana.

KEYWORDS: Regional development. Air transport. Influence area.

24. O PERFIL DO DESENVOLVIMENTO SOCIOECONÔMICO DOS MUNICÍPIOS PARANAENSES QUE POSSUEM AGROINDÚSTRIA CANAVIEIRA: ESTUDO DE CASO

Edson Antonio Deliberali

Prof. Dr. Carlos Alberto Piacenti

Defesa: 06/08/2010

RESUMO: Esse estudo tem como objetivo expor o perfil do desenvolvimento socioeconômico dos municípios paranaenses que possuem agroindústria canavieira (em que esta figura como força motriz). Primeiramente, utilizou-se o método da Análise dos Componentes Principais para criar um Indicador de Desenvolvimento Socioeconômico (IDSE) para as cidades paranaenses. Na sequência, elegeu-se uma cidade com baixo IDSE e outra com alto IDSE para ser realizado estudo de caso individual. Para o caso de baixo IDSE, os resultados pesquisa apresentou a falta de ações conjuntas entre a comunidade e a unidade produtora local em prol da melhoria das condições de vida da população. A única relação diretamente evidenciada nesse caso é através da geração de empregos proporcionada pela usina *versus* a renda (salários) paga aos seus colaboradores. A usina contrata trabalhadores com moradia fixa na cidade e na região. A mecanização do corte da cana e o analfabetismo de jovens e adultos é uma preocupação de curto prazo para a população local. Para o caso do município de alto IDSE, a relação evidenciada entre a agroindústria local e o município é mais intensa, a unidade agroindustrial local participa com ações sociais, bem como promove atividades internas na empresa para a melhoria de alguns indicadores. O município conta com uma maior diversidade de oportunidades de vagas de emprego, mas também tende, no futuro próximo, a deparar-se com implementação da mecanização em seus canaviais. A mão de obra disponível para a usina é composta por três perfis de trabalhador: o primeiro, trabalhador e morador no município, na maioria das vezes ocupa outros cargos que não no corte de cana, é frequentador de cursos de qualificação durante o período de entressafra; o segundo, o trabalhador da região; e o terceiro é o trabalhador volante, de outras regiões do país, que vem para o município e se estabelece

provisoriamente (durante a safra), indo embora, ao término da safra, para a sua terra natal, levando consigo as economias que conseguiu economizar. Assim, pôde-se validar, para esse dois casos em específico, que a agroindústria canavieira local influencia a economia do município onde está localizada, isto porque, diretamente, promove emprego e renda e isso proporciona acesso a bens de consumo, saúde, educação e outros, e, indiretamente, através de ações comunitárias que influenciam a melhoria de indicadores socioeconômicos dos municípios onde estão localizadas.

PALAVRAS-CHAVE: Agroindústria canavieira; desenvolvimento socioeconômico; análise dos componentes principais.

ABSTRACT: This study has the objective of expose the profile of socioeconomic development of municipalities of Paraná that have sugar-cane Agro-Industry (in this figure as the main force). First of all was used the analysis method of principal components to create socioeconomic development Indicator (IDSE) to Paraná cities. After that is elected a city with a low (IDSE) and another with a high one to be done a individual case study. In case of low IDSE the search showed a lack of joint actions between the community and the local unit producing to improve population life. The only relationship directly in this case evidenced by generation jobs provided by the plant versus income (salary) paid to its collaborators. The plant uses to hire workers with permanent housing in the city or region. The mechanization of cane cutting and adult sand young people illiteracy is a short-term concern for the local population. In case of high IDSE the relation between local agro-industry and the city is more intense. The unit participates with social activities, and promotes indoors activities at the company to improve some indicators. The city has bigger opportunities of job vacancies, but also tends in a near future encounter with implementation of the mechanization of its sugar cane plantation. The hand-manpower available for the plant consists of three profiles worker, the former worker and resident in municipality most often occupies other positions that do not cutting sugar cane, and frequent training courses during the off-season, the second worker the region, and the third wheel is the worker, other regions of the country coming to town and settles provisionally (during harvest) the end of the harvest they return to their homeland bringing with economies who managed to save. That way that way for this two cases in particular, that the sugar industry influence the local economy of the town which is located, because it directly promotes employment and income, which provides access to consumer goods, health, education and others, and indirectly through actions Community influences the improvement of Socioeconomic municipalities indicators where they are located.

KEYWORDS: Sugar cane industry; development socioeconomic; principal component analysis.

25. O PAPEL DO COOPERADO NO PROCESSO DE CONSTRUÇÃO DA COPAGRIL

Eliane Aparecida Favarim

Prof. Dr. Alfredo Aparecido Batista

Defesa: 25/08/2010

RESUMO: Este trabalho dissertativo é resultado de um procedimento de averiguação, descrição e análise de um estudo de caso. Para tal, o objeto da pesquisa incide nas relações desenvolvidas pelos cooperados na constituição e desenvolvimento da Cooperativa

Agroindustrial Copagril de Marechal Cândido Rondon – Paraná. Nossa direção, neste desenvolvimento metodológico, conduziu o objetivo geral em aprender, compreender e analisar o movimento de inserção dos associados da Copagril na tomada de decisões na condição de cooperados. Direcionamos nossa pesquisa abordando enquanto problema – em que medida, ao assumir a personalidade de cooperado na Copagril, garante aos membros associados participarem nas decisões efetivadas nos espaços deliberativos. Desenvolvemos nossa dissertação fundamentada na pesquisa bibliográfica, documental e no uso do instrumental entrevista. Delimitamos 25 entrevistas e elegemos como sujeitos da pesquisa os próprios cooperados. Este estudo acadêmico remeteu-nos à seguinte conclusão: A Copagril age disputando seu espaço no mercado. Suas decisões são tomadas da mesma forma das demais empresas concorrentes. Assim, os agricultores desencadeiam movimentos de não-fidelidade à cooperativa, negando elementos fundantes do significado de cooperado.

PALAVRAS CHAVE: Cooperativismo; cooperados; construção da cooperativa.

ABSTRACT: This work is dissertational result of a procedure of investigation, description and analysis of a case study. To this end, the object of research focuses on the relationship developed by the cooperative in the formation and development of Cooperativa Agroindustrial Copagril Rondon - Paraná. Our leadership in this development methodology, conducted the overall goal to learn, understand and analyze the movement of insertion of members of Copagril in decision-making in the cooperative condition. We directed our research while addressing the problem - to what extent, to assume the personality of cooperating in Copagril guarantees to members participating in decisions in effect deliberative spaces. We develop our thesis based on bibliographical research and the use of instrumental interview. We defined and selected 25 interviews as research subjects themselves members. This academic study referred us to the following conclusion: The Copagril acts vying for their market niche. Their decisions are taken in the same way the other competitors. Thus, farmers trigger movements of non-cooperative loyalty, denying founding elements of the meaning of cooperation.

KEYWORDS: Cooperatives, cooperative, construction of the cooperative.

26. CARACTERIZAÇÃO DAS PROPRIEDADES LEITEIRAS: UM ESTUDO NA CADEIA PRODUTIVA DA BOVINOCULTURA DE LEITENO MUNICÍPIO DE TOLEDO – PR

Arlei Bieger

Prof.^ª Dr.^ª Débora da Silva Lobo

Defesa: 31/08/2010

RESUMO: Este trabalho aborda o tema da cadeia produtiva da bovinocultura de leite no município de Toledo - PR, no recorte que abrange o elo produtor, buscando analisar as características das unidades produtivas de leite. Para tanto, utiliza-se como base referencial o arcabouço que abrange o conceito de agronegócio e cadeias agroindustriais de produção. A partir dessa teoria parte-se para a identificação da cadeia produtiva do leite e, posteriormente, para a caracterização geral da bovinocultura leiteira no Brasil e no Paraná, direcionando o foco para o ambiente do trabalho, a produção de leite de vaca no âmbito municipal. Ao proceder à pesquisa, o estudo identifica questões particulares de uma amostra de produtores de leite, participantes de um programa da Secretaria de Agropecuária e Abastecimento do Município

de Toledo. Na pesquisa são abarcadas questões relativas ao desenvolvimento da atividade nos estabelecimentos com produção de leite de vaca, envolvidos nos condomínios de inseminação artificial do programa. Para o levantamento dos dados, foram aplicados questionários em entrevistas com 85 produtores, buscando identificar características dos principais fatores envolvidos na produção de leite. Os resultados obtidos a partir da pesquisa foram analisados de acordo com o volume de produção de matéria-prima, sendo esses produtores estratificados em três grupos, divididos por faixas de produção, a saber: até 50 litros/dia (pequenos), entre 51 e 250 litros/dia (médios) e acima de 250 litros/dia (grandes). Seguindo essa segmentação, identificou-se a seguinte composição dos grupos: 15,29% de pequenos produtores; 61,18% de médios produtores; e 23,53% de grandes produtores. Com base nesses estratos, deu-se sequência às análises, abrangendo uma série de itens: as propriedades e sua estrutura; a mão de obra empregada; questões aplicadas ao rebanho, à ordenha e à armazenagem do leite; indicadores econômicos; o apoio à produção; gestão na atividade; comercialização do leite; difusão da Instrução Normativa 51; satisfação e pretensões do produtor. Identificou-se que o desempenho dos grandes produtores é melhor do que o dos demais e, apesar de essas propriedades necessitarem de maiores investimentos e atenção, é o grupo que obtém os melhores resultados. O estrato intermediário é mais representativo no segmento, sendo que esses produtores investem significativamente, porém não alcançam resultados na mesma proporção. Os pequenos produtores são os menos privilegiados em recursos e informações, não se consideram gestores da atividade e arcam com o ônus desta deficiência. Conclui-se que, o volume de leite produzido é o fator mor que rege o empenho dos produtores, gerando formas diversificadas de administração dentre suas respectivas propriedades. Tal realidade proporciona resultados diversos, em razão desta pluralidade gestora do segmento produtor de matéria-prima, na cadeia produtiva do leite no município de Toledo - PR.

PALAVRAS-CHAVE: Cadeia produtiva. Atividade leiteira. Segmento de produção. Toledo - Paraná.

ABSTRACT: This paper addresses the issue of the productive chain of dairy cattle in the city of Toledo - Pr, in the cutout that covers the production stage, trying to analyze the characteristics of productive units of milk. We also use as reference the basic framework that covers the agribusiness concept and agro-industrial production chains. From this theory we identify the chain of production of milk and then the general characteristics of dairy cattle in Brazil and in Paraná, directing the focus to the work environment, the cow milk production in municipal sphere. After making the survey, the study identifies particular issues in a sample of dairy farmers participating in a program of the Department of Agriculture and Supply of Toledo (Secretaria de Agropecuária e Abastecimento do Município de Toledo). In the research, issues pertaining to development of the activity in establishments with milk production involved in condominiums of artificial insemination program are covered. For data collection, questionnaires were applied in 85 interviews with producers, seeking to identify characteristics of the main factors involved in milk production. The results from the survey were analyzed according to the volume of production of raw materials, and these producers were stratified into three groups by ranges of production, namely, up to 50 liters / day (small), between 51 and 250 liters / day (medium-sized) and above 250 liters / day (large). Following this segmentation, we identified the following three groups: 15.29% of small producers; 61.18% of medium-sized producers, and 23.53% of large producers. Based on these classes, the analysis

covering a range of items was started: the properties and structure, the labor employed; issues applied to the herd, the milking and milk storage, economic indicators, the production support; management activity; marketing of milk; dissemination of Instruction 51; satisfaction and intentions of the producer. It was identified that the performance of large producers is better than the others', and although these properties require more investment and attention, it is the group that gets the best results. The intermediate class is more representative in the segment, and these producers invest significantly, but do not achieve results in the same proportion. Small farmers are the least privileged regarding resources and information, they do not consider themselves as managers of the activity and bear the burden of this deficiency. We conclude that the volume of milk produced is the major factor that guides the efforts of the producers, generating diversified forms of management among their respective properties. Such reality provides diverse results, due to this plurality, manager of the raw material producer segment on the milk productive chain of the city of Toledo – PR.

KEYWORDS: Productive chain. Dairy farming. Production segment. Toledo - Paraná.

27. CONVERGÊNCIA DE RENDA E DESENVOLVIMENTO REGIONAL NO PARANÁ (1999-2006)

Fábio Lopes Vieira

Prof. Dr. Jefferson Andronio Ramundo Staduto

Defesa: 03/09/2010

RESUMO: O objetivo principal deste estudo compreende a análise da distribuição municipal de renda *per capita* do Estado do Paraná, no período de 1999-2006. Economia que se coloca como a 5ª mais expressiva do Brasil, é caracterizada pela razoável renda relativa e grandes disparidades regionais internas. Esta última particularidade motivou este estudo, o qual buscou verificar a ocorrência da convergência de renda *per capita* entre os municípios do Estado. Para esta empreitada utilizou-se a AEDE e a modelagem econométrica espacial para dados de painel com efeitos fixos, estimada por MQO, através do programa computacional GeoDa. Foram empregadas 4 *proxies* de variáveis explicativas sendo: Capital Produtivo, Capital Humano, Capital Natural e o logaritmo neperiano do PIB *per capita*, e como variável dependente, a taxa de crescimento do PIB *per capita* municipal. Evidenciou-se que alguns fatores potencializam o processo de crescimento econômico municipal, destaca-se o Capital Produtivo, que dentre as variáveis analisadas, desempenhou o principal papel positivo. Já o Capital Humano apresentou importância secundária, e o Capital Natural, praticamente não influenciou o crescimento. Os resultados também apontam que a espacialidade se mostrou fator extremamente importante para a economia paranaense, sugerindo que o desempenho econômico de uma determinada localidade, de modo geral, é influenciado diretamente pelo desempenho de seus vizinhos. Deve ser destacado também, que mesmo os municípios compartilhando de algumas características comuns, as idiosincrasias e potencialidades locais desempenharam papel fundamental para o crescimento destes. Em suma, as análises revelaram que as disparidades quanto à renda *per capita* apresentaram tendência de redução entre as economias municipais paranaenses, ou seja, dada a conjuntura estabelecida, ficou evidenciado a ocorrência do processo de convergência de renda *per capita*, tanto absoluta quanto condicional, demonstrando que o desenvolvimento econômico está tendendo a se

disseminar pelos espaços geográficos estaduais. No entanto, estima-se que precisariam quase 59 anos para que as diferenças de renda *per capita* municipais atingissem a *half-life*, o que caracteriza a necessidade de políticas públicas voltadas à redução destas disparidades regionais, visto que a convergência mesmo tendendo a ocorrer, é bastante lenta entre os municípios paranaenses.

PALAVRAS-CHAVE: Convergência de renda. Desenvolvimento Regional. Economia Paranaense.

ABSTRACT: The main objective of this study comprises the analysis of the distribution of municipal income per capita in the Paraná state, in the period 1999-2006. Economy that arises as the fifth most expressive of Brazil, is characterized by a reasonable rent for domestic and large regional disparities. This last feature has motivated this study, which sought to verify the occurrence of convergence of per capita income among the municipalities. For this venture, we used the AEDE and spatial econometric model for panel data with fixed effects, estimated by MQO, using the computer program GeoDa. We used four proxies of explanatory variables which: Productive Capital, Human Capital, Natural Capital and the natural logarithm Neperiano of GDP per capita and the dependent variable, the growth rate of GDP per capita municipal. It was evident that some factors potentiate the process of local economic growth, there is the productive capital, that among the variables, played a major positive role. Human Capital already had secondary importance, and Natural Capital, did not appreciably affect growth. The results also showed that spatiality has proved extremely important factor for the Parana's economy, suggesting that the economic performance of a particular locality, in general, is directly influenced by the performance of its neighbors. It should also be noted that even municipalities sharing some common characteristics, idiosyncrasies and potential sites have played key role in the growth rates. In short, the analysis revealed that the disparities in per capita income tended to decrease between the Parana's municipal economies, in a context established, evidenced the occurrence of convergence of per capita income, either absolutely or conditionally, demonstrating that economic development is tending to spread state by geographic areas. However, it is estimated they would need nearly 59 years for the differences in income per capita municipal reached the half-life, which characterizes the need for public politics aimed at reducing these disparities, since the convergence even tending to occur, is quite slow between the municipalities of Paraná.

KEYWORDS: Income Convergence. Regional Development. Parana's Economy.

28. AVALIAÇÃO DE CONTRATOS NA AGROINDÚSTRIA CANAVIEIRA PARANAENSE UTILIZANDO A NOVA ECONOMIA INSTITUCIONAL E ANÁLISE FATORIAL DE CORRESPONDÊNCIA

Vanessa de Souza Dahmer Felício
Prof. Dr. Pery Francisco Assis Shikida
Defesa: 18/04/2011

RESUMO: O objetivo desta pesquisa foi analisar as relações contratuais na agroindústria canavieira no Paraná, focando em um caso típico de uma agroindústria canavieira do Estado do Paraná (denominada Empresa X), servindo de modelo para aplicação do arranjo teórico-metodológico da Nova Economia Institucional (NEI) e da Análise Fatorial de Correspondência

(AFC). Como corolários, foram destacadas quais são as principais preocupações dos agentes quando firmam relações contratuais entre si. Os resultados, de acordo com a NEI, mostraram que a Empresa X seleciona o melhor arranjo organizacional, pois foram detectados os três atributos da transação (frequência, incerteza e especificidade do ativo) entre os 11 contratos analisados, os quais caracterizam a transação e possibilitam o bom desempenho da forma de governança da Empresa. Como fator limitante, foi constatado que embora na Dimensão 1 os contratos de maiores Inércias estejam fortemente associados ao atributo Frequência, na Dimensão 2 os contratos com maiores Inércias estão pouco correlacionados a este atributo, deixando de ser considerado como prioridade a confiança entre as partes envolvidas na barganha. Frisa-se que este é um dos motivos que incentivou a Incerteza destacar-se, sendo o atributo que mais se correlacionou aos contratos de maiores Inércias, demonstrando a incapacidade em se prever integralmente as atitudes dos agentes e as mudanças no ambiente. Analisando os contratos, foi observado que a Empresa X aprofunda suas relações de dependência mútua através da análise e monitoramento contínuo do contrato, identificando as transformações ocorridas ao longo do tempo e desenvolvendo mecanismos para que as partes envolvidas nas negociações não sejam lesadas, evitando, assim, as condições para o surgimento do oportunismo. Os aspectos de incompletude, custos e duração foram verificados em todos os contratos analisados. Notou-se, também, que os contratos são a forma alternativa de alcançar o objetivo da Empresa na minimização dos custos de transações. Dentre os fatores dos resultados verificados que levam os agentes a não quebrarem os contratos na Empresa X, destacam-se: a reputação ligada à preservação do contrato; as garantias legais; e, os princípios éticos que são uma espécie de código de conduta dos agentes. Destaca-se então que a Empresa X busca, mesmo diante de algumas limitações, a eficiência no setor, pois os resultados foram ao encontro com a teoria dos Custos de Transação da Nova Economia Institucional (NEI) e corroboram as constatações dos autores abordados no referencial teórico da pesquisa.

PALAVRAS-CHAVE: Cana-de-Açúcar, Contratos, Custos de Transação; Análise Multivariada.

ABSTRACT: The objective of this research was to analyze the contractual relations in the sugarcane agroindustry in Paraná State (Brazil) focusing on a typical case of sugarcane agroindustry in Paraná State (Brazil) (called Company X), working as a model for application of theoretical and methodological arrangement of the New Institutional Economics (NEI) and Correspondence Factor analysis. In regard to corollaries, it was highlighted what are the main concerns of the agents when they establish contractual relations to each other. The results, according to NEI, have shown that Company X selects the best organizational arrangement, because it was detected the three attributes of transactions (Frequency, uncertainty and asset specificity) among the 11 contracts examined, which characterize the transaction and enable the good performance of form governance of Company. As a limiting factor, it was noted that although the contracts of greater Inertia are strongly associated with Frequency attribute in the Dimension 1, in the Dimension 2 contracts of greater Inertia are poorly correlated to this attribute, being the trust no longer considered as a priority between the parties involved in the bargain. That is one of the reasons that encouraged the Uncertainty to stand out, being the attribute most correlated to the contracts with higher Inertia, demonstrating the inability to predict attitudes of agents and environment changes. Analyzing contracts, it was observed that Company X deepens its mutual dependency through analysis and continuous monitoring of the

contract, identifying the changes occurring over time and developing mechanisms to avoid prejudice of the parts involved in the negotiations, thus avoiding the creation of conditions to the emergence of opportunism. Aspects of incompleteness, costs and duration were observed in all the contracts analyzed. It was also perceived that contracts are the alternative way to achieve the objective of the Company in reducing transaction costs. Among the factors checked that lead agents to not breaking contracts on Company X, are noticed: the reputation linked to the preservation of the contracts; legal safeguards; and ethical principles which are a sort of agents code of conducts. So, it is noteworthy that Company X seeks, despite some limitations, the efficiency in the sector, because the results have met the Theory of Transaction Costs Theory in the New Institutional Economics (NIE) and corroborates the findings of the authors discussed in the research's theoretical reference.

KEYWORDS: Sugarcane, Contracts, Transaction Cost Theory; Multivariate Analysis.

29. ÁGUA COMO FATOR DE CRESCIMENTO ECONÔMICO: UM ESTUDO DE CASO DA AGROPECUÁRIA NOS MUNICÍPIOS DA BACIA DO PARANÁ III

Katia Fabiane Rodrigues

Prof. Dr. Ricardo Rippel

Defesa: 30/05/2011

RESUMO: O trabalho analisa a água como fator de crescimento econômico nos municípios da bacia do Paraná III situada na região Oeste do Paraná, partindo da principal atividade econômica da região, que é a agropecuária. Para tanto, estimou-se a disponibilidade hídrica da bacia, a demanda de água na pecuária e na irrigação e, por fim, estimou-se a função de produção do setor com três fatores de produção (capital, trabalho e recursos hídricos). O referencial teórico apoiou-se na teoria de desenvolvimento sustentável de Sachs. Por outro lado, apresenta-se também uma análise descritiva da estrutura socioeconômica dos 28 municípios da bacia. Esse cenário revelou que as principais atividades produtivas da região são os cultivos de soja e de milho, a avicultura e a suinocultura, que estão fortemente concentrados nas cidades de Cascavel e Toledo. Essas cidades também respondem por significativa parcela da população e do PIB da bacia. Em suma, a modelagem hidrológica aplicada revelou uma disponibilidade hídrica satisfatória frente à demanda de água na agropecuária, além de apontar que os municípios de Cascavel e Toledo, que, no período, tiveram a maior participação na produção agropecuária, foram também os que mais consumiram água no processo produtivo. Como corolário do estudo, revelaram-se alguns pontos críticos na qualidade da água na bacia, principalmente nos municípios de Cascavel, Toledo e Marechal Cândido Rondon, onde a suinocultura e a avicultura são mais dinâmicas. E todos esses fatores corroboram com a ideia de que a problemática dos recursos hídricos na região está relacionada à qualidade desse recurso. Revela-se, assim, que, por um lado, os níveis de sustentabilidade ambiental da área são preocupantes e, por outro, que a qualidade da água pode, em longo prazo, afetar a dinâmica da agropecuária da região hidrográfica, bem como a expansão de sua economia. Por fim, o modelo clássico da função de produção, num primeiro momento, revelou uma ineficiência na alocação dos recursos na produção agropecuária, resultando em retornos decrescentes. E, num segundo momento, apontou que o capital é o fator de produção mais empregado no ramo da agropecuária. Entrementes, os

recursos hídricos complementam a eficiência do capital, e, portando, respondem, junto com os demais fatores, pelo crescimento econômico da região.

PALAVRAS-CHAVE: Crescimento econômico; Desenvolvimento sustentável; Agropecuária; Recursos hídricos.

ABSTRACT: This paper examines water as factor of economic growth in the municipalities of Paraná Basin III located in the western region of Paraná, from the region's main economic activity is agriculture. To this end, it was estimated that the basin water availability, water demand for irrigation and livestock, and finally estimate the production function of the sector with three production factors (capital, labor and water resources). The theoretical framework relied on the theory of sustainable development of Sachs. On the other hand also presents a descriptive analysis of the socioeconomic structure of the twenty-eight counties of the basin. This scenario revealed that the main productive activities in the area are soybeans, corn, poultry and swine, which are heavily concentrated in the cities of Cascavel and Toledo. These cities also account for a significant portion of the population and GDP of the basin. In short, the hydrologic modeling applied revealed a satisfactory water availability to fulfill the demand of water in agriculture, while pointing out that the municipalities of Cascavel and Toledo in that period had the highest participation in agricultural production, were also the most water consumed in the production process. As a corollary proved to be some critical points in water quality in the basin, mainly in the municipalities of Cascavel and Toledo Marechal Cândido Rondon, where the swine and poultry are more dynamic. And all these factors corroborate the idea that the problem of water resources in the region is related to the quality of this resource. Revealing that on the one hand the levels of environmental sustainability in the area are alarming and the other water quality can affect the long-term dynamics of this river basin farming, as well as the expansion of its economy. Finally, the classical production function, at first revealed an inefficient allocation of resources in agricultural production, resulting in diminishing returns. And a second time pointed out that capital is the most widely used factor of production in the field of agriculture. Meanwhile water resources complement the efficiency of capital, and bearing accounts, together with other factors of economic growth in the region.

KEYWORDS: Economic growth; Sustainable development; Agriculture; Water resources.

30. A MULHER E O MERCADO DE TRABALHO NO INICIO DO SEculo XXI: UM ESTUDO DE CASO JUNTO AO SESC NO OESTE DO PARANÁ (2006 A 2010)

Luciane Martini

Prof. Dr. Ricardo Rippel

Defesa: 07/06/2011

RESUMO: A participação da mulher no mercado de trabalho expandiu-se, e muito, nas últimas décadas. Principalmente a partir do ano de 1970 essa participação gerou diversas transformações na estrutura familiar tradicional e no seu papel desempenhado tanto na família como na sociedade. Com base nesse novo cenário, o presente estudo tem por objetivo analisar as características sociais e econômicas da inserção das mulheres filiadas junto às unidades do SESC na mesorregião Oeste Paranaense, no setor terciário no período de 2006 a

2010. O Oeste Paranaense estruturou-se inicialmente pelo setor primário da economia, porém, com o impacto das transformações tecnológicas e o deslocamento da população rural para a zona urbana, os setor terciário modernizou-se para dar suporte às necessidades das novas formas da organização produtiva, desse modo a mulher foi inserida nesse setor. Através do desenvolvimento da pesquisa primária junto a uma amostra de 638 mulheres junto às quatro (4) unidades do SESC localizadas nos municípios de Cascavel, Foz do Iguaçu, Toledo e Marechal Cândido Rondon, observamos que a maioria das mulheres está na faixa etária compreendida entre 30 a 39 anos; que, com relação ao estado civil, a prevalência é de mulheres casadas e que a grande maioria delas possui apenas um (1) filho e, ainda, que o tamanho da unidade familiar está concentrado entre duas (2) a quatro (4) pessoas. A pesquisa revelou que o principal motivo para a inserção da mulher no mercado de trabalho está relacionado à necessidade financeira familiar. Quanto ao nível escolar dessas mulheres, podemos afirmar que o predomínio é de mulheres com ensino médio, e que um alto índice está frequentando o ensino superior, e se acumula também a realização da dupla jornada de trabalho, ou seja, em casa e fora dele. Observou-se o grande número de mulheres chefes de família, responsáveis pela manutenção econômica da unidade familiar. Já a pesquisa secundária revelou intensas diferenças de rendimentos entre homens e mulheres nesse setor, mesmo quando desenvolvem as mesmas funções. Observa-se, por fim, que, em termos quantitativos, a prevalência maior é de empregados do sexo masculino nesse setor.

PALAVRAS-CHAVE: Trabalho feminino; setor terciário; características socioeconômicas.

ABSTRACT: Women's participation in the labor market has expanded heavily in the latest decades, especially since the year 1970, this participation has generated several transformations in family structure and its traditional role of both in the family and society. Based on this new scenario, this study has to analyze the social and economic characteristics of the insertion of women affiliated with the units of the SESC in meso West Paranaense in tertiary sector in the period 2006 to 2010. The West was structured Paranaense initially by primary sector, but with the impact of technological changes and the displacement of rural population to urban area, the tertiary sector has been modernized to support the needs of new forms production organization, so the woman was included in this sector. By development of primary research with a sample of 638 women from the SESC, four units located in the municipalities of Cascavel, Foz do Iguaçu, Toledo and Marechal Candido Rondon, we observed that most women in this age group between 30 to 39 years, with respect to marital prevalence refers to married women and the vast majority of them have only 01 and son the size of the family unit is concentrated among 02 to 04 people. Search revealed that the main reason for women entering the labor market is related to family financial need. We can also say that the predominance of women have secondary education, and that such a high rate attending higher education, and accumulates the execution of the double shift work, or home and abroad. It was noted the large number of women heads of households, responsible for the economic family unit. Already extensive secondary research revealed differences in earnings between men and women in this sector, which develop the same functions. It was also noted that in the volume was higher among male employees in this sector

KEYWORDS: Working women; the tertiary sector; characteristycal socioeconomic.

31. DINÂMICA SALARIAL DOS TRABALHADORES DA AGROPECUÁRIA BRASILEIRA: UMA ANÁLISE DE DADOS ESPACIAIS (1992-2009)

Patricia Estanislau

Dr. Jefferson Andronio Ramundo Staduto

Defesa: 08/06/2011

RESUMO: O objetivo do trabalho é examinar a dinâmica das diferenças dos salários dos trabalhadores temporários e permanentes do setor agropecuário através da análise do comportamento salarial nos estados brasileiros no período de 1992 a 2009. Para isso foi utilizada a técnica da Análise Exploratória de Dados Espaciais (AEDE) e da modelagem econométrica espacial, e, como fonte de dados, a Pesquisa Nacional de Amostra de Domicílios (PNAD). Foram usados testes de convergência β absoluta, convergência β condicional e convergência σ . Como condicionantes ao processo de convergência β condicional foram utilizadas as variáveis média de escolaridade, experiência (captar os efeitos do capital humano) de cada segmento de trabalhadores e potência dos tratores (captar os efeitos de capital fixo). A AEDE revelou a distribuição dos salários dos trabalhadores permanentes e temporários entre os estados brasileiros. Os estados que melhor remuneravam para os trabalhadores permanentes situavam-se nas regiões Centro-Oeste, Sul e o estado de São Paulo, enquanto os piores rendimentos estavam na região Nordeste. Para os trabalhadores temporários, os melhores salários localizavam-se no Norte e no Centro-Oeste, e os rendimentos mais baixos na região Nordeste. Constatou-se autocorrelação espacial positiva dos salários dos trabalhadores agropecuários, demonstrando que a localização espacial desses salários interfere em seus valores. As formações de *clusters* do tipo Alto-Alto para os trabalhadores agropecuários (permanentes e temporários) situavam-se no Norte, Centro-Oeste e no Sul. Os *clusters* do tipo Baixo-Baixo concentram-se em estados do Nordeste do Brasil. Na autocorrelação espacial bivariada, os salários dos trabalhadores agropecuários seguem o mesmo comportamento. A relação entre salário e escolaridade tem associação positiva, mas, quando os salários se relacionam com a experiência, mostram-se negativos, e, quando os salários foram comparados ao capital fixo, então a associação espacial foi positiva. Para a distribuição salarial da taxa de crescimento dos salários desses trabalhadores, notamos que estados com salários mais baixos tinham taxas de crescimento mais elevadas (Santa Catarina, Minas Gerais, Goiás, Distrito Federal, Piauí e Paraíba) do que aqueles que tinham salários mais elevados que, em parte, tinham suas taxas de crescimento menores (Roraima, Amapá), mostrando evidências da existência de convergência. Aplicando o modelo de defasagem espacial, comprovou-se a existência da convergência absoluta, indicando que os salários dos trabalhadores permanentes e temporários caminham rumo a um *estado estacionário* comum entre os estados brasileiros. Na convergência condicionada percebe-se que a velocidade da convergência é aumentada para os trabalhadores permanentes e temporários, revelando que as desigualdades salariais entre os estados tendem a diminuir. A única variável significativa foi a escolaridade do trabalhador agropecuário (permanentes e temporários). O efeito espacial significativo indica a existência de dois mercados de trabalhos distintos na agropecuária brasileira. O coeficiente de efeito fixo é significativo e positivo e mostra a particularidade do mercado de trabalho de cada estado brasileiro. A convergência σ dos salários dos trabalhadores temporários e permanentes da agropecuária brasileira mostra a diminuição da desigualdade salarial pela queda na dispersão dos níveis salariais. Sugere-se, todavia, uma reflexão sobre as políticas adotadas na

agropecuária, que poderiam incentivar a redução da desigualdade salarial via políticas que estimulem a instrução e qualificação desse trabalhador, e serem desenvolvidas com caráter locacional, para que a região Nordeste pudesse aumentar seus níveis salariais.

ABSTRACT: The objective of this work is to examine the wages differences dynamics of the farming sector temporary and permanent workers, through the analysis of the wage behavior in the Brazilian states on the period from 1992 to 2009. For this it was used the Space Data Exploratory Analysis (AEDE), the space econometrical modeling and as source of data the National Research of Sample of Domiciles (PNAD). It was used convergence tests β absolute, conditional convergence β and convergence σ . To the conditions of the conditional convergence β process were used the variables: schooling average, experience (to catch the human capital effect) of each segment of workers and tractor power (to catch the fixture capital effect). The AEDE disclosed the wages distribution of the permanent and temporary workers to the Brazilian states. The states that better remunerate their permanent workers were placed in Center West region, South region and the state of São Paulo, the worse incomes were in the Northeast region. For the temporary workers the best wages were situated in the regions North and Center West, and the lowest incomes in the Northeast region. It was evidenced positive special autocorrelation of the farming workers wages demonstrating that the space localization of these wages interfere in its values. The High-High clusters formations type for the farming workers (permanent and temporary) were placed in the North, Center West and South regions. Low-Low clusters formations type concentrate in states of the Northeast region of Brazil. In the bivaried space autocorrelação the farming workers wages follow the same behavior. The relation between wage and schooling have positive association, when the wages relate with experience they showed negative and when wages were compared to fixture capital the space association was positive. For the wage distribution of the wages growth tax of these workers, we notice that states with lower wages have higher growth taxes (Santa Catarina, Minas Gerais, Goiás, Distrito Federal, Piauí and Paraíba) of those states that had higher wages than in parts had its growth taxes lower (Roraima, Amapá), showing evidences of the convergence existence. Applying the space imbalance model it was proved the absolute convergence existence, indicating that the permanent and temporary workers wages go through a common stationary state between the Brazilian states. In the conditional convergence we notice that the convergence speed is increased for the temporary permanent workers. The only significant variable was the farming worker schooling (permanent and temporary) disclosing that the wage inequalities between the states tend to diminish. The significant space effect indicates the existence of two distinct works markets in the Brazilian farming. The fixed effect coefficient is significant and positive and shows the work market particularity of each Brazilian state. The convergence σ of the temporary and permanent workers wages of the Brazilian farming shows the reduction of the wage inequality by the fall in the dispersion of wage levels. However we suggest a reflection about the politics adopted in the farming, that could stimulate the inequality wage reduction by politics that stimulate the instruction and qualification of this worker, and to be developed with locacional character, so that the Northeast region could increase its wage levels.

32. ORGANIZAÇÃO E ESTRATÉGIAS DE DESENVOLVIMENTO RURAL A PARTIR DAS RELAÇÕES DE GÊNERO: ESTUDO DE CASO DO ASSENTAMENTO 8 DE JUNHO - LARANJEIRAS DO SUL/PR

Francieli do Rocio de Campos

Prof. Dr. Jefferson Andronio Ramundo Staduto

Defesa: 09/06/2011

RESUMO: Este trabalho tem por objetivo analisar a participação da mulher e do homem no espaço do Assentamento rural 8 de Junho, localizado em Laranjeiras do Sul – PR. Numa proposta reflexiva sobre o empoderamento da mulher no espaço produtivo e sua contribuição no espaço reprodutivo das famílias, observado as relações de gênero, divisão sexual do trabalho, estrutura familiar, organização social e política do assentamento. Neste sentido, o trabalho busca investigar os fatores que contribuíram para emergir o capital social da comunidade, bem como, fazer a reconstituição histórica do acampamento e assentamento na ótica das relações de gênero e no contexto do desenvolvimento rural. Para tanto, este trabalho parte do embasamento teórico acerca dos movimentos sociais, dentre eles: o sem terra, o de trabalhadores rurais e organização rural, buscando inserir essas nuances na dinâmica territorial e diversificação produtiva para entender os fatores que se estendem ao desenvolvimento rural do Assentamento 8 de Junho. E, ao examinar tal processo os resultados apontaram incipiente empoderamento da mulher em consequência o desempoderamento masculino, decorrente dos processos sociais vividos por grande parte das famílias no período do acampamento e, também, da sua inserção nas atividades extra-propriedade. De tal ordem, as mulheres de modo ínfimo têm assumido o poder na propriedade ou dividindo-o com o parceiro e filhos

PALAVRAS-CHAVE: desenvolvimento rural, relações de gênero, capital social, empoderamento.

ABSTRACT: This work aims to analyze the participation of women and men within the rural Settlement on 8 June, located in Laranjeiras do Sul – PR. Reflective of a proposal on the empowerment of women in the productive end reproductive contribution within the family, observed gender relations, sexual division of labor, family structure, social and political organization of the settlement. In this sense, the work seeks to investigate the factors that contributed to the emergence of the community's social capital, as well as to the historical reconstruction of the camp and settlement from the perspective of gender relations and in the context of rural development. Therefore, this work under the theoretical background on social movements, among them: the landless, the rural workers and rural organization, seeking to enter this dynamic nuances in the territorial end productive diversification to understand the factors that extend to the rural development settlement on 8 June. And, in examining this process, the results showed incipient empowerment of women in male disempowerment consequence, due to the social processes experienced by most families during camp and also their inclusion in activities outside the property. In that order, so women have assumed negligible power in dividing the property or with their partner and children.

KEYWORDS: rural development, gender relations, social capital, empowerment.

33. A RELAÇÃO ENTRE INSERÇÃO NA INFORMALIDADE E TRABALHO INFANTIL NO MERCADO DE TRABALHO PARANAENSE

Edicléia Lopes da Cruz Souza
Prof.^a Dr.^a Zelimar Soares Bidarra
Defesa: 10/06/2011

RESUMO: O objetivo desse trabalho foi realizar uma análise sobre a relação entre a inserção na informalidade e trabalho na infância. Partiu-se da hipótese de que quanto mais cedo um indivíduo começou a trabalhar, quando adulto, maior a sua probabilidade de estar ingressado numa atividade informal no mercado de trabalho. Diversas pesquisas vêm sendo desenvolvidas sobre o mercado de trabalho a fim de elencar e discutir suas particularidades e problemas. Há uma preocupação cada vez maior com a informalidade nesse mercado e seus impactos na sociedade, em especial, a questão dos diferenciais de salários e de condições de trabalho entre os que exercem ocupação formal e os que estão na informalidade. Além disso, análises acerca do mercado de trabalho também se concentram em outras formas de discriminação e ilegalidade, como as discussões sobre o trabalho exercido por crianças e adolescentes e seus reflexos na vida adulta do indivíduo. Segundo a PNAD/2009, 16,40% do contingente de crianças/adolescentes paranaenses com idade entre 10 e 17 anos são trabalhadores e 24% das crianças com idade entre 5 a 9 anos estão ingressas no trabalho, principalmente desempenhando atividades domésticas. A literatura mostra que o trabalho infantil é prejudicial tanto para as crianças vitimadas, quanto para a sociedade em geral, principalmente nos aspectos relacionados à educação e qualificação do indivíduo. Os estudiosos apontam que o baixo nível educacional promove a inserção desses trabalhadores no mercado informal, que tendem a nele continuar, sem carteira assinada, recebendo salários menores em relação aos do mercado formal e com condições de trabalho inadequadas. Assim, coube a essa pesquisa iniciar uma discussão que englobe as duas problemáticas, uma vez que não se encontrou alguma similar na literatura nacional e paranaense que discutisse a relação entre elas. A análise foi realizada para a população trabalhadora do Paraná com idade entre 18 e 70 anos, com base nos dados extraídos da Pesquisa Nacional por Amostra de Domicílios realizada no ano de 2009. Empregou-se a análise estatística descritiva para verificar e identificar as principais características dos trabalhadores paranaenses e o modelo econométrico *probit* para captar a influência dessas características sobre a sua condição na ocupação no mercado de trabalho, com ênfase na idade de ingresso na atividade laboral. Os resultados estatísticos, complementados pelos resultados econométricos, corroboraram a hipótese da pesquisa de que, quanto mais cedo se ingressou no mercado de trabalho, maior é a probabilidade de se estar inserido na informalidade. Descobriu-se que, do total de trabalhadores paranaenses, 65,96% dos inseridos no mercado de trabalho informal foram ingressados no trabalho com idade de até 14 anos. Desses, 20,16% eram ainda crianças com idade inferior a 9 anos. Diante disso, é fundamental que o país, como um todo, se conscientize de que criança deve estar na escola se preparando para um futuro promissor, e que trabalho precoce pode causar danos irreversíveis à sociedade, entre eles a perpetuação da pobreza e da informalidade. Deixar de perceber os abusos sofridos pelos precoces trabalhadores, além de empobrecer, acaba destruindo o capital humano necessário ao crescimento e desenvolvimento futuro de uma economia.

PALAVRAS-CHAVE: Mercado de trabalho. Trabalho infantil. Informalidade.

ABSTRACT: This paper aimed at analyzing the relationship between the insertion of an individual in informal labor and his/her work in childhood, starting from the assumption that the earlier an individual starts working, the greater is the probability of being inserted in informal activity in the labor market as an adult. Several researches have been developed on labor market to list and discuss its specificities and problems. There has been an increasing concern with the informality in this market and its impact on society, especially related to the difference between the wages and the work conditions among people who work regularly and the ones who do it informally. Beyond this, analyses about labor work are also concentrated on other forms of discrimination and illegality as well as on discussions about children and adolescents' work and its consequences to the individual's adulthood. According to National Household Sample Survey or PNAD/2009, 16.40% of children and adolescents from Parana State (BR), aged between 10 and 17, are workers and 24% of children from 5 to 9 years are inserted in the labor market, mainly performing household chores. Studies show that child labor is as harmful to the child in itself as it is to the society in general, especially on the individual's education and qualification aspects. The research also point out that the low educational level is responsible for the workers' insertion into the informal market, where they keep working without legal contract, under inadequate working conditions and earning lower salaries than the ones paid to the ones who work formally. Thus, it was for the present research to start a debate involving the relationship between both issues, since it was not found any similar study in the area. The analysis was carried out with the working people from Paraná state, aged from 18 to 70, based on data from PNAD/2009. It was used Descriptive Statistical analysis to verify and identify the main characteristics of the workers from Parana State, and the econometric model probit to capture the influence of those characteristics on their working conditions in the labor market, focusing on their age when they got started working. The statistical results, complemented by econometrical results reinforced the previous research hypothesis that the earlier an individual is inserted in the labor market, the greater is the probability of he or she is inserted in the informal work. It was found that 65.96% of the workers in Parana State were inserted in the labor market at 14. From these, 20.16% were younger than 9 years. Therefore, it is crucial that the country as a whole becomes aware of that children must be in school getting prepared for a better future and that the early work can cause irreversible damage to the society such as the perpetuation of the poverty and the informal work. Failing to realize the abuses suffered by the children and adolescents working so early, people are destroying the human capital necessary for the growth and the future development of economy.

KEYWORDS: Labor market. child labor. Informal work.

34. UMA ANÁLISE DO FLUXO DE COMÉRCIO INTRARREGIONAL NO MERCOSUL UTILIZANDO UM MODELO GRAVITACIONAL

Rubiane Daniele Cardoso
Prof.^a Dr.^a. Mirian Beatriz Schneide
Defesa: 29/06/2011

RESUMO: Esta dissertação procura analisar os efeitos da constituição do MERCOSUL nos fluxos de comércio dos países-membros, utilizando um modelo gravitacional estendido, que inclui variáveis dummy para o MERCOSUL, para UE e NAFTA (por serem blocos econômicos importantes), para os setores da economia e para cada país-membro. Foi utilizado apenas o modelo de dados seccionais (cross section). Os resultados mostram que o MERCOSUL obteve os maiores aumentos de comércio entre todos os esquemas de integração regionais relevantes para os países-membros, o que ressalta sua importância para os membros. Quando considerada a análise dos setores, apenas agricultura teve valor expressivo, mostrando que os produtos deste setor ainda foram predominantes na pauta de exportação dos países do MERCOSUL para todos os países da amostra tanto em 1994 quanto em 2009. A análise das variáveis dummy para os países-membros mostrou que, mesmo que o impacto do bloco não se tenha feito de maneira uniforme, a constituição do MERCOSUL surtiu efeitos significativos sobre o padrão de exportações de todos os seus integrantes, pois, de modo geral, todos eles experimentaram um aumento significativo das suas exportações intrabloco durante o período analisado. Com destaque para a economia paraguaia, que se mostrou fortemente dependente do comércio intrarregional.

PALAVRAS-CHAVE: MERCOSUL, Exportações, Desenvolvimento regional, Equação gravitacional.

ABSTRACT: This paper search to analyze the effects of the formation of Mercosur Preferential Trade Agreement trade flows of member countries, using an extended gravity model that includes dummy variables for Mercosur, for UE and NAFTA (important economic blocs), for the sectors of the economy and member country. Was used only the model of cross section data. The results show that Mercosur obtained the largest increases in trade among all regional integration schemes relevant to member countries, which highlights its importance for the members. When considering the analysis of the sectors, only agriculture had significant value, showing that the products were still predominant in this sector in the export of the Mercosur countries to all countries in the sample both in 1994, as in 2009. The analysis of dummy variables for the member countries showed that, even if the impact of the block was not uniform, the formation of MERCOSUR has had a significant effect on the pattern of exports of all its members, therefore, generally all of them experienced a significant increase in intrabloc exports during the period analyzed. With emphasis on the Paraguayan economy, that showed be strongly dependent on intraregional trade.

KEYWORDS: MERCOSUR, Exports, Regional development, Gravity Equation.

35. UM ESTUDO DA ALIANÇA ESTRATÉGICA DA CONFEPAR, SOB A ÓTICA DAS PREFERÊNCIAS DOS PRODUTORES DE LEITE VINCULADOS

Scheila Aparecida Kulka Schwans

Prof.^a Dr.^a Débora da Silva Lobo

Defesa: 05/07/2011

RESUMO: As transformações econômicas ocorridas na década de 1990 condicionaram a formação de alianças estratégicas entre as cooperativas singulares de produtores de leite no Paraná. Para esse estudo, o ambiente de pesquisa foi o conglomerado de cooperativas

singulares vinculadas à Cooperativa Central Agroindustrial Ltda CONFEPAR, cooperativas as quais formaram uma das quatro alianças de produtos lácteos. Após uma década de existência dessa aliança buscou-se, com esse estudo, conhecer as aspirações dos produtores de leite vinculados a ela, ou seja, buscaram-se subsídios para uma reavaliação das estratégias adotadas por essa aliança. Nesse sentido, o estudo aborda o tema: Um estudo da aliança estratégica da CONFEPAR, sob a ótica das preferências dos produtores de leite vinculados, tendo como objetivo geral verificar as preferências dos produtores de leite vinculados às cooperativas singulares que compõem essa aliança estratégica. Com o intuito de garantir o crescimento e a obtenção de vantagens competitivas para o grupo e a manutenção desses produtores, é necessário continuamente reavaliar estratégias de negócios. Nesse sentido, salienta-se o valor de tal estudo, pois conhecer essas preferências pode representar um diferencial importante na estruturação de novas estratégias, e ainda satisfazer os anseios individuais dos produtores envolvidos. Para atingir os objetivos propostos por esse estudo fez-se uma pesquisa utilizando a técnica de Preferência Declarada, técnica com a qual foi possível, após tratamento estatístico com o software LMPC, evidenciar quais são as preferências estatisticamente mais relevantes na visão dos produtores de leite vinculados à aliança estratégica estudada.

PALAVRAS-CHAVE: Cadeia produtiva do leite, Cooperativas singulares, Cooperativa central, Alianças estratégicas (Negócios), Preferência declarada.

ABSTRACT: The economic transformations that happened in the 1990 s have conditioned the formation of strategic alliances among singular milk cooperatives in the state of Paraná. For this study, the research environment was the conglomerate of singular cooperatives bound to the Cooperativa Central Agroindustrial Ltda CONFEPAR, cooperatives which form one of four dairy products alliances. After a decade of existence of this alliance, this study tried to know the aspirations of milk producers bound to it, that is, subsidies were sought for a reevaluation of the strategies adopted by this alliance. The study deals with the following theme: A study of the strategic alliance CONFEPAR, from the viewpoint of bound to the alliance milk producers preferences, with its main goal as to verify the preferences of milk producers bound to the singular cooperatives that form this strategic alliance. In order to guarantee growth and to obtain competitive advantages for the group and the maintenance of these producers, it is necessary to continuously reevaluate business strategies. From this viewpoint, the value of such a study is stressed, because knowing these preferences may represent an important differential to structure new strategies, and to satisfy the involved producer s individual needs. To obtain the goals proposed by this study, a research using Declared Preference technique was conducted, a technique which made possible, after statistical treatment through the software LMPC, to evidence which are the most statistically relevant preferences from the bound to the alliance milk producers viewpoint.

KEYWORDS: Milk production chain, Singular cooperatives, Central cooperative, Strategic alliances, Stated preference.

36. REDES DE COOPERAÇÃO ORGANIZACIONAIS NO OESTE DO PARANÁ: UM ENFOQUE NO AMBIENTE INSTITUCIONAL DOS PARQUES TECNOLÓGICOS.

Fernando Zatt Schardosin

Prof. Dr. Weimar Freire da Rocha Junior

Defesa: 14/07/2011

RESUMO: Este trabalho teve como objetivo estudar o ambiente institucional que envolve os Parques Tecnológicos e as redes de cooperação presentes nesta estrutura de governança na região Oeste do Paraná, estabelecendo relações com a Nova Economia Institucional, partindo do pressuposto de que estas estruturas de governança possuem um arcabouço institucional que permitem o seu surgimento e manutenção. As “regras do jogo” delimitam as ações das organizações por meio das macro instituições que são mais amplas e afetam a todas as firmas e as micro instituições que ocorrem mais próximo às firmas, afetando grupos pequenos de organizações, denotando sua importância pela racionalidade limitada dos agentes, fiscalização e punição das ações oportunistas e apoio ao surgimento de novas estruturas de governança como as redes de cooperação que foram entendidas como estruturas híbridas ótimas equilibrando as propriedades de mercado e as hierarquias. A pesquisa foi realizada nos dois Parques Tecnológicos existentes na região Oeste do Paraná, com um formulário com perguntas estruturadas e semi estruturadas, portando ainda um gravador de áudio. O ambiente institucional atual favorece o surgimento de Parques Tecnológicos no Brasil, particularmente nos últimos dez anos, já os direitos de propriedade têm demonstrado uma das maiores preocupações nas instituições que influenciam estes empreendimentos.

PALAVRAS-CHAVE: Nova economia institucional. Parques tecnológicos. Incubadoras. Redes de cooperação.

ABSTRACT: This work has the objective to study the institutional environment of Technological Parks and cooperation networks present at the government structure in the west region of Paraná and establish connections with the New Institutional Economy. These government structures have the institutional framework that allow them to be created and maintained. The game rules dictate the organization’s actions through the macro institutions which are broader and affect all firms as well as the micro institutions that are nearer from the firms, affecting small groups of organizations, indicating their importance through the agent’s limited rationality, supervision and punishment of opportunistic actions as well as through the support of emergence of new government structures such as networks of cooperation that have been understood as hybrid structures the properties of optimal balancing market an hierarchies. The survey was conducted in two Technology Parks in the region west or Paraná, with a form with structured questions an no structured, yet carrying a tape recorder. The current institutional environment is in favors of the emergence of new Technological Parks in Brazil, especially in the last ten years, however, the property rights is being known as one of the greatest worries of the institutions that influence these enterprises.

KEYWORDS: New Institutional Economy, Technological Parks, Cooperation Networks, Incubators.

37. A INFLUÊNCIA DO AMBIENTE INSTITUCIONAL E ORGANIZACIONAL NO DESENVOLVIMENTO RURAL DAS PROPRIEDADES PRODUTORAS DE LEITE NA REGIÃO EXTREMO-OESTE CATARINENSE

Rosane Maria Haselstron De Souza
Prof. Dr. Weimar Freire da Rocha Júnior
Defesa: 25/08/2011

RESUMO: Este trabalho aborda a influência do ambiente institucional e organizacional nas propriedades rurais cooperativistas produtora de leite da Região Extremo-Oeste catarinense. Para tanto, esta dissertação inicia com uma revisão da literatura, apresentando uma abordagem sobre a Nova Economia Institucional (NEI), destacando a importância do ambiente institucional e organizacional, a empresa cooperativa e seu novo posicionamento. Complementam-se com abordagem sobre o tema competitividade, instituições, organizações e tecnologia. Passando pelo enfoque do Desenvolvimento Rural e a Cadeia Produtiva do Leite. Posteriormente destaca-se com base nesta perspectiva teórica, que o desenvolvimento não depende apenas da existência de recursos. Normas sociais, leis costumes e crenças comuns de uma sociedade interferem nas decisões dos agentes econômicos e na forma como eles utilizam seus ativos. Tais decisões determinam os rumos que a sociedade segue em termos de desenvolvimento econômico e social. A identificação das propriedades foi feita a partir de listas de sócio-cooperado ativo na atividade leiteira, fornecida pela Cooperativa A e Cooperativa B. Foram entrevistadas 175 propriedades em nove municípios. Esta dissertação apresenta um entendimento mais amplo das relações entre as unidades produtivas e o ambiente institucional e organizacional, as quais estão presentes no processo de desenvolvimento do meio rural. Assim, as principais influências identificadas com relação ao ambiente institucional foi acesso direto a crédito e indireto a cursos de formação e informação. Esse último ocorre em parceria com o ambiente organizacional, através da mobilização das cooperativas e dos agentes integrados a entidades de apoio e serviço.

PALAVRAS-CHAVE: Ambiente institucional. Ambiente organizacional. Desenvolvimento rural.

ABSTRACT: This paper investigates the influence of institutional and organizational environment in cooperative farms producing milk Far West Region of Santa Catarina. To this end, this paper begins with a review of the literature, with an approach on the New Institutional Economics (NIE), highlighting the importance of institutional and organizational environment, the cooperative company and its new positioning. Approach is complemented with competitiveness on the subject, institutions, organizations and technology. Passing the focus of the Rural Development and the milk production chain. Later highlights are based on this theoretical perspective, that the development does not only depend on available resources. Social norms, laws, customs and beliefs of a society interfere in the decisions of economic agents and how they use their assets. These decisions determine the direction that society follows in terms of economic and social development. The identification of the properties was made from lists of socio-cooperative active in dairy farming, provided by the Cooperative A and Cooperative B. 175 properties were surveyed in nine counties. This dissertation presents a broader understanding of the relationships between production units and the institutional and organizational environment, which is present in the process of development of rural areas. Thus, the main influences identified in relation to the institutional

environment has direct access to credit and indirect training courses and information. The latter occurs in partnership with the organizational environment, by mobilizing cooperatives and agents integrated support and service entities.

KEYWORDS: Institutional environment. Organizational environment. Rural development.

38. OS DESAFIOS E POTENCIALIDADES DA PRODUÇÃO ORGÂNICA: ANÁLISE DO PROJETO CULTIVANDO ÁGUA BOA (CAB), NA BACIA DO PARANÁ 3

Nelson de Castro Neto
Prof.^a Dr.^a Rúbia Nara Rinaldi
Defesa: 30/08/2011

RESUMO: A agricultura familiar vê na agricultura orgânica uma estratégia para promover seu desenvolvimento econômico e social, agregando valor aos seus produtos. Essa nova perspectiva vem sendo construída e se expressa na ideia de sustentabilidade no campo. Nesse sentido, a agricultura familiar como produção agroecológica, somada às práticas de consumo consciente, pode ocupar um espaço importante no cenário comercial e representar uma ação integrada na preservação ambiental, social e econômica. Buscando auxiliar o produtor nesta conversão da produção, a ITAIPU BINACIONAL (IB) em 2003, por meio do projeto Cultivando Água Boa (CAB), pretendeu estimular e auxiliar os agricultores familiares em 29 municípios da Bacia Hidrográfica do Paraná 3 (BP3), localizada no Oeste do Paraná. A questão que orienta este estudo é: a partir da percepção dos agricultores, a conversão da produção convencional para orgânica - a partir do projeto CAB - trouxe benefícios e agregação de valor aos produtores envolvidos no projeto? A metodologia utilizada neste trabalho foi qualitativa, com entrevistas semiestruturadas e de análise descritiva, assumindo o caráter de um estudo de caso. Os setores alvo da pesquisa foram os produtores familiares, associações, cooperativas e as empresas gestoras, vinculadas ao projeto CAB. Os resultados obtidos neste trabalho possibilitaram uma análise social e econômica com relação à conversão dos produtores da agricultura familiar orgânica do BP3. No aspecto social, foi possível esclarecer questões sobre ganhos, relacionamentos e o estímulo à criação de redes de cooperação. Já no aspecto econômico, identificou-se que para os produtores a conversão para produção orgânica representa maior renda e melhores expectativas econômicas. Para os entrevistados, este tipo de cultivo se adapta bem à agricultura familiar, oferecendo uma redução de custo e uma menor dependência de insumos externos. Para concluir, identificou-se que os principais benefícios trazidos para os agricultores na região em estudo, referem-se às questões que envolvem a saúde da comunidade, alimentação saudável e qualidade de vida para todos os envolvidos na cadeia produtiva orgânica. Entretanto, avanços são necessários no que se refere à assistência técnica e tecnologia para o aumento de capacidade produtiva.

PALAVRAS-CHAVE: Produção orgânica, Agricultura familiar, Sustentabilidade rural.

ABSTRACT: Family farming in organic agriculture sees a strategy to promote their economic and social development, adding value to their products. This new perspective has been constructed and expressed in the idea of "sustainability in the field." In this sense, the family farm and agro-ecological production, combined with the practices conscious consumption, can occupy an important place in the business landscape and represent an integrated

environmental conservation, social and economic. Seeking to assist the manufacturer in the conversion of production, the Itaipu binational (IB) in 2003, through the project Cultivating Good Water (CAB), intended to encourage and assist farmers in 29 municipalities in Paraná Watershed 3 (BP3), located in West of Paraná. The question that guides this study is: from the perception of farmers, the conversion from conventional to organic production - from the CAB project - has brought benefits and value to producers involved in the project? The methodology used in this study was qualitative, with semi-structured interviews and descriptive analysis, assuming the character of a case study. The survey's target sectors were small farmers, associations, cooperatives and business management, linked to the CAB project. The results obtained in this work allowed a social and economic analysis with respect to the conversion of organic family farmers from the BP3. In the social aspect, it was possible to clarify questions about earnings, relationships and stimulate the creation of cooperation networks. In the economic aspect, it was found that for farmers converting to organic production means higher income and better economic expectations. For respondents, this type of cultivation is well suited to family farms, providing a cost reduction and less dependence on external inputs. In conclusion, we found that the main benefits brought to farmers in the region under study, refer to the issues surrounding community health, healthy eating and quality of life for everyone involved in organic production chain. However, advances are needed with regard to technical assistance and technology to increase production capacity.

KEYWORDS: Organic production, Family agricultura, Rural sustainability.

39. A EXPANSÃO DA ECONOMIA SOLIDÁRIA NO SUL DO BRASIL: LIMITE E POSSIBILIDADES

Bolívar Alencar Ribeiro

Prof. Dr. Alfredo Aparecido Batista

Defesa: 02/09/2011

Este trabalho foi baseado em uma análise detalhada das informações disponibilizadas pelo SIES /MTE, maior fonte de dados sobre a economia solidária no Brasil. O objeto de estudo foi a expansão da economia solidária na região sul do Brasil. Desta forma teve por objetivo geral compreender e analisar a expansão da economia solidária na região sul do Brasil. Foi constatada uma expansão considerável de empreendimentos sob os princípios da Economia Solidária na região, isto ocorreu em meio à crise do emprego formal na década de 90, tendo seu ápice de crescimento nos anos 2000, quando esta começou a configurar como política pública a nível nacional. Esta expansão deu-se de forma acentuada no estado do Rio Grande do Sul e em municípios pioneiros nas ações ligadas a economia solidária. Foram consideradas como hipóteses para esta expansão: a ação das entidades de apoio e implantação das políticas públicas de apoio a economia solidária. A pesquisa mostrou que a existência de entidades de apoio, ações governamentais, a capacidade organizativa dos envolvidos, além do acúmulo de experiências é que propicia amadurecimento da articulação em torno da economia solidária e induz a criação de políticas públicas de apoio.

PALAVRAS-CHAVE: Economia solidária, Mundo do trabalho, Políticas públicas.

ABSTRACT: This work is based in a detailed analysis of supplied informations by SIES/MTE, the major database about Solidary Economy in Brazil. The object of this study was the expansion of the solidary economy in the south region of Brazil. This way the general objective was understand and analyze the expansion of the solidary economy in the south region of Brazil. Thereby search to demonstrate the considerable expansion of activities under the principles of Economics Solidary, this occurred on the crisis of formal employment in the decade of 1990, and your apex of growth after the year 2000, when this began to configure how public policy at national level. This expansion it was given of differentiated form in Rio Grande do Sul state in general and in pioneering municipalities in the actions that involved the Solidary Economy. Had been considered as hypotheses for this expansion: the actions of support entities and the implantation of public politics of support the solidary economy. The research it showed that existence of entities of support, governmental actions, organization capacity of the involved ones, beyond the accumulation of experiences is that propitiates maturation of the joint around the solidary economy and induces the creation of public politics of support.

KEYWORDS: Solidary economy, Labor world, Public policy.

40. O RAMO METAL-MECÂNICO E A INDUSTRIALIZAÇÃO NO OESTE DO PARANÁ

Luise Adriana Külzer Anschau
Prof. Jandir Ferrera de Lima. Ph.D
Defesa: 02/09/2011

RESUMO: Este estudo tem por objetivo analisar o perfil de localização do ramo de atividade metal-mecânica da Região Oeste do Paraná. Para isto serão utilizados o Quociente Locacional, o Multiplicador de Emprego e o Coeficiente de Associação Geográfica a partir de dados da RAIS. Assim, serão identificadas as atividades básicas, os empregos gerados por elas e suas associações com os ramos da indústria de transformação enfocando o ramo metal-mecânico. Por meio das análises constatou-se que o ramo metal-mecânico manteve seu perfil locacional praticamente igual nos anos analisados, perdeu especialização em alguns municípios e é um dos ramos que mais emprega, e assim como a indústria de transformação como um todo expandiu seus postos de empregos formais de 2000 a 2008. O ramo encontra-se mais concentrado principalmente em Cascavel, Marechal Cândido Rondon, Assis Chateaubriand, Foz do Iguaçu e entorno. O ramo esteve associado com todos os ramos, mas somente associado de maneira significativa com o ramo de edição, impressão, e reprodução de gravações e outros ramos industriais. Houve uma leve diminuição na intensidade das associações do ramo metal-mecânico com a maioria dos demais ramos.

PALAVRAS-CHAVE: Perfil Locacional, Metal-Mecânico, Região Oeste do Paraná.

ABSTRACT: This study has the objective of analyze the localization profile of metal mechanic activity branch of Paraná West Region. For this it will be used the Locational Quotient, the job multiplier and the geographic association coefficient from RAIS data. So the basic activities will be identified, the jobs generated by them and its associations with the transformation industry branches focusing the metal mechanic branch. By the analyses it was evidenced that the metal mechanic branch kept its locational profile almost equal in the analyzed years, it lost

specialization in some cities and it is one of the branches that more create jobs, and as well as the transformation industry as a whole expanded its ranks of formal jobs from 2000 to 2008. The branch is more concentrated mainly in Cascavel, Marechal Cândido Rondon, Assis Chateaubriand, Foz do Iguaçu and neighborhoods. The branch was associated with all the branches, but only significant associated with the edition, impression, and reproduction of writings branch and other industrial branches. It had a light reduction in the intensity of the associations of the metal mechanic branch with the majority of the other branches.

KEYWORDS: Locacional profile, Metal Mechanic, Paraná West Region.

41. ESTRATÉGIA NA LOGÍSTICA DE SUPRIMENTO DE MILHO DESTINADO PARA RAÇÃO DE FRANGO ENTRE DUAS COOPERATIVAS DA REGIÃO LINDEIRA AO LAGO DE ITAIPU (PR)

Honório Conte

Prof.^a Dr.^a Débora da Silva Lobo

Defesa: 02/03/2012

RESUMO: Este trabalho tem como foco a análise de viabilidade econômica de investimentos em aumento da capacidade armazenadora de milho, utilizado para ração destinada à avicultura de corte, em uma comparação das estratégias de duas Cooperativas Agroindustriais, com abrangência geográfica na Região Lindeira ao Lago de Itaipu. Como ponto de partida, utilizou-se o método exploratório, em que se realizou uma revisão bibliográfica sobre o agronegócio e sua importância para a economia brasileira, a Logística de Suprimento, a cadeia da avicultura de corte e sua relevância na geração de renda e no desenvolvimento regional, a inserção das Cooperativas Agroindustriais e a engenharia econômica. Em seguida realizou-se levantamento da capacidade de armazenagem por meio da coleta de dados junto às Cooperativas bem como de dados secundários, em que se elaborou uma representação por meio de mapa da relação entre produção da safra 2010 com a capacidade estática de armazenagem de grãos das duas Cooperativas, ficando claro o déficit de armazéns. Para melhor entender como os agentes ligados às duas Cooperativas ordenam na prática as preferências em relação às variáveis que influenciam diretamente no desempenho logístico neste elo da cadeia, utilizou-se a *Técnica de Preferência Declarada*, a qual identificou as preferências dos agentes das duas Cooperativas a partir de quatro atributos considerados relevantes sendo: *Segregação, Qualidade, Armazenagem e Secagem*. A pesquisa evidenciou a necessidade de aumentar a produção de milho na safra de verão e sua segregação com o produto colhido na safra de inverno, bem como melhorar o processo de secagem visando garantir a qualidade final da ração. Igualmente identificou-se a necessidade de investimento em silos para aumentar a capacidade de estocagem da produção, principalmente porque possui forte interdependência em relação às demais variáveis. Partindo-se desse cenário, calculou-se a viabilidade econômica de investir em armazéns. Além de servir de estratégia para reduzir os riscos de abastecimento, bem como disponibilizar milho de melhor qualidade para ração, o aumento da capacidade armazenadora mostrou-se economicamente viável pelos resultados dos cálculos de viabilidade.

PALAVRAS-CHAVE: Agronegócio; Cooperativas; avicultura de corte; logística.

ABSTRACT: This work focuses on the analysis of economic viability in the investments of increased capacity store of maize used in feed destined to the poultry industry, in a comparison in the strategies of two Agribusiness Cooperatives, with the geographic coverage in the shores region of the Itaipu Lake. As a starting point, it was used the exploratory method in which was carried out a bibliographic review of agribusiness and its importance to the Brazilian economy, Supply Logistics, the poultry production chain and its relevance in the generation of income and regional development, the inclusion of Agribusiness Cooperatives and economic engineering. Next a survey was done about the storage capacity by collecting data from the Cooperative as well as secondary data, which is produced from a map representing the relationship between crop production in 2010 with the static storage capacity of grains of both cooperatives became clear the deficit of storehouses. To better understand how the agents involved with the two Cooperatives ordered in the practice the preferences in relation to variables that directly influence in the logistics performance in this chain bond, it was used the Stated Preference Technique, which identified the preferences of agents of both Cooperative from four attributes considered relevant: *Segregation, Quality, Storage and Drying*. This research showed the necessity to increase maize production in the summer harvest and its segregation with the product harvested in winter, as well as to improve the drying process in order to ensure the final quality of the feed. It also identified the need for investment in silos to increase the storage capacity of production, especially because it has a strong interdependence with the other variables. Starting from this scenario, the economic availability of investing in storehouses was calculated. Besides serving as a strategy to reduce the risk of supply, as well as provide better quality of maize to feed, the increasing of store capacity proved to be economically viable by the results of calculation of viability.

KEYWORDS: Agribusiness; Cooperatives; poultry production; logistics.

42. BASE ECONÔMICA E DESENVOLVIMENTO LOCAL: ESTUDO DE CASO MÚLTIPLO EM MUNICÍPIOS CANAVIEIROS

Bruno Astolphi Montagnhani

Prof. Dr. Pery Francisco Assis Shikida

Defesa: 23/03/2012

RESUMO: Este trabalho tem o objetivo de comparar e analisar a importância da agroindústria canavieira como base econômica, na geração de empregos e no desenvolvimento local de dois municípios, Mirandópolis-SP e Engenheiro Beltrão-PR. Para isso utilizou-se o modelo da Teoria da Base Econômica como forma de estimar o emprego base e seu efeito multiplicador sobre o emprego não-base. O município de Mirandópolis faz parte da mesorregião de Araçatuba em São Paulo, e possui uma população de 27.483 habitantes. O município de Engenheiro Beltrão faz parte da mesorregião Centro-Ocidental Paranaense, e a população atual é de 13.906 habitantes. Os dois municípios possuem potencialidades que permitem a especialização na produção dos derivados da cana-de-açúcar, sendo capaz de gerar um excedente para exportação. Dessa forma, a agroindústria canavieira ajuda a compor a base econômica dos dois casos em análise. No município paulista, em 2009, foram gerados 3.447 empregos formais, sendo 1.458 no setor base (de exportação) e 1.989 no setor não-base (de mercado local). O multiplicador de emprego calculado foi de aproximadamente 2,36. No mesmo ano, no

município paranaense foram gerados 3.907 empregos formais, sendo 2.017 no setor base e 1.890 no setor não-base. O multiplicador de emprego calculado foi de aproximadamente 1,93. Assim, nota-se que o multiplicador de emprego possui relação direta em relação ao tamanho da área, ou seja, quanto maior o município e maior sua população residente, maior será a magnitude do multiplicador. A evolução dos indicadores de desenvolvimento local também se mostrou mais favorável em Mirandópolis-SP, comparativamente a Engenheiro Beltrão-PR: 1) neste primeiro município, o processo de redução da população foi interrompido após a chegada das atividades ligadas à agroindústria canavieira, porém o mesmo não ocorreu no segundo município; 2) o PIB de Mirandópolis-SP apresentou uma trajetória de estabilidade ao longo dos anos, ao passo que o PIB de Engenheiro Beltrão caracterizou-se pela grande volatilidade; 3) o setor de serviços assume maior participação no PIB de Mirandópolis, sendo essa uma característica das economias mais desenvolvidas; 4) a concentração de renda apresenta uma tendência de redução em Mirandópolis-SP, já em Engenheiro Beltrão-PR o oposto é verdadeiro; 5) a proporção de pessoas consideradas pobres em Mirandópolis-SP é menor do que em Engenheiro Beltrão; 6) o IDH-M de Mirandópolis-SP é superior ao IDH-M de Engenheiro Beltrão-PR. Entretanto, é importante lembrar que os dados não devem ser creditados única e exclusivamente à atuação da agroindústria canavieira, devendo-se considerar também a participação do Estado neste processo através da adoção de políticas sociais e de desenvolvimento local.

PALAVRAS-CHAVE: agroindústria canavieira, desenvolvimento local, empregos.

ABSTRACT: This work has the purpose of compare and analyze the importance of the sugarcane industry like economic base, in job creation and local development in two cities, Mirandópolis-SP and EngenheiroBeltrão-PR. For this, was used the Economic Base Theory like a way to estimate the base employment and his multiplier effect over the not-base employment. The municipality of Mirandópolis makes part of Araçatuba's mesoregion, in São Paulo, and owns a population of 27.483 inhabitants. The municipality of EngenheiroBeltrão makes part of Parana's West-Central mesoregion, and the current population is 13.906 residents. Both municipalities have potentials that allow the specialization in the production of sugarcane's derivatives, being capable to create a surplus to exportation. In this way, the sugarcane agroindustry helps composing the economic base of the two cases under review. In the municipality located in São Paulo, in 2009, were created 3.447 formal employments, being 1.458 in the base sector (exportation) and 1.989 in the not-base sector (local market). The multiplier of calculated employment was about 2,36. In the same year, in EngenheiroBeltrão-PR were created 3.907 formal employments, being 2.017 in the base sector and 1.890 in the not-base sector. The multiplier of calculated employment was about 1,93. Thus, it is noted that the employment multiplier has a direct relation with the area size, in other words, the larger the municipality and the greater its resident population, larger will be the multiplier magnitude. The evolution of the indicators of local development also showed more favorable in Mirandópolis-SP, compared to EngenheiroBeltrão-PR: 1) in this first municipality, the process of population reduction was interrupted after the activities connected with the sugarcane agroindustry arrival, but the same didn't happen in the second municipality; 2) The Gross Domestic Product (GDP) of Mirandópolis-SP presented a trajectory of stability over the years, while that the GDP of EngenheiroBeltrão-PR is characterized by high volatility; 3) the service sector assumes a largest participation in the GDP of Mirandópolis,

being this a characteristic of most developed economies; 4) the income concentration presents a reduction tendency in Mirandópolis-SP, in the other hand in EngenheiroBeltrão-PR the opposite is true; 5) the proportion of people considered poor in Mirandópolis-SP is smaller than in EngenheiroBeltrão; 6) the HDI-M of Mirandópolis-SP is higher than the HDI-M of EngenheiroBeltrão-PR. However, it is important to remember that the data should not be credited solely to the sugarcane agroindustry, should also consider the State's participation in this process through the adoption of social policies and local development.

KEYWORDS: sugarcane industry, local development, employment.

43. CONFLITOS AGRÁRIOS E MERCADO DE TERRAS NAS FRONTEIRAS DO OESTE DO PARANÁ (1843/1960)

Leandro De Araújo Crestani

Prof. Dr. Ernelo Schallenberger

Defesa: 23/03/2012

RESUMO: Esta pesquisa visa discutir os conflitos agrários e o mercado de terras na região Oeste do Estado do Paraná. Partindo da problemática dos conflitos agrários nas fronteiras internas, parte-se da análise do estudo de caso da "Gleba Santa Cruz". Uma disputa entre a Sociedade Colonizadora União D'Oeste Ltda. e o Estado do Paraná, que aconteceu no ano de 1954. O estudo das fronteiras neste trabalho busca a gênese do mesmo a partir do ano de 1843 e da participação do Estado do Paraná e companhias colonizadoras nesse processo, as quais moldaram a forma institucional do mercado de terras. A consolidação do mercado de terras no Oeste do Paraná aconteceu a partir da decisão de Getúlio Vargas de integrar os territórios fronteiriços no território nacional, promovendo a "Marcha para o Oeste" com a finalidade de estimular a colonização agrícola desses territórios. A nova fronteira agrícola, inserida no ideário do desenvolvimento da economia nacional atraiu colonos e investimentos que fizeram com que as terras fossem valorizadas. Estimulou-se, assim, um mercado de terras que atraiu sobre si os interesses de agentes econômicos com fins especulativos e mercadológicos e do Estado, sustentado por grupos que buscavam pela hegemonia política garantir as suas vantagens econômicas. Utilizou-se nessa pesquisa fontes primárias, secundárias, bibliográficas, narrativas, particulares e públicas. A metodologia foi entendida como caminho ou procedimento de reflexão e análise necessária para a articulação do corpo conceptual (ou teoria) com a realidade de investigação do estudo de caso da Gleba Santa Cruz buscando na abordagem analítico-comparativa a compreensão dos conflitos agrários no Oeste do Paraná. A especulação, concentração e apropriação de terras devolutas geraram, posteriormente, confrontos e conflitos contra os colonos, posseiros e grileiros, além de forma de entendimento utilizado para se compreender aquela realidade, suas disputas, conflitos e hegemonia de grupos locais e regionais. Nota-se que na fronteira a violência é compreendida como processo econômico de ocupação da terra. Depois da limpeza do solo feito pelos colonos ou posseiros, conforme foi referido neste trabalho surge a "operação de limpeza" promovida pela companhia colonizadora, a qual foi protagonizada por jagunços, pistoleiros, policiais, da lei, sendo considerada uma prática de violência apoiada nas agências e instituições burocráticas do Estado do Paraná. Vê-se que foi uma luta desigual pela posse da terra.

PALAVRAS-CHAVE: Conflitos agrários, Mercado de terras, Fronteiras.

ABSTRACT: This research aims to discuss the agrarian conflicts and land market in the western region of Paraná State. Leaving the issue of land disputes at the internal borders is part of the analysis of the case study of “Gleba Santa Cruz”. A dispute between the Union Colonization Society D’Oeste Ltda. and the State of Parana, which happened in 1954. The study of borders in this paper seeks the genesis of the same from the year 1843 and the participation of the State of Parana and colonizing companies in this process, which shaped the institutional form of the land market. Market consolidation of land in the western regions came from the Getúlio Vargas decision to integrate the border areas in the country, promoting the “March to the West” in order to stimulate the agricultural colonization of these territories. The new agricultural frontier, inserted in the ideals of the national economy has attracted settlers and investment that made the land being valued. Was stimulated, thus, a land market that drew upon himself the interests of economic agents and market for speculative purposes and the state, supported by groups seeking political hegemony by ensuring their economic advantages. It was used in this study primary sources, secondary literature, narratives, public and private. The methodology was understood as a way or procedure of reflection and analysis necessary for the articulation of body concept (or theory) to the actual investigation of the case study of the Gleba Santa Cruz looking at comparative analytic approach to understanding the conflicts over land in the West Paraná. Speculation, concentration and ownership of lands generated later confrontations and conflicts against the settlers, homesteaders and squatters, and used form of understanding to understand that reality, their disputes, conflict and hegemony of local and regional groups. Note that the border violence is understood as the economic process of land occupation. After cleaning the soil made by the settlers or squatters, as stated in this work comes the “cleaning” promoted by the company colonizing, which was carried out by thugs, gangsters, police, law, and is considered a practice of violence supported by the agencies and bureaucratic institutions of the State of Paraná. Seeing that it was an unequal struggle for land.

KEYWORDS: Land Conflicts, Land Market, Borders.

44. AÇÃO ANTIDUMPING: PRODUÇÃO DE CAMARÃO EM CATIVEIRO E DESENVOLVIMENTO REGIONAL NA MICRORREGIÃO DO LITORAL DE ARACATI – CE

Antonio Kaminski Alves

Prof.^ª Dr.^ª Mirian Beatriz Schneider

Defesa: 30/03/2012

RESUMO: Esta pesquisa tem como proposta analisar os impactos causados pela ação antidumping imposta aos produtores de camarão brasileiros pela indústria de pesca norte-americana, assim como seus efeitos sobre o desenvolvimento econômico para a Microrregião Litoral de Aracati – CE, no período de 2003 a 2010. Trata-se de pesquisa de caráter exploratório, conforme pressupostos teórico-metodológicos apresentados por Lüdke e André (1986). Na pesquisa, buscou-se evidenciar fatos da realidade por meio de amostras representativas dos três elos da cadeia produtiva do camarão produzido em cativeiro, sendo: a) laboratórios/larvicultura; b) fazendas de produção; c) indústria beneficiadora/exportador. Para a pesquisa de campo, elegeu-se como instrumento de coleta de dados o questionário,

sendo elaborados e aplicados quatro tipos de questionários. Com relação ao suporte bibliográfico, buscou-se respaldo teórico na literatura da área, obras de referência, dissertações e teses produzidas, artigos científicos, textos oficiais de legislação antidumping, pesquisa em sites da OMC e em outros órgãos institucionais nacionais e internacionais. Nesta pesquisa, foram utilizadas duas formas de análise e interpretação dos fatos e dados: primeiramente, uma análise qualitativa, para a interpretação dos fenômenos focalizados no objeto investigado; em um segundo momento, foi utilizado um teste quantitativo, calculando-se o quociente locacional QL, em que, para o cálculo do QL, utilizou-se a metodologia proposta por Hildebrand e Mace (1950). A pesquisa apresenta um mapeamento da localização da aquicultura no Ceará, realizado a partir da coleta de dados do emprego formal na RAIS. Verificou-se, a partir da análise dos dados coletados, o perfil da carcinicultura na Microrregião Litoral de Aracati – CE, e quanto à ação antidumping, constatou-se que a mesma é um dos fatores que interfere no desenvolvimento da atividade da carcinicultura. Com relação a perspectivas para o setor, descrevem-se três desafios que demandam atenção especial: a) implementação de políticas de apoio aos grandes empreendimentos e políticas de inclusão social com a incorporação do pequeno produtor à atividade; b) apoio à interiorização da carcinicultura com o camarão *L. vannamei*, adaptado às águas dos reservatórios e rios perenes; c) consolidação de órgãos públicos voltados ao setor, a exemplo do Ministério da Pesca e Aquicultura e a Lei de Aquicultura e Pesca, e criação do novo Código Florestal. Adicionalmente, cita-se a criação da Embrapa – Aquicultura, no contexto da Lei que criou o MPA, abrindo uma nova perspectiva para a geração e distribuição de tecnologias para o setor aquícola brasileiro. PALAVRAS-CHAVE: Ação Antidumping; Desenvolvimento Regional; Aquicultura; Carcinicultura; Microrregião Litoral de Aracati – CE.

ABSTRACT: This study aims at analyzing the impacts of the antidumping action imposed to Brazilian shrimp farmers by the North-American fishing industry, as well as its effects on the economic development of the Microregion Coast of Aracati (Ceará, Brazil), from 2003 to 2010. It is an exploratory research in conformity with the theoretical and methodological framework presented in Lüdke and André (1986). The research sought to highlight facts of reality through representative samples of the three links of the production chain of shrimp grown in captivity, namely: a) laboratories/hatcheries; b) shrimp farms; c) the processing industry/exporter. For field research, the questionnaire was chosen as an instrument of data collection, and four types of questionnaires were developed and submitted. With regard to the bibliography, theoretical support was sought in the field's literature, reference works, dissertations and theses, scientific papers, official texts of antidumping legislation, and research on sites of WTO and other national and international institutions. In this study, two forms of analysis and interpretation of facts and figures were used: firstly, a qualitative analysis was carried out for the interpretation of the phenomena focused in the investigated object; secondly, a quantitative test was done by calculating the location quotient LQ, with the use of the methodology proposed by Hildebrand and Mace (1950). The study presents a mapping of the aquaculture in Ceará based on data collection of formal employment at RAIS. The analysis of the collected data evidenced the features of the shrimp farming in the Microregion Coast of Aracati (Ceará), and regarding the antidumping action, it was found that it is a factor that interferes with the development of shrimp farming. Concerning the perspectives for the sector, three challenges that require special attention are described: a) implementation of

policies to support large enterprises and social inclusion policies, with the incorporation of the small farmer to the activity; b) support to inland shrimp farming with the shrimp *L. vannamei*, adapted to the reservoir waters and perennial rivers; c) consolidation of public bodies concerning the sector, such as the Ministry of Fisheries and Aquaculture (MFA) and the Law of Fishing and Aquaculture, as well as the creation of the new Forest Code. In addition, it is noteworthy the foundation of Embrapa – Aquaculture, in the context of the Law that created the MFA, unfolding a new perspective on the generation and distribution of technologies for the Brazilian aquaculture industry.

KEYWORDS: Antidumping Action; Regional Development; Aquaculture; Shrimp Farming; Microregion Coast of Aracati – CE.

45. DESENVOLVIMENTO LOCAL E NÍVEL DE ORGANIZAÇÃO SOCIAL: ESTUDO DA DISPARIDADE ENTRE DOIS MUNICÍPIOS DA REGIÃO DE TOLEDO-PR

Adalberto Telesca Barbosa

Prof. Dr. Silvio Antônio Colognese

Defesa: 30/03/2012

RESUMO: A região administrativa de Toledo, localizada no Oeste do Estado do Paraná e composta por vinte municípios, no seu conjunto é uma região pujante, tendo no agronegócio o principal esteio de sua economia. No entanto, quando o desenvolvimento é analisado com seus municípios de forma individualizada as disparidades locais são evidentes. Muitos são os fatores que podem ser responsáveis por estas desigualdades locais, entre os quais citamos aspectos ligados ao processo de colonização, aspectos relacionados à capacidade produtiva do solo, a distribuição fundiária, entre outros. Neste estudo, buscamos analisar a organização das sociedades locais a partir de suas entidades associativas, fazendo a comparação entre dois municípios da região, Maripá e São Pedro do Iguaçu, os quais apesar de similaridade nos aspectos territoriais, tamanho da população e equidistância ao município polo regional, apresentam alta discrepância quando confrontado o seu nível de desenvolvimento. O estoque de capital social dos dois municípios mostrou diferenças importantes e que podem explicar a diferença no nível de desenvolvimento local. As organizações sociais existentes no município com maior nível de desenvolvimento local existem em maior quantidade e tem maior diversidade no seu objeto, formando uma rede de entidades associativas as quais unem interesses econômico-produtivos, sociais, culturais, recreativos e religiosos. Essas entidades estão a serviço da sociedade civil promovendo a união de interesses que convergem para a produtividade ou aspectos relacionados a comercialização, além de promover o bem estar de seus associados sendo também utilizadas pelo poder público local na realização de atividades de interesse comum da população. No município com menor desenvolvimento as entidades locais são em menor número e predominam aquelas em que seu objeto está relacionado a vínculos religiosos ou recreativos. Porém, também neste município o poder público local aproveita esta organização social como forma de implementar ações de congacramento público e também viabilizar serviços de cunho assistencialista, educação e atendimento a exigências de políticas públicas de âmbito estadual ou federal.

PALAVRAS-CHAVE: Desenvolvimento local. Organização social.

ABSTRACT: The administrative region of Toledo, located in the West of Paraná and consisted of twenty municipalities, as a whole, it is a thriving region, having in agribusiness the mainstay of its economy. However, when the development is analyzed with its municipalities in individualized ways, the local disparities are clear. There are many factors that can account for these local inequalities, among them we mention aspects linked to the colonization process, aspects linked to the soil productive capacity, land distribution, among others. In this study, we aim to analyze the organization of the local societies from their associative entity, making the comparison between two municipalities of the region; Maripá and São Pedro do Iguaçu, which, in spite of the similarity in territorial aspects, size of population and equidistance to the regional pole municipality, present high discrepancy when their development level is confronted. The capital stock of both municipalities showed important differences and that can explain the difference in local development level. The social organizations existing in the municipality with higher level of local development exist in greater quantity and have greater diversity in their object, making a network of associative entities which join economic-productive, social, cultural, recreational and religious interests. These entities are in service of the civil society promoting the union of interests which erupt into the productivity or aspects related to the marketing, in addition to promoting their associates well-being and also used by the local public authorities in accomplishment of activities of the population common interest. In the municipality with lower development, the local entities are in smaller numbers and those ones in which their object is related to religious and recreational ties predominate. However, in this municipality, as well, the local public authorities make use of the social organization as a way of implementing actions of public harmony and also promoting services of assistance issue, education and accomplishment to public policy requirements of state and federal scope.

KEYWORDS: Local development. Social organization.

46. REDES DE COOPERAÇÃO: UM ESTUDO SOBRE A CRIAÇÃO E CAPTURA DE VALOR POR PRODUTORES DE HORTALIÇAS NO OESTE DO PARANÁ

Ivan Decker Raupp

Prof.^a Dr.^a Rúbia Nara Rinaldi Leão de Souza

Defesa: 30/03/2012

RESUMO: A participação em redes de cooperação horizontal é sugerida por diversos autores como uma importante estratégia para que produtores rurais de pequeno porte econômico sob gestão familiar possam manter ou melhorar a rentabilidade de seus empreendimentos. Neste contexto, a questão que norteia esse estudo é responder se as redes de cooperação horizontal estabelecidas entre produtores familiares de hortaliças realmente lhes permitem agregar valor à produção e também se os valores eventualmente agregados são capturados pelos mesmos. Para respondê-la utilizou-se uma matriz teórica que discute a relevância da ação coletiva e das redes de cooperação como estrutura de governança que estimula a agricultura familiar e, assim, o desenvolvimento rural. Na aproximação empírica efetuou-se um estudo de multicaso de duas organizações, uma cooperativa e uma associação de produtores que congregam produtores de hortaliças. Como resultado, observa-se que as estratégias desenvolvidas por intermédio de ambas as organizações permitiram aos agricultores a agregação e captura de

valor. A participação na cooperativa proporcionou aos produtores ganhos decorrentes da transferência de tecnologia e ampliação de escala na produção de hortaliças. No caso da associação, a agregação de valor derivou principalmente do acesso a canais de distribuição mais rentáveis e de processos de diferenciação dos produtos. Nos dois casos evidencia-se também a captura de valor traduzida pela ampliação da renda média dos agricultores e também por outros indicadores descritos neste trabalho. Entretanto foi possível identificar que, apesar dos ganhos proporcionados aos agricultores, as organizações estudadas deparam-se com problemas de competitividade e viabilidade econômica. Com base em tais informações, no final desta dissertação, formularam-se algumas sugestões no sentido de contribuir com a melhoria da renda dos produtores e também com a sustentabilidade das organizações estudadas.

PALAVRAS-CHAVE: produtores de hortaliças; redes de cooperação; agregação e captura de valor.

ABSTRACT: The participation in horizontal cooperation networks is suggested by several authors as an important strategy so that low economic status farmers under family management can keep or improve the profitability of their entrepreneurships. In this context, the issue that guides this study is to answer whether the horizontal cooperation networks which are set up among the family producers of vegetables really allow them to aggregate value to production and whether the values occasionally aggregated are captured by them as well. In order to answer it, a theoretical matrix was used, where it is discussed the importance of the collective action and the cooperation networks as a governance structure which encourage the family agriculture and, thus, the rural development. In the empirical approach, a study of multi-case of two organizations was carried out, a cooperative and an association of producers that gathers vegetable producers. As a result, it is noticed that the strategies developed by means of both organizations allowed the farmers to have the aggregation and the value capture. The participation in the cooperative provided to the producers gains resulting from the transference of technology and scale extension in vegetable production. In regard to the association, the value aggregation mainly resulted from the access to more profitable distribution channels and from processes of product differentiation. In both cases, it is also evidenced the value capture translated by the extension of the farmers average income and other indicators described in this study as well. However, it was possible to identify that, in spite of the gains provided to the farmers, the studied organizations face problems of economic competitiveness and viability of the same ones which were pointed out in this study. On the basis of such information, at the end of this essay, some suggestions were formulated in order to contribute with the improvement of the farmers' income and the sustainability of the studied organizations.

KEYWORDS: Vegetable producers; cooperation networks; value aggregation and capture.

**47. CONSÓRCIO DE SEGURANÇA ALIMENTAR E DESENVOLVIMENTO LOCAL (CONSAD):
ANÁLISE DE MÚLTIPLOS FLUXOS DO CONSAD IGUATEMI-MS**

Flávio de Matos Rocha
Prof.^ª Dr.^ª Zelimar Soares Bidarra
Defesa: 24/05/2012

RESUMO: O Consórcio de Segurança Alimentar e Desenvolvimento Local (CONSAD) tem recebido demasiada ênfase política e acadêmica por ser tratar de uma “novidade” no campo das políticas setoriais. O CONSAD é caracterizado por uma institucionalidade diferenciada, se apresenta na interseção da política de segurança alimentar com o desenvolvimento local e o desenvolvimento territorial, e estabelece como um de seus princípios a participação institucionalizada da sociedade civil. E não se pode descartar o potencial destes consórcios como agentes de mudança de estruturas locais arcaicas, concentradoras de renda e com processos de desenvolvimento excludente. O objetivo desta dissertação é analisar como surgiu e se institucionalizou o CONSAD enquanto política pública no contexto da Política Nacional de Segurança Alimentar e Nutricional (PNSAN). Organizou-se o trabalho em três perspectivas. A teórica, através do modelo de Múltiplos Fluxos, abordando o processo de construção e formação da PNSAN. A temática, situando a emergência do CONSAD numa perspectiva institucional, analisando os mecanismos que possibilitaram a consolidação desta Política e de seu formato - consórcio público que funciona através da estrutura de um conselho gestor. E a empírica, realizando um estudo de caso do CONSAD Iguatemi - MS. Dentro dos resultados encontrados tem-se que o alcance dos objetivos do CONSAD Iguatemi - MS fica sujeito às restrições operacionais, vinculadas à falta de recursos, aos problemas organizacionais encontrados, alguns advindos da própria estrutura imposta pelo desenho institucional do programa. A ausência de efetividade da atuação dos seus membros, a falta de experiência e qualificação dos conselheiros para assumirem funções de controle e proposição de políticas no Fórum, são consideradas os problemas centrais. Como conclusão, para enfrentar esses obstáculos faz-se necessário dotar membros e conselheiros do CONSAD Iguatemi – MS de capacitação para os processos participativos, de capacitação para entender os mecanismos institucionais do funcionamento de um Consórcio, de instruí-lo para buscar parcerias e financiamento para as ações do Consórcio. Outra constatação relevante revela que a ausência do MDS quer na articulação entre governos estaduais e o Consórcio, quer na liberação de recursos, limita o desenvolvimento desta política, e se esta ausência se perpetua, corre-se o risco de se esvaziar esta política.

PALAVRAS-CHAVE: CONSAD, Políticas Públicas, Modelo de Múltiplos Fluxos

ABSTRACT: The Consortium for Food Security and Local Development (CONSAD) has received too much emphasis in academic and policy environment as it's "novelty" in the field of sectoral policies. The CONSAD is characterized by different institutions, presenting itself as an intersection between food security policy, local and territorial development, so that one of its principles includes the participation of civil society. And one cannot dismiss the potential of these consortia as agents of change in local archaic structures which concentrates income and development processes. In this way, the objective of this dissertation is to analyze the origin and the institutionalization of the CONSAD as a public policy in the context of the National Food and Nutrition Security (PNSAN). Therefore, this work was organized into three perspectives. The theoretical approach through the model of the Multiple Streams, addressing the process of building and developing PNSAN. The thematic approach, situating the emergence of CONSAD with an institutional perspective, analyzing the mechanisms that allowed the consolidation of this policy and its format as a public consortium that runs through the structure of a management council. And the empirical approach, performing a case study of CONSAD Iguatemi - MS. Among the research findings is that the achievement of the

objectives of CONSAD Iguatemi – MS is surrounded by operational constraints, related to lack of resources, organizational problems, some coming from the very structure imposed by the institutional design of the program. The lack of effectiveness by the actions of its members, the lack of experience and qualifications of directors to take control functions, and policy proposals at the Forum, are considered the key problems. In conclusion, to address these barriers found in this research is necessary to provide the members and advisors from CONSAD Iguatemi - MS adequate training for participatory processes, training to understand the institutional mechanisms of the consortium, training to instruct them how to seek partnerships and funding for the Consortium. Another relevant observation argues that the absence of MDS both for the interaction between governments and the Consortium and the release of resources implicate the risk of limiting the development of this policy.

KEYWORDS: CONSAD, Public Policy, Multiple Stream Model.

48. A (IN) SUSTENTABILIDADE EM PEQUENAS PROPRIEDADES RURAIS: O CASO DE SEIS MUNICÍPIOS LOCALIZADOS NO EXTREMO OESTE PARANAENSE

Werner Engel

Prof. Dr. Moacir Piffer

Defesa: 25/06/2012

RESUMO: O objetivo desta pesquisa foi identificar e analisar no setor agropecuário, nos municípios estabelecidos do extremo oeste do Estado do Paraná, com foco nas pequenas propriedades rurais, fatores determinantes da sustentabilidade e as perspectivas para o futuro dessas propriedades. A coleta de dados foi realizada através da aplicação de questionário, entrevistas que buscaram evidenciar as características do produtor rural e sua unidade de produção e dados sobre a forma como o produtor visualiza a sua propriedade, e como percebe as perspectivas do futuro. Os dados foram a base da análise na verificação da (in)sustentabilidade financeira, econômica, social e ambiental, constatando a permanência ou não do pequeno proprietário nas suas atividades. Com o resultado deste estudo de caso, espera-se contribuir para o conhecimento dessa parcela da população e que as autoridades possam direcionar recursos e políticas de incentivo à produção e renda para reduzir o êxodo rural, porque se constataram tendências de insustentabilidade nas pequenas propriedades rurais nos municípios estudados.

PALAVRAS-CHAVE: Pequenas propriedades rurais; Êxodo rural; (In)Sustentabilidade; Economia Paranaense.

ABSTRACT: The objective of this research was to analyse and to identify the agricultural sector in the cities established in the far west of Paraná State, focusing on small farms, determinants factors of sustainability and the perspectives for the future of these properties. Data collection was conducted through questionnaires, interviews that sought to highlight the characteristics of the farmer and his production unit and data about how the producer view his property, and how he perceives this perspectives for the future. The data were the basis of the analysis in the verification of financial, economic, social and environmental (un)sustainability, noting the presence or not of the small landowner in his activities. With the outcome of this case study, it contributes to the knowledge of this portion of the population and the authorities can direct

resources and policies to encourage production and income to reduce the rural exodus because it was found unsustainable trends of small farms in the cities studied.

KEYWORDS: Smallfarms; Rural exodus; (Un)Sustainability; Paraná State Economy.

49. ESTRATÉGIA DE PRODUÇÃO DE MARCAS PRÓPRIAS SOB A ÓTICA DOS FABRICANTES: UM ESTUDO EXPLORATÓRIO NOS LATICÍNIOS PARANAENSES

Simone Schmoeller Viapiana

Prof.^a Dr.^a Rúbia Nara Rinaldi Leão de Souza

Defesa: 06/07/2012

RESUMO: O objetivo deste trabalho foi o de analisar a adoção das estratégias de marcas próprias nos laticínios paranaenses. A produção de marcas próprias é uma estratégia cada vez mais adotada pelo varejo, porém, verifica-se que poucos estudos têm sido realizados sob a ótica dos fabricantes. A região analisada foi o estado do Paraná em razão do aumento expressivo da produção e beneficiamento de leite no estado. Neste sentido, a presente pesquisa pretendeu investigar a existência da parceria entre varejistas e laticínios para a produção de marcas próprias no Estado do Paraná e, caso estas existissem, compreender as razões que justificariam a sua existência. Para o cumprimento dos objetivos propostos neste estudo, optou-se por uma pesquisa exploratório-descritiva. Realizou-se um recorte nos laticínios em que se observou a produção de marcas próprias para o estudo de casos, sendo desenvolvidos oito casos. Dentre os principais resultados, observou-se que a ociosidade é uma característica presente na maioria dos entrevistados com exceção de um deles, e o nível de ociosidade varia entre 20% a 50%. Todos os entrevistados citaram de alguma forma que a parceria para a produção de marcas próprias foi muito importante para ocupar a capacidade ociosa, e que este fator teve grande peso na decisão de fabricá-las. As empresas destinam até 30% de sua produção para as marcas próprias, porém quando questionados sobre um possível aumento neste valor, apenas um dos laticínios mostrou-se disposto a aderir a novas parcerias sem prontamente impor condições. Os demais entrevistados apresentaram restrições principalmente em relação ao porte do parceiro, com 50% dos entrevistados apresentando ressalvas quanto às grandes redes. Portanto, considera-se a parceria como positiva e interessante, pois caso a parceria não ocorresse, a capacidade ociosa dentro das fábricas seria maior, e não haveria como diluir gastos fixos. Observa-se que o fato de os fabricantes se imporem contra grandes redes e também contra alterações em seus processos produtivos reforça a menor incidência de economias de escopo e a predominância de economias de escala. Enquanto alguns fabricantes se especializam e se capacitam para atender esta estratégia de marca própria, buscando – e se beneficiando – de processos de inovação e incorporação de tecnologias e produtos, outros associam a marca própria exclusivamente à ocupação de capacidade ociosa, e descobrem por fim que muito mais é necessário para atender a estratégia, crescer e obter rentabilidade.

PALAVRAS-CHAVES: marcas próprias, fabricantes, laticínios paranaenses.

ABSTRACT: The objective of this study was to analyze the adoption of the strategy of own brands – or store brands - in the dairy industry in Paraná, Brazil. Despite the fact that this strategy has been increasingly adopted by this sector, we have found out that there is a lack of

studies addressing this issue from the manufacturer's perspective. The choice of the region was based on the observation of significantly increased production and processing of milk in the state of Paraná. To fulfill the objectives proposed in this study, we have chosen an exploratory-descriptive research. The methodology was based on a field research, through interviews with eight dairy companies that produced own brands. . Idleness is a feature present in all of the respondents with the exception of one of them, ranging from 20% to 50%. All respondents mentioned that the partnership was very important to fill their idle capacity, and that this aspect had been fundamental in their decision of producing own brands. Own brand represents up to 30% of the companies' production, but when asked about a possible increase in this share, only one of them was ready to join new partnerships without higher level of pre-conditions. The remaining respondents have demonstrated restrictions especially in relation to the size of the partner. In fact, 50% had complaints against larger retail companies, although in general these partnerships were seen as positive and interesting, especially to reduce idleness as a mean to dilute fixed costs. Economy of scale, rather than economy of scope, is perceived as the major incentive for the adoption of this strategy. While some manufacturers benefit from the specialization and training required for the innovation and incorporation of technologies and products associated to the production of own brands, others adopt the strategy exclusively to reduce idle capacity. Only afterwards, they find out that larger efforts are needed to meet the strategy, and generate additional income and profitability.

KEYWORDS: own brands, manufacturers, dairy Paraná.

50. EFICÁCIA NA QUALIFICAÇÃO PROFISSIONAL DE JOVENS E O PROJovem URBANO: O CASO DE TOLEDO-PR

Juliane Tramontin Bieger
Prof. Dr. Silvio Antonio Colognese
Defesa: 09/08/2012

RESUMO: Esta dissertação aborda a temática da qualificação profissional de jovens, partindo de um programa de capacitação e inclusão de jovens, o Projovem Urbano. Nesse contexto, foi analisada a eficácia da base da qualificação profissional ofertada pelo programa no município de Toledo – PR no ano de 2009, o qual foi concluído no ano de 2010. Para nortear a proposta deste trabalho, utilizou-se, como alicerce referencial, fontes bibliográficas sobre as bases de um programa federal para a educação, o Projovem Urbano, assim como se abordou sua implantação, monitoramento e avaliação. Discorreu-se sobre a caracterização do município de Toledo - PR e a prática do programa, um histórico de políticas e programas públicos de qualificação profissional no Brasil, a qualificação profissional dos jovens inseridos no Projovem Urbano, avaliação de políticas públicas e a eficácia de políticas e programas de qualificação profissional. Partindo do problema identificado neste trabalho, a pesquisa pretende verificar o quanto o programa foi eficaz no alcance do seu objetivo inicial, proposto pelo viés da qualificação profissional. Para isso, o instrumental utilizado foi a entrevista, e a população estudada foram os alunos que concluíram todas as etapas do programa no ano de 2010, o que compreende um grupo de 60 jovens. Os resultados obtidos a partir da pesquisa permitiram conhecer, na etapa exploratória da pesquisa, as características pessoais, sociodemográficas e

educacionais dos jovens evadidos do ensino regular. Por fim, permitiu uma avaliação dos resultados do programa Projovem Urbano pela ótica dos alunos participantes. Observou-se que o objetivo da qualificação profissional ofertada aos jovens inseridos no programa concentra-se no desenvolvimento de habilidades em prol do autoconhecimento, da sociabilidade e da realização pessoal. A soma desses fatores colabora para a inserção profissional, visando assegurar renda aos jovens, e assim proporcionar a sua autonomia. Apesar da gama de benefícios vislumbrados pelo programa, conclui-se que o programa mostrou-se mais positivo para jovens que não se encontravam trabalhando durante a realização do mesmo, o que era realidade para uma pequena parcela de alunos. Percebeu-se ainda que o esforço em qualificar jovens na área da administração também não agregou benefício considerável aos formados, os quais relataram obter melhores resultados com a Formação Técnica Geral, a qual visava o preparo para o mundo profissional, disjuncto de um campo específico de formação.

PALAVRAS-CHAVE: Projovem Urbano; Qualificação profissional; Eficácia; Jovens.

ABSTRACT: This dissertation approaches the subject matter of the professional graduation of young people, coming from a graduation and inclusion program for young people, the ProjovemUrbano. In this context, the base effectiveness of the professional graduation offered by the program in the municipality of Toledo-PR was analysed in the year of 2009 and this program was concluded in the year of 2010. In order to guide the proposal of this work, we used, as a referential base, bibliographical sources based on a federal program for the education, the ProjovemUrbano, and how its implantation, monitoring and evaluation were approached. We have discoursed about the characterisation of the municipality of Toledo-PR and the execution of the program, an history of the policies and public programs of professional graduation in Brazil, the professional graduation of young people inserted in the ProjovemUrbano, evaluation of public policies and the effectiveness of policies and programs of professional graduation. Coming from the identified problem in this work, the research intends to verify how much the program was efficient to reach its initial goal, proposed through the professional graduation. For that, the used tool, was the interview, and the studied population was the students who have concluded all the steps of the program in 2010, which includes a 60 young people group. The results obtained from the research have permitted to know, at the exploratory step of the research, the personal, sociodemographical and educational characteristics of the young people who have run away from the regular educational system. Finally, it has permitted an evaluation of the results of the ProjovemUrbano program through the vision of the students who had participated. We have observed that the goal of the professional graduation offered to the young people inserted in the program is concentrated in the development of abilities favorable to the self-knowledge, the sociability and the personal accomplishment. The sum of these factors collaborates to the professional insertion, aiming to guarantee an income to the young people, and by this way to provide their autonomy. Despite the range of benefits discerned by the program, we conclude that the professional graduation wasn't efficient in quantity. The program was more positive for young people who weren't working during the realization of this program, which was the reality of a small part of the students. We have also perceived that the effort to grade the young people in administrative area haven't added considerable benefits to the graduated students, which ones told they have obtained better results with the General and Technical

Formation, which one tended to the professional world preparation separated from a specific field of formation.

KEYWORDS: Projovem Urbano; Professional Graduation; Effectiveness; Young People.

51. ANÁLISE DO SISTEMA AGROINDUSTRIAL (SAI) DO BIODIESEL NO PARANÁ COM ENFOQUE NA NOVA ECONOMIA INSTITUCIONAL

Nelinho Davi Graef

Prof. Dr. Weimar Freire da Rocha Jr.

Defesa: 14/08/2012

RESUMO: Este opúsculo prospectou e analisou as potencialidades e limitações do Sistema Agroindustrial do biodiesel, doravante denominado SAI biodiesel Paraná, a partir dos conceitos da Nova Economia Institucional. Para isto, utilizou-se de pesquisa exploratória e descritiva quanto aos fins. Quanto aos meios, fez-se uso de pesquisa bibliográfica, documental e qualitativa. A análise de conteúdo foi o método utilizado para análise dos resultados, realizando um confronto entre os elementos teóricos e informações levantadas nas pesquisas. Os resultados apontaram como principais potencialidades do SAI biodiesel paranaense: o estado possui o segundo maior mercado consumidor de biodiesel e está geograficamente localizado perto do maior mercado consumidor que é São Paulo; o estado é segundo maior produtor de soja brasileiro; o sistema abarca um ambiente organizacional sólido com importantes organizações de apoio e pesquisa; o biodiesel possui dois importantes diferenciais mercadológicos como a contribuição para garantia da soberania e segurança energética e os benefícios ofertados ao meio ambiente. Os principais gargalos prospectados foram: Até o momento não se encontrou uma matéria-prima que seja tecnológica e economicamente viável para a produção do biodiesel; o parque industrial de processamento da soja, matéria-prima mais utilizada na produção do biodiesel no Paraná, é maior que a produção da mesma; as demais matérias-primas não garantem produção em escala para a produção de biodiesel; a tecnologia de produção não está estabilizada e apresenta um conjunto de problemas que precisam se resolvidos; o preço do biodiesel não consegue ser competitivo frente ao óleo diesel, necessitando de subsídios governamentais para a continuidade do programa; a venda do óleo dessas matérias-primas em outros usos tem uma valoração maior. Destarte, os gargalos encontrados no SAI biodiesel paranaense tem se sobressaído sobre as potencialidades, impedindo que houvesse um desenvolvimento e crescimento do SAI biodiesel no Paraná.

PALAVRAS-CHAVE: Sistema agroindustrial, biodiesel, Paraná, Nova Economia Institucional.

ABSTRACT: This study examined and prospected the potential and limitations of the agribusiness of biodiesel in Parana, from the concepts of New Institutional Economics. For this, we used the exploratory and descriptive research on ends. The means we use has been made of bibliographical and documentary research and qualitative methods. The content analysis method was used to observe the results, performing a comparison between the theoretical elements and information gathered in surveys. The results suggest the major potential SAI biodiesel Paraná: The state has the second largest consumer market for biodiesel and is geographically located near the largest market that is São Paulo, the state's second largest

soybean producer in Brazil; the system includes an organizational environment solid with important support and research organizations, biodiesel has two important differences as the marketing contribution to ensuring the sovereignty and energy security and environmental benefits offered. The main bottlenecks were prospected: So far not found a raw material that is technologically and economically feasible to produce biodiesel, the industrial processing of soybeans, raw material most used in the production of biodiesel is higher in Paraná than the production thereof; other raw materials does not guarantee production scale for the production of biodiesel, the production technology is not stabilized and presents a set of problems that need to be resolved, the price of biodiesel cannot be competitive against the diesel fuel, requiring government subsidies for the continuation of the program, the sale of oil these raw materials for other uses has a higher valuation. Thus, the bottlenecks found in the SAI biodiesel Parana has been outstanding on the potential, there were preventing growth and development of the agribusiness biodiesel in Paraná.

KEY WORDS: Agribusiness, biodiesel, Paraná, New Institutional Economics.

52. A VIABILIDADE DAS REDES DE COMPRAS PARA PME'S DA CONTRUÇÃO CIVIL PARANAENSE

Joecimara Miquilino Alves

Prof.^a Dr.^a Mirian Beatriz Schneider

Defesa: 17/08/2012

RESUMO: A rede de cooperação se define como um processo de captação, articulação e otimização de energias, recursos e competências, capaz de gerar um sistema de relacionamento que organiza indivíduos e empresas de forma igualitária. Essa rede objetiva a apresentação dos benefícios estratégicos alcançados com a formação da rede de cooperação e a compreensão dos impactos de sua formação entre pequenas e médias empresas envolvidas. O objetivo deste estudo é avaliar a evolução das redes de compras na construção civil paranaense. Caracteriza-se por uma investigação exploratória descritiva por meio de estudo de caso. Analisou-se a rede de cooperação “Bem Viver” localizada no Oeste do Paraná, através de uma amostragem de seis (06) lojas em seis (06) cidades. Os resultados apontam que a maioria das empresas participantes das redes tem interesse em participar dessa parceria, pois conseguem dessa forma ter uma maior abrangência econômica, produtiva e uma maior diversidade em seus produtos, além de menor custo na aquisição de suas compras. Os principais benefícios obtidos ao ingressar na rede foram reduzir os custos e aumentar o poder de negociação com fornecedores, bem como, qualificação dos colaboradores, marketing e consultoria financeira.

PALAVRAS CHAVE: Redes de Cooperação; Economia; Construção civil.

ABSTRACT: The cooperation network is defined as a process of abstraction, integration and optimization of energy, resources and skills, capable of generating a relationship system that organizes individuals and businesses equally, around a goal of public character. This network aims at presenting the strategic benefits achieved with the formation of a network of cooperation and understanding of the impacts of their training between small and medium enterprises involved. The objective of this study is to evaluate the evolution of networks in

construction procurement Parana. It is characterized by a descriptive exploratory research through case study. We analyzed the network of cooperation "Living Well" located in the western regions, through a sampling of six (06) stores in six (06) cities. The results show that the majority of companies participating in the networks are interested in participating in this partnership, because they can thus have a more comprehensive economic, productive and greater diversity in their products, and lower acquisition cost of their purchases. The main benefits obtained by joining the network were to reduce costs and increase bargaining power with suppliers, as well as, qualification of employees, marketing and financial consulting.

KEYWORDS: Cooperation Networks; Economics; Construction.

53. ANÁLISE DAS PRINCIPAIS CADEIAS DE PRODUÇÃO AGROPECUÁRIAS NO PROCESSO DE CRESCIMENTO ECONÔMICO DO OESTE DO PARANÁ: 1985 – 2010

Eduardo Miguel Prata Madureira

Prof. Dr. Ricardo Rippel

Defesa: 24/08/2012

RESUMO: O oeste paranaense, objeto deste estudo, constitui-se em uma importante região do Estado do Paraná, apresentando contribuição significativa nos setores primário, secundário e terciário da economia. Sua área geográfica se estende por mais de 22 mil km², o que corresponde a quase 12% da área total do Estado. Sua ocupação demográfica mais efetiva aconteceu na instalação da colônia militar de Foz do Iguaçu no início do século XX e, depois, de forma mais intensa, estimulada pela política do Governo Vargas denominada Marcha para Oeste, que visava ocupar todo o lado oeste do país. Os agricultores que nessa região se instalaram vieram basicamente do Rio Grande do Sul e de Santa Catarina e adotaram a policultura de subsistência. Desse tipo de produção, destacava-se a produção de suínos, aves, leite e milho, sendo que, no final dos anos 1960, foi introduzida a cultura da soja. Acredita-se que as cadeias produtivas que nessa região se instalaram auxiliaram no processo de crescimento econômico e populacional. Nesse sentido, este estudo teve como objetivo geral identificar e apontar as principais cadeias produtivas que interferiram no crescimento econômico da região entre 1985 e 2010, buscando entender o seu papel nesse processo. Para tanto, adotaram-se como objetivos específicos: estimar e analisar o processo de crescimento econômico dos municípios do oeste paranaense; analisar as mudanças no padrão de crescimento desses municípios; e também identificar a influência das principais cadeias agroindustriais no crescimento desses municípios. O referencial teórico adotado versou sobre Adam Smith e sua teoria da divisão do trabalho e a especialização da produção; sobre François Perroux no que tange ao desenvolvimento regional estimulado pelas indústrias motrizes; sobre Albert Otto Hirschman e sua teoria do desenvolvimento regional através dos encadeamentos produtivos para frente (*forward linkage effects*) e para trás (*backward linkage effects*), finalizando com Douglas North e sua teoria da base exportadora. Através de dados coletados na SEAB – Secretaria de Estado da Agricultura e do Abastecimento, bem como no IPARDES – Instituto Paranaense de Desenvolvimento Econômico e Social, chegou-se à conclusão de que as cinco principais cadeias que estimularam o crescimento econômico da região foram as cadeias produtivas da Soja, do Milho, do Suíno, do Frango e do Leite. Diante disso, passa-se a descrever essas cinco cadeias e a seguir o modo com que elas se relacionam, através de um

fluxograma que interliga as cinco cadeias num mesmo organismo. Conclui-se, então, que o oeste paranaense foi fortemente influenciado, em seu crescimento econômico e populacional, por tais cadeias e os respectivos inúmeros desdobramentos. Nesse processo, a base exportadora da região, que, nos primórdios da colonização, foi a erva-mate e a madeira, na atualidade é representada pelas culturas de exportação da soja e do milho, e de uma série de produtos desenvolvidos nas agroindústrias regionais que são exportados para outros municípios, outras unidades da Federação e outros países e contribuem para o desenvolvimento econômico do Paraná.

PALAVRAS-CHAVE: Região oeste paranaense. Cadeias produtivas. Soja. Milho. Suíno, Frango. Leite.

ABSTRACT: The western region of Paraná, the subject of this study, is an important region of Paraná State that makes a significant contribution to the primary, secondary and tertiary sectors of the economy. It is an area of over 22,000 km², which corresponds to almost 12% of the total area of the state. It's most important demographic occupation occurred when a military colony was set up in Foz do Iguaçu in the early twentieth century, and this intensified with the Vargas government's 'Westward March' policy, which aimed at occupying the entire western side of the country. The farmers who settled in this region came primarily from the states of Rio Grande do Sul and Santa Catarina and they adopted a mixed farming livelihood. The production of pigs, poultry, milk and corn were most popular, and in the late 1960's the cultivation of soybeans was introduced. The supply chains that were set up in the region helped in the processes of economic and population growth. Thus, this study aims to identify and pinpoint the main productive chains that influenced the region's economic growth between 1985 and 2010, seeking to understand their role in this process. The following objectives were adopted: to estimate and analyze the process of economic growth in cities in the west of Paraná; to analyze changes in the pattern of growth of these cities, and also to identify the influence of the main agro-industrial chains in the growth of these cities. The theoretical approach that was adopted elaborated on the theories of Adam Smith regarding the division of labor and the specialization of production, François Perroux regarding regional development stimulated by specific industries, Albert Otto Hirschman and his theory of regional development through 'forward linkage effects' and 'backward linkage effects', and finally, Douglas North and his theory of export base. Using data collected from SEAB (Ministry of Agriculture and Supply) as well as IPARDES (Paraná Institute of Economic and Social Development) it is clear that the top five chains that have stimulated economic growth in the region have been soybeans, corn, pork, chicken and milk. These five chains are described, and the manner in which they relate is demonstrated through a flowchart joining the five chains within the same organism. I conclude that the west of Paraná was strongly influenced in its economic and population growth by these chains with their many ramifications. The export base of the region in the early days of colonization was mate and wood, and it is currently represented by the export crops of soybeans and corn, and a series of products developed in the regional agribusinesses that are exported to other cities, states and countries and contribute towards the economic development of the state.

KEYWORDS: Western region of Paraná. Production chains. Soybean. Corn. Pork. Chicken. Milk.

54. ANÁLISE ESPACIAL DA DISTRIBUIÇÃO DAS MULHERES OCUPADAS NAS FAMÍLIAS RURAIS NO SUL DO BRASIL: UMA PERSPECTIVA DE GÊNERO

Alessandra Juliana Caumo

Prof. Dr. Jefferson Andronio Ramundo Staduto

Defesa: 30/08/2012

RESUMO: Foi observada a ocorrência da distribuição espacial da mulher ocupada na agropecuária do Sul do Brasil. Este estudo apresentou um quadro das mulheres ocupadas sob outro ponto de vista, pela Análise Exploratória de Dados Espaciais (AEDE). Na agricultura familiar, as relações de gênero estão com maior frequência dispostas de modo a considerar o trabalho das mulheres apenas uma “ajuda”. Isso é devido à divisão de trabalho imposta pelas atividades exercidas pelos membros da família. Esse tipo de análise, de certa forma, ajuda a conhecer as mudanças importantes no Brasil e, principalmente, no Sul do Brasil, na distribuição espacial da mulher profissionalmente ocupada. Neste trabalho se utilizou a variável de mulher ocupada como principal, mas comparado em relação aos homens ocupados, em que a abordagem é de uma perspectiva de gênero. Desta forma, foi utilizada a técnica de Análise Exploratória de Dados Espaciais (AEDE), por meio da estatística I de Moran e da análise de identificação de clusters. A estatística I de Moran permitiu avaliar a correlação existente entre uma região e seus vizinhos considerando uma variável. O período analisado foi o ano de 2006, por meio dos dados do Censo Agropecuário 2006, feito pelo Instituto Brasileiro de Geografia e Estatística – IBGE. Esses dados foram estudados de forma absoluta e por taxa. A AEDE revelou a distribuição das mulheres ocupadas entre os estados do Paraná, de Santa Catarina e do Rio Grande do Sul. Os resultados, para a escolaridade nos dados absolutos ou por taxas, apresentaram relação com o número de mulheres ocupadas. Nesse caso, onde se apresentou maior número de mulheres ocupadas também se apresentou um número de homens ocupados com maior escolaridade. Nas atividades fora dos estabelecimentos também se verificou que, para os municípios com menor número de mulheres ocupadas, maior era o número de municípios em que as mulheres exerciam alguma atividade fora da propriedade. Com os resultados, constatou-se autocorrelação espacial positiva das mulheres ocupadas em dados absolutos no meio rural do Sul do Brasil, demonstrando que a localização espacial interfere em seus valores. Tem-se então uma contribuição para a análise da perspectiva de gênero no Sul do Brasil e a possibilidade de novas pesquisas ou de novos conceitos para o estudo, em que os dados revelaram uma proporção de aproximadamente 40% de mulheres ocupadas do total de ocupados na agropecuária do Sul do Brasil.

PALAVRAS-CHAVE: Gênero. Ocupação da mulher. Agricultura familiar. Autocorrelação espacial. AEDE.

ABSTRACT: It was observed the spatial occurrence distribution of occupied women on rural families in Southern Brazil. This study showed another point of view about occupied women from Space Data Exploratory Analysis (AEDE). In the familiar agriculture the gender relations are most often, due to the work division imposed by the activity performed by the family members, and, in special the woman, her work is considered merely a “help”. This kind of analysis helps in a certain way, important changes in Brazil to be known and, mainly, in Southern Brazil in the distribution of occupied women. In this task was used the variable of occupied woman as the main one, but compared in relation to occupied men, where the

approach is of a gender perspective. So, it was used the Space Data Exploratory Analysis (AEDE) technique, by the Moran's I statistics and by the clusters identification analysis. Moran's I statistics allowed to evaluate the existent correlation between a region and their neighbors considering a variable. However the clusters identification analysis allowed a simple visualization of next regions conglomerate in a map that pursue similar values, in other words, allow the clusters visualization. The analyzed period was the year 2006, by the data of 2006 Agriculture Census, performed by the Statistics and Geography Brazilian Institute – IBGE, these data were studied by an absolute form and rates. The AEDE revealed the occupied women distribution among the states of Paraná, Santa Catarina and Rio Grande do Sul. The results, to the scholarship in the absolute data or by rates, presented relation with the number of occupied women, in this case, where it presented a number of occupied men with a greater scholarship. In the activities out of the establishments, was also verified that in cities with the lesser occupation per woman, the greater was the number of cities the women followed any activity outside the property. With the results were found positive spatial autocorrelation of the absolutely occupied women in the Southern Brazil rural area, showing off that spatial localization interferes in women's values. Having a contribution to gender perspective analysis in Southern Brazil and allowing new researches or concepts for the study, where the data revealed a proportion of about 40% of the occupied women from the total in the Southern Brazil agriculture.

KEYWORDS: Gender. Women occupation. Familiar Agriculture. Spatial Autocorrelation. AEDE.

55. A RELAÇÃO ENTRE O TRABALHO E A FORMAÇÃO EDUCACIONAL DAS MULHERES JOVENS NA ESFERA DA REPRODUÇÃO SOCIAL EM SANTA TEREZINHA DE ITAIPU – PR

Rejane Aparecida Bianchini
Prof. Dr. Alfredo Aparecido Batista
Defesa: 04/09/2012

RESUMO: Situada entre os estudos sobre trabalho e a educação, esta dissertação, de caráter empírico, exploratório, qualitativo e descritivo, traz como sujeitos pesquisados as jovens mulheres com faixa etária entre 18 e 29 anos, trabalhadoras dos setores formais de comércio e serviços do município de Santa Terezinha de Itaipu. Optou-se pela delimitação restritiva ao setor formal do comércio e de serviços porque esses são os ramos trabalhistas que, no município, apresentam a maior concentração de mulheres empregadas com o perfil delimitado para o estudo. Por meio do instrumental – questionário –, composto por uma série ordenada de perguntas abertas, fechadas de duas escolhas e de múltiplas escolhas, buscou-se compreender: em que medida as jovens mulheres de Santa Terezinha de Itaipu vivenciam, em condições concretas, a frequência aos bancos escolares e o desenvolvimento das suas atividades laborativas na esfera do vínculo trabalhista formal. Para tanto, o objetivo geral proposto foi apreender, compreender e analisar a relação entre a formação educacional e as condições objetivas das mulheres trabalhadoras com faixa etária entre 18 e 29 anos, formalmente contratada, nos setores de comércio e de serviços do município de Santa Terezinha de Itaipu. Dessa forma, estudar as relações materializadas – jovens e o mercado de trabalho – foi nosso objeto de estudo demarcado, por ser um ponto indissociável entre

trabalho e educação formal. Nasce, a partir dos levantamentos expostos neste trabalho, a necessidade de ampliar os estudos (incluindo debates variados e divulgação) sobre meios de como prover a combinação apropriada entre a efetivação de uma educação de qualidade e o apoio financeiro e político aos jovens que necessitam e que são excluídos frente a esse processo. Acreditamos que ter acesso a esses meios fará com que o círculo vicioso da pobreza, do desemprego, da má formação educacional e de todas as suas consequências seja minimizado. Abre-se um campo de possibilidades para a diminuição das disparidades sociais, contribuindo para a constituição de uma sociedade que aprofunde os elementos democráticos, onde as pessoas possam viver o bem-estar coletivo e o respeito à humanidade.

PALAVRAS-CHAVE: Educação; trabalho; juventude e município de Santa Terezinha de Itaipu.

ABSTRACT: Situated between the studies about youth and education, this dissertation of the empirical, exploratory; qualitative and descriptive character, provides as research subjects the young women aged between 18 and 29 years old, formal sector workers in the trade and services in the municipality of Santa Terezinha de Itaipu. We opted for restrictive definition to the formal sector of trade and services because these are the branches of labor in the municipality that, exhibit the biggest concentration of employed women with the profile defined for the study. Through the instrumental – questionnaire- composed of an ordered series of open questions of opinion, closed two choices and multiple choices, we sought to understand in what measure young women from Santa Terezinha de Itaipu experience in specific conditions, the attendance to school benches and the development of their work activities in the sphere of formal work link. Therefore, the general purpose proposed was to learn, understand and analyze the relationship between educational background and the objective conditions of women workers, aged between 18 and 29 years old formally employed in the sectors of trade and services in the municipality of Santa Terezinha de Itaipu. This way, to study the relationships materialized - young people and the labor market - our object of study was marked to be an indivisible point between work and formal education. It arises from the surveys presented in this paper, the need to broaden the studies, including various debates and dissemination about ways of how to provide the appropriate combination between the institution of a quality education and the political and financial support to young people who need and are excluded from front this process. We believe that to have access to these means will cause the vicious circle of poverty , unemployment, poor educational background and all its consequences be minimized. This will enable the reduction of social disparities and contribute to the constitution of a more democratic society, where people can live decently considering the collective well-being and respect for humanity.

KEYWORDS: Education; work; youth and municipality of Saint Therese de Itaipu- PR.

56. DIFERENÇAS DE SALÁRIO ENTRE CIDADES MÉDIAS E REGIÕES METROPOLITANAS DO SUL DO BRASIL

Ricardo de Lemos Dutra
Prof. Dr. Jefferson Andronio Ramundo Staduto
Defesa: 05/09/2012

RESUMO: O presente estudo examinou as diferenças de rendimento do trabalho principal das pessoas ocupadas, nas cidades médias e regiões metropolitanas da região Sul do Brasil, buscando identificar o quanto se devem a características do trabalhador e o quanto se devem a características do local em que ele está inserido. Para atingir o objetivo proposto foi feita uma breve revisão da literatura sobre distribuição desigual dos salários, realizou-se o teste de quebra estrutural de Chow, estimou-se equações de salários para as cidades médias e regiões metropolitanas e utilizou-se o método de decomposição de Oaxaca com a correção de Heckman. A base de dados utilizada foi extraída dos microdados da Pnad 2009. O teste de Chow foi significativo justificando a análise do mercado de trabalho distintos, da região metropolitana e das cidades médias, tanto para o estado do Paraná como para o Rio Grande do Sul. Os parâmetros estimados da variável Lambda para as quatro unidades foram significativamente diferente de zero, sugerindo a presença de viés de seleção na amostra, portanto o procedimento de Heckman foi aplicado para produzir estimadores não viesados. No estado do Paraná constatou-se que a dispersão do rendimento foi favorável à região metropolitana sendo o efeito retorno regional responsável por 69,76% dessa dispersão. Já no estado do Rio Grande do Sul a dispersão foi favorável às cidades médias e o efeito atributos responsável pela maior parte da diferença de rendimentos 93,83% da dispersão. As teorias do capital humano e segmentação se aplicaram ao caso estudado, evidenciando que a tanto a região em que o trabalhador está inserido como suas características pessoais são determinantes do seu rendimento. A região possui um forte peso na determinação do salário o que fica mais claro no caso do estado do Rio Grande do Sul. Porém somente se encontrar em uma região que paga maiores salários não garante ao trabalhador esse prêmio é necessário que indivíduo busque se qualificar para poder participar do mercado de trabalho e receber sua remuneração.

PALAVRAS-CHAVE: Diferenças de rendimento; capital humano; região e salário; cidades médias;

ABSTRACT: This study has examined the main labor income of employed people, in the medium sized cities and metropolitan regions of Brazil's South region, aiming for the identification of how much they are due to the employee characteristics and how much is due to the location in which they are inserted. In order to achieve the objective a brief literature review was taken upon the unbalanced salaries distribution, Chow's structural break test was used, salaries equations were estimated for medium sized cities and metropolitan regions and Oaxaca's decomposition method was used along with Heckman's correction. The database was taken from Pnad 2009's micro data. Chow test was significant justifying the distinct labor market analysis, in the medium sized cities and metropolitan region, for Parana state as much as for Rio Grande do Sul state. The estimated parameters of Lambda variable concerning the four units were significantly different from zero, what suggests the presence of sample selection bias, so Heckman procedure was applied to produce non-biased estimators. In Parana state, it was verified that dispersion of income was favorable to the metropolitan region once the regional return effect is responsible for 69,76% of that dispersion. In Rio Grande do Sul state, however, the dispersion was favorable to medium sized cities and the attributes effect is responsible for most of the 93,83% income difference of the dispersion. Human capital and segmentation theories were applied upon the case in study, making it evident that the region where the employees are inserted determines their income as much as

their personal characteristics. The region has a strong impact in the salary determination, which gets clearer in the case of Rio Grande do Sul state. However, only living in a higher salary region does not ensure the employee the prize, it is necessary that the individuals seek qualification in order to participate in the labor market and receive their remuneration.

KEYWORDS: Income differences; human capital; region and salary; medium sized cities.

57. O IMPACTO ECONÔMICO REGIONAL DO PARQUE TECNOLÓGICO ITAIPU (PTI)

Jonhey Nazario Lucizani

Prof. Dr. Carlos Alberto Piacenti

Defesa: 06/09/2012

RESUMO: Este trabalho prospectou e analisou os impactos econômicos do Parque Tecnológico Itaipu (PTI), doravante denominado de impactos na geração de renda, produção e empregos na economia Paranaense, a partir da economia do PTI. Para isto, utilizou-se da matriz insumo-produto, utilizando pesquisa a campo nas organizações do PTI para coletar as informações contábeis. Estas informações geraram a demanda final do PTI por setor econômico, tornando-a possível projetar na matriz insumo produto. Os resultados apontaram que o valor adicionado do PTI para a economia foi de R\$ 27.186.350,04, com 55,5 % foi destinado aos colaboradores, a demanda final do PTI foi R\$ 48.211.646,08, a qual possibilitou identificar os multiplicadores de renda do PTI é igual a 2,23, emprego 1,52 e produção igual a 2,28. O PTI foi identificado como um Parque Estruturante, pois acumulou as experiências regionais e está intimamente associado ao processo de desenvolvimento econômico e tecnológico.

PALAVRAS-CHAVE: Parque Tecnológico Itaipu. Impacto Econômico. Matriz insumo-produto.

ABSTRACT: This work has prospected and analyzed the economic impacts of the Itaipu Technological Park (PTI), hereinafter referred to as impacts on income generation, production and jobs in the Parana, as the economy of the PTI. For this, we used the input-output matrix, using the search field in the PTI organizations to collect accounting information. This information led to the final demand by economic sector of the park, making it possible to design the input-output matrix. The results showed that as the value added to the economy of the PTI was R \$ 27,186,350.04, with 55.5% went to employees, the final demand of the PTI was R \$ 48,211,646.08, which enabled identify the income multipliers of the PTI is equal to 2.23, 1.52 employment and production equal to 2.28. The PTI was identified as a Park Structuring because accumulated regional experience and is intimately associated with the process of economic and technological development.

KEYWORDS: Itaipu Technological Park. Economic Impact. Input-output matrix.

58. ORGANIZAÇÕES E DESENVOLVIMENTO LOCAL: O PAPEL DOS ATORES LOCAIS NOS MUNICÍPIOS DE ASSIS CHATEAUBRIAND E PALOTINA – PR

Vanessa Stafusa Sala Denuzi

Prof. Dr. Jandir Ferrera de Lima, Ph.D

Defesa: 06/09/2012

RESUMO: O objetivo dessa pesquisa foi analisar o papel das organizações no desenvolvimento local, por meio de um estudo comparativo entre os municípios de Assis Chateaubriand e Palotina, localizados no Oeste Paranaense. O fato de esses municípios se desenvolverem de maneira desigual não pode ser atribuído apenas à mera casualidade, por isso se discute como o comportamento dos atores locais interfere no desenvolvimento da localidade. Parte-se da hipótese de que quanto maior é a participação dos atores locais por meio das suas organizações representativas maior tende a ser o desenvolvimento econômico local, fato esse que explicaria o avanço econômico do município de Palotina em relação ao município de Assis Chateaubriand. Como procedimento metodológico utilizou-se o estudo comparativo e, com base no referencial teórico, foram agrupados os principais determinantes para o desenvolvimento local. A partir desses determinantes foi construído um roteiro de entrevistas aplicadas em uma amostra intencional de organizações representantes da sociedade civil dos dois municípios. Para garantir a representatividade de diferentes tipos de organização, elas foram elencadas em organizações políticas, econômicas e sociais. A pesquisa concluiu que as organizações econômicas do município de Palotina, mesmo com população e área territorial menor que o município de Assis Chateaubriand, foram as mais determinantes para que o município se tornasse mais dinâmico e mais atrativo ao capital. As principais organizações que se destacaram nesse município foram a Cooperativa Agroindustrial C.Vale e a Universidade Federal do Paraná (UFPR), como empresa empreendedora e centro de pesquisa, respectivamente. Em Assis Chateaubriand, tanto as organizações políticas quanto as econômicas e sociais se articularam para que o município avançasse. Um exemplo desse avanço foi a mobilização para a implantação do Instituto Federal do Paraná (IFPR), como centro formador de mão de obra qualificada.

PALAVRAS-CHAVE: Desenvolvimento local; Desenvolvimento econômico; Economia paranaense; Organizações; Atores locais

ABSTRACT: The purpose of this research was analyzing the role of organizations in the local development, using a comparative study between Assis Chateaubriand and Palotina cities, located in Western Parana State. The fact that these cities have developed unequally cannot be attributed only to causality, so it is discussed how the behavior of local agents interferes in the locality's development. Based on the hypothesis that the more participation of local agents by their representative organizations the higher economic local development tends to be, fact which would explain the economic advance of Palotina city in relation to Assis Chateaubriand city. Regarding methodological procedures, comparative study was used and based on the theoretical references the main determinants to local development were grouped. From these determinants, an applied interview guide was created in an intentional sample of organizations representing the civilian society of both cities. In order to ensure the representativeness of different types of organizations, they were listed in political, economic and social organizations. The research concluded that economic organizations of Palotina city, even with lower population and territory area than Assis Chateaubriand city, were the most determining to making the city more dynamic and more attractive to capital. The main organizations that stood out in this city were the Agroindustrial Cooperative C.Vale and Federal University of Parana (UFPR), as entrepreneurial company and research center, respectively. In Assis Chateaubriand, the political, economic and social organizations have articulated so the city

could improve. An example of such improvement was the mobilization to the establishment of the Federal Institute of Parana (IFPR), as a center to form qualified manpower.

KEYWORDS: Local Development, Economic Development, Parana's Economy, Organizations, Local Agents.

59. ANÁLISE DA EVOLUÇÃO E COMPETITIVIDADE DAS EMPRESAS DE TECNOLOGIA DA INFORMAÇÃO E COMUNICAÇÃO DO APL IGUASSU-IT NO OESTE DO PARANÁ

Marlowa Zachow

Prof. Dr. Carlos Alberto Piacenti

Defesa: 04/12/2012

RESUMO: Esta pesquisa tem por objetivo analisar o impacto que a associação das empresas de Tecnologia da Informação do Oeste do Paraná tem sobre a competitividade das mesmas. O processo de globalização trouxe a necessidade das empresas de qualquer porte em passar a competir com gigantes multinacionais, especialmente nesse ramo de atuação. Uma alternativa encontrada foi a criação de um arranjo produtivo local, incentivado por instituições governamentais e não governamentais. Através dos resultados da pesquisa constatou-se que as empresas sabem que as ações conjuntas melhoram ou poderiam melhorar a competitividade. Percebeu-se que houve um crescimento considerável em termos de faturamento e número de funcionários após a associação. Os empresários percebem as vantagens que tem por fazerem parte do arranjo, destacando entre essas vantagens a questão da capacitação de pessoal e treinamento. Percebeu-se ainda que o arranjo pesquisado é muito jovem, pois teve sua fundação em 2008. Há muito para evoluir, percebendo-se a necessidade de atrair mais empresas para o arranjo, bem como priorizar outros planos de ação que contemplem todas as atividades de tecnologia da informação e comunicação.

PALAVRAS-CHAVE: APL, Competitividade, Tecnologia da Informação, TIC.

ABSTRACT: This research aims to analyze the impact that the association of companies of Information Technology of Paraná has on their competitiveness. The process of globalization has brought the need for companies of all sizes move to compete with multinational giants, especially in this line of business. An alternative was the creation of a local productive arrangement, encouraged by governmental and nongovernmental organizations. Through the results of the survey found that companies know that the joint actions could enhance or improve competitiveness. It was noticed that there was a considerable growth in terms of turnover and number of employees after the association. Entrepreneurs realize the advantages it has for being part of the arrangement, noting among these advantages the issue of personnel training and training. It was also noticed that the arrangement researched is very young, because it had its foundation in 2008. There is plenty to evolve, realizing the need to attract more businesses to the arrangement, as well as other priority action plans that address all activities of information technology and communication.

KEYWORDS: LPA, Competitiveness, Information Technology, ITC.

60. DESENVOLVIMENTO LOCAL: ESTUDO DOS MUNICÍPIOS DE PATO BRAGADO E SÃO JOSÉ DAS PALMEIRAS NO OESTE PARANAENSE (1945-2010)

Tatiane Dinca

Prof. Dr. Silvio Antônio Colognese

Defesa: 10/12/2012

RESUMO: Esta pesquisa tem como objetivo analisar a trajetória histórica de desenvolvimento de Pato Bragado e São José das Palmeiras. A região administrativa de Toledo está localizada no extremo oeste do Paraná, composta por vinte municípios. Portanto, quando o desenvolvimento é observado em particular, as desigualdades locais torna-se evidentes. Os municípios selecionados para a pesquisa apresentam níveis de desenvolvimento desiguais, apesar que pertencem a mesma região oeste paranaense e muitos são os fatores que podem ser os responsáveis pela diferença de nível de desenvolvimento entre eles, sendo assim, pela dada trajetória histórica, modelo de colonização, origem étnica e a quantidade de organizações associativas. Para sua realização adotou-se o método estudo de caso, e a pesquisa teve caráter descritiva para demonstrar a trajetória de desenvolvimento nos municípios da amostragem e de um caráter exploratório. O estudo teve uma abordagem qualitativa e quantitativa e houve a coleta de dados, por meio de dados primários via pesquisa e dados secundários. Para mensurar o capital social, utilizou-se o levantamento de número de organizações associativas, onde que o município de Pato Bragado tem quantidade superior de associações do que São José das Palmeiras. Os resultados da pesquisa revelam que a trajetória histórica é decisiva para o processo de desigualdade dos municípios estudados. Pato Bragado foi colonizado pela empresa Maripá, a qual tinha preocupação maior com o elemento humano e a estrutura fundiária de pequena propriedade rural que incentivava a vinda de colonos migrantes oriundos da região sul do Brasil, conhecidos como sulista. E já a empresa Bentheim, colonizadora do município de São José das Palmeiras onde a propaganda estava firmada na fertilidade das terras e priorizava a vinda de migrantes de outras partes do país, em grande maioria da região norte do Brasil, vistos como nortista. Em suma, o município de Pato Bragado tem um maior desenvolvimento local em relação a este parâmetro do município de São José das Palmeiras. O desenvolvimento requer crescimento nos níveis de organização social, o que tem sido denominado de capital social, quanto maior a capacidade das pessoas se associarem em torno de objetivos comuns, maiores serão os indicadores de capital social e consequentemente maior será o desenvolvimento local.

PALAVRAS-CHAVE: Desenvolvimento local. Trajetória histórica. Capital social. Origem étnica.

ABSTRACT: This research aims at analyzing the historical trajectory of development of Pato Bragado and São José das Palmeiras. The administrative region of Toledo is located in the extreme west of Paraná, comprising twenty municipalities. Therefore, when the development is observed in particular local inequalities becomes evident. The cities selected for the study present unequal levels of development, despite belonging to the same region western Paraná and there are many factors that may be responsible for the difference in levels of development between them, so given the historical trajectory, colonization model, ethnicity and quantity of associative organizations. For its realization it was adopted the case study method and the research had descriptive character to show the course of development in the municipalities of

sampling and exploratory character. The study had a qualitative and quantitative data collection through primary data and secondary data via research. In order to measure social capital, it was used the survey of number of associative organizations, of which Pato Bragado has a larger number than São José das Palmeiras. The research results reveal that the historical trajectory is crucial to the process of inequality in the studied districts. Pato Bragado was colonized by Maripá Company, which had greater concern with the human element and the structure of small farm land which encouraged the coming of migrant settlers from southern Brazil. And the company Bentheim, colonizing the city of São José das Palmeiras in which the advertisement was grounded on fertility of land and gave priority to the coming of migrants from other parts of the country, mostly from the northern region of Brazil. In short, Pato Bragado has a larger local development in relation to this parameter in São José das Palmeiras. Development requires growth in levels of social organization, which has been called social capital, the greater the ability of people to associate around common goals, the greater the social capital indicators and consequently greater will be local development.

KEYWORDS: Local development. Historical trajectory. Social capital. Ethnic origin.

61. ESTÁGIOS DE DESENVOLVIMENTO ECONÔMICO REGIONAL NO SUL DO BRASIL

Paulo Henrique de Cezaro Eberhardt

Jandir Ferrera de Lima, Ph.D

Defesa: 15/02/2013

RESUMO: O objetivo dessa pesquisa foi analisar o estágio de desenvolvimento econômico regional das microrregiões do Sul do Brasil, comparando sua evolução no início do século XXI. Os trabalhos de W. W. Rostow norteiam essa análise, dado que seus trabalhos classificam o processo de desenvolvimento econômico em fases. A análise fatorial, por meio do método de componentes principais, foi o modo escolhido para mensurar os estágios de desenvolvimento, compreendendo os períodos de 2000 e 2010. Com as variáveis econômicas e sociais selecionadas para a pesquisa, foi estimado o Índice de Desenvolvimento Econômico Regional (IDER). Com esse indicador, foram classificadas as microrregiões em três diferentes estágios de desenvolvimento: Avançado, Em Transição e Retardatário. Os resultados indicaram dois efeitos diferentes no sul do Brasil. Em 2000, foram observados “arquipélagos” de desenvolvimento, com poucas microrregiões que se localizam proximamente tendo estágios superiores de desenvolvimento, como nas porções Oeste e Norte do Paraná. Em 2010, a forma geométrica observada é um retângulo, que pode se classificar como “corredores” de desenvolvimento, como os localizados no sentido Leste-Oeste de Santa Catarina e Leste-Norte do Paraná. As microrregiões classificadas como avançadas no início do século XXI possuíam as mesmas características: altas taxas de urbanização, grande número de professores e altas taxas de homicídios. No ano de 2010, as variáveis relacionadas à ação do Estado predominaram nas microrregiões avançadas: despesas com educação, saúde, habitação, esportes e despesas relativas ao bem estar social.

PALAVRAS-CHAVE: Desenvolvimento regional; economia regional; economia brasileira, desenvolvimento econômico.

ABSTRACT: The purpose of this research was analyzing the regional economic development of Southern Brazil's microregions, comparing their evolution in the early XXI Century. The works of W. W. Rostow guide the analysis, considering that his works classify the process of economic development according to stages. The factor analysis, through the principal components analysis method, was chosen to measure the development stages, comprising the periods of 2000 and 2010. With the economic and social variables selected, the Regional Economic Development Index (IDER) was estimated. With this indicator, the microregions were classified in three different stages of development: Advanced, In Transition, and Early. The results indicated two different effects in Southern Brazil. In 2000, development "archipelagoes" were observed, with few microregions which locate closely to each other and presenting superior development stages, such as the West and North sections of Parana State. In 2010, the geometric form observed is a rectangle, which can be classified as development "corridors", like the ones located in the East-West direction in Santa Catarina State and East-North in Parana State. The microregions classified as advanced in the beginning of XXI Century had the same characteristics: high levels of urbanization, large quantity of teachers and high levels of homicides. In 2010, the variables related to Estate action prevailed in the advanced microregions: expenses with education, health, housing, sports and social welfare.

KEYWORDS: Regional development; regional economy; brazilian economy, economic development.

62. COOPERATIVISMO, CAPITAL SOCIAL E DESENVOLVIMENTO LOCAL: O CASO DA COAPROCOR DE CORUMBATAÍ DO SUL E REGIÃO

Tiago Martins da Silva
Prof. Dr. Erneldo Schallenger
Defesa: 18/02/2013

RESUMO: Esta dissertação tem por objetivo central estudar a importância da organização cooperativa do ramo agropecuário no processo de desenvolvimento local em Corumbataí do Sul. Visto que a organização cooperativa tem fundamental importância no processo de formação e fortalecimento do capital social, destacando-a ainda como elemento chave na formação de laços de confiança com o produtor rural. Além da inegável importância para o desenvolvimento sustentável do meio rural, as cooperativas também contribuem para seu associado em duas grandes dimensões, a econômica revelada principalmente através da melhoria de renda e a social pela promoção do conhecimento e bem estar do mesmo. Neste contexto, foi realizada uma pesquisa bibliográfica em torno dos temas cooperativismo, desenvolvimento local e capital social, como também uma pesquisa de campo junto aos cooperados da COAPROCOR para avaliar e demonstrar se a organização cooperativa contribui de alguma forma para o desenvolvimento local em Corumbataí do Sul e o fortalecimento do capital social entre seus associados.

PALAVRAS-CHAVE: cooperativismo, capital social, desenvolvimento local.

ABSTRACT: This dissertation has the main objective to study the importance of organization agricultural cooperative in the strengthening of the social capital and in the process of the sustainable urban development in Corumbataí do Sul. Since the cooperative in the process of

formation and strengthening of the social capital, and also as a principal element in the formation of confidence ties with the rural worker. Beyond the importance for the sustainable development of the rural society, the cooperatives also contribute for the associate in two big dimensions; the economic shown through of the improvement in income and the social by promotion of knowledge and well-being of the associate. In this context, was done a biographical research about cooperative, place development and social capital, as well as a field research together with the associates of COAPROCOR for to value and to demonstrate if cooperative contributes for the local development in Corumbataí do Sul and for the social capital strengthening between the associates.

KEYWORDS: Cooperative, social capital, local development.

63. AVALIAÇÃO DE RELACIONAMENTOS EM REDES E COORDENAÇÃO DA CADEIA PRODUTIVA DO LEITE EM UMUARAMA - PARANÁ

Jorge Augusto Gutierrez Pona
Prof.^ª Dr.^ª Débora da Silva Lobo

Defesa: 20/02/2013

RESUMO: Esta pesquisa teve por objetivo estudar e avaliar os relacionamentos em rede da cadeia produtiva do leite no município de Umuarama-PR, buscando avaliar se o relacionamento entre os agentes integrantes dessa cadeia ocorre de modo a possibilitar ganhos coletivos e vantagens competitivas para os produtores de leite do município. Objetivou ainda mapear a rede física, a rede de valor e a rede de negócios da cadeia produtiva em questão, tentando elucidar o relacionamento dos agentes participantes dessas redes, para melhor compreender os processos que podem levar a debates sobre o desenvolvimento local. Os temas abordados na revisão bibliográfica são o agronegócio e suas bases históricas e teóricas; as cadeias produtivas agroindustriais e os fatores que influenciam em suas estratégias e em seu desempenho; a cadeia produtiva do leite no Brasil, no Paraná e no município de Umuarama, apresentando os agentes integrantes e a estrutura desta cadeia na nação; as redes, desde as concepções sociológicas de suas origens, uma breve apresentação desta forma organizacional complexa como modelo de governança e de análise finalizando com uma breve revisão sobre a abordagem das redes simultâneas. A metodologia utilizada na pesquisa é de natureza mista, ou seja, qualitativa e quantitativa, e por seus objetivos classificou-se como exploratória. Foram aplicados questionários com os agentes da cadeia produtiva de modo a possibilitar a caracterização dos relacionamentos existentes entre os mesmos, e apresentar as análises das medidas de redes com a utilização do *software* UCINET, e os esquemas gráficos das redes. Nas discussões dos resultados, os agentes foram mapeados de acordo com sua participação nas redes simultâneas, e as análises dos relacionamentos em três dimensões distintas foram realizadas, constatou-se que a cadeia produtiva do leite no município em questão, se configura como difusa, e que há poucos relacionamentos sólidos, sem coordenação central, a cadeia não apresentou relações de governança e distribuição de poder definidos, e com relações significativas de custos de transação. Apesar de não haver relação de governança que reflita em coordenação de ações coletivas, três agentes foram identificados como alvos de relações significativas, e sugere-se que as ações para o desenvolvimento setorial no município sejam realizadas com o apoio desses agentes.

PALAVRAS-CHAVE: Agronegócio, Redes, Cadeias Produtivas, Leite, Umuarama.

ABSTRACT: This research studies and assesses the milk supply chain network in Umuarama – PR to find out whether the relationship amongst its members ensures collective assets and winning edges for growers. It also charts the system, value and business networks of such supply chain to elucidate its members' relationship to better understand the processes which might result in discussions on local development. The topics approached in this literature review are agribusiness and its historical and theoretical basis; the agribusiness supply chains and what influences its strategies and development; the milk supply chain in Brazil, in Paraná and in the city of Umuarama – the constituents and the structure of such chain in the nation; the networks, since the social concepts of its origins, a brief explanation on this complex organization as a model of governance and analysis, finishing with a short review on the approach of simultaneous networks. The methodology used was exploratory. Questionnaires were given to the members of this supply chain to ensure the characterization of the relationship amongst them and to present an analysis of the measurements of the networks by using the software UCINET and its charts. On the Discussion, members were mapped according to their participation in the network simultaneously, and the analysis of the relationship in three different dimensions was conducted. It was found out that the milk chain supply in this city is diffuse and there are a few stable relationships, without central coordination. Such chain presented no relationship with the definite governance and distribution of power and significant relationships of transaction cost. Despite of having no governance relationship resulting in the coordination of collective agents, three agents were identified as targets of significant relationships and it is suggested that actions to sectorial development in the municipality to be carried out with their support.

KEYWORDS: Agribusiness, Networks, Supply Chains, Milk, Umuarama.

64. ESTRATÉGIAS DE RESPONSABILIDADE SOCIAL EMPRESARIAL (RSE) NA AGROINDÚSTRIA CANAVIEIRA PARANAENSE

Thiago Henrique Moreira Goes
Dr. Pery Francisco Assis Shikida
Defesa: 20/02/2013

RESUMO: O objetivo desta pesquisa foi analisar as estratégias de responsabilidade social empresarial (RSE) das empresas da agroindústria canavieira. Para esta análise foi necessária a identificação de quais práticas são realizadas pelas empresas do setor, bem como os elementos motivadores destas ações. A característica desta pesquisa baseia-se em um tipo exploratório-descritivo, visto que partiu do questionamento junto aos diversos agentes que compõem a agroindústria canavieira no Paraná sobre esta temática. O arcabouço teórico utilizado como suporte para a pesquisa consiste nos referenciais teóricos sobre estratégias empresariais, responsabilidade social empresarial, *capital reputacionale* relação da empresa com os demais *stakeholders*. A análise foi disposta em dois grandes tópicos. O primeiro deles baseou-se na classificação das ações dos grupos empresariais segundo os estágios determinados pelo Instituto Ethos. O segundo tópico versou sobre os elementos motivadores das ações de RSE a partir da visão dos grupos empresariais da agroindústria canavieira e de

outros *stakeholders* presentes no setor. Para atender ao primeiro tópico partiu-se de um questionário realizado pelo Grupo de Estudo e Pesquisa do Sistema Agroindustrial - GEPAG (realizado no período de 2010/2011) em diversas empresas do setor. A análise teve início a partir da congregação destas empresas em seus respectivos grupos empresariais, o segundo passo consistiu no cálculo de uma média aritmética simples para classificar os níveis em que os grupos empresariais se encontram e por fim foram dispostos condicionantes teóricos e condicionantes relativos ao setor como elementos explicativos dos valores encontrados. Neste tópico foram analisadas as ações de RSE de 13 grupos empresariais. Foram encontrados níveis elevados de respostas positivas para as ações de RSE (sobretudo nos critérios concernentes aos colaboradores, ao meio ambiente, à comunidade e à criação e disseminação de valores socialmente responsáveis). Entre os condicionantes dispostos como elementos explicativos, a importância do setor para as comunidades onde as empresas estão inseridas, a mudança no perfil dos empresários do setor e as questões competitivas e comerciais apresentaram destaque. Para atender ao segundo tópico, foram consultados os grupos empresariais em uma reunião mensal do conselho da ALCOPAR e os demais *stakeholders* foram entrevistados em períodos posteriores. Desta etapa participaram sete grupos empresariais (que já haviam participado da pesquisa do Grupo GEPAG e foram classificados no primeiro tópico), além de outros *stakeholders* tais como: ALCOPAR, Jornal Paraná, CPA Trading S/A, Ministério do Trabalho e Instituto Ambiental do Paraná. As respostas apresentadas pelos grupos empresariais e pelos demais agentes corroboraram os aspectos teóricos de que as ações de RSE sofrem grande influência de aspectos instrumentais como ganhos competitivos, ganhos de reputação, minimização de conflitos com demais agentes e inserção em mercados internacionais.

PALAVRAS-CHAVE: cana-de-açúcar; responsabilidade social empresarial (RSE); estratégias empresariais; *stakeholders*.

ABSTRACT: The objective of this research was analyzing the corporate social responsibility (CSR) strategies of sugar cane agroindustry companies. For this analysis it was necessary the identification of which practices are performed by the companies in the sector as well as the elements which motivate such actions. The characteristic of this research is based on an exploratory- descriptive type, once it has started from the questioning about the subject among the several agents that compose the sugar cane agroindustry in Parana state. The theoretical frame used as a foundation to the research consists of theoretical references about corporate strategies, corporate social responsibility, reputational capital and relation between the company and the stakeholders. The analysis was arranged in two major topics. The first one was based on the classification of actions of corporate groups according the stages determined by Ethos Institute. The second one addressed the elements which motivate the CSR actions from the corporate groups of sugar cane agroindustry and other stakeholders within the sector. To comply with the first topic, it has been started from a survey carried out by GEPAG Group - Group in Study and Research of the Agribusiness System (in the period of 2010/2011) in several companies of the sector. The analysis began from the congregation of the companies in their respective corporate groups; the second step was the calculation of a simple arithmetic average in order to classify the levels in which the corporate groups are and finally; theoretical constraints and relative constraints of the sector were provided as explanatory elements to the resulting values. In this topic the actions of CSR in 13 corporate groups were analyzed. High

levels of positive answers were found in what regards to CSR actions (especially in the criteria concerning to staff, environment, community, and creation and spread of socially responsible values). Among the constraints regarded as explanatory elements, the importance of the sector to the communities where the companies are based, and the change in the sector's businessmen profile and the competition and commercial matters have been highlighted. To comply with the second topic, corporate groups were consulted in a monthly meeting of ALCOPAR Council and the other stakeholders were interviewed afterwards. Seven corporate groups participated in this stage (they had already participated in the GEPAG Group research and were classified in the first topic), and also other stakeholders such as: ALCOPAR, Parana News, CPA Trading S/A, Ministry of Labor and Environmental Institute of Parana. The answers given by the corporate groups and other agents confirmed the theoretical aspects of which the CSR actions receive a big influence of instrumental aspects as competitive gains, reputation gains, reduction of conflicts between agents and inclusion in international markets.

KEYWORDS: sugar cane; corporate social responsibility (CSR); corporate strategies; stakeholders.

65. O PAPEL DAS ZONAS ESPECIAIS DE INTERESSE SOCIAL NO PROCESSO DE ESTRUTURAÇÃO DO PLANEJAMENTO URBANO DE CASCAVEL

Caroline Scheffer Nogueira

Prof.^a Dr.^a Zelimar Soares Bidarra

Defesa: 25/03/2013

RESUMO: Este trabalho aborda o tema do planejamento urbano e a questão da delimitação das Zonas Especiais de Interesse Social (ZEIS), e dá destaque ao caso do município de Cascavel, localizado no Oeste Paranaense. Até o ano de 2010, a delimitação das ZEIS do município de Cascavel priorizou as áreas do entorno do centro da cidade, um espaço consolidado, com infraestrutura e equipamentos urbanos pertinentes. O que se indaga é: a delimitação das ZEIS cascavelenses foi realizada de maneira que atendesse a população de baixa renda e assim realizasse a inclusão social destes habitantes? Isto é, com elas favoreceu-se o direito à cidade e o direito à moradia, previstos pelo Estatuto da Cidade? As ZEIS são instituídas para atender ao princípio constitucional da função social de propriedade. Por essa razão obedecem a um tipo especial de zoneamento, dado que sua função principal é a de incluir a camada de baixa renda no usufruto dos direitos urbanos e da posse de terra, porém, o que se percebe em Cascavel é interesses da classe economicamente influente, até mesmo na delimitação das Zonas Especiais de Interesse Social. Para explicar isso, mostra-se o loteamento Interlagos, localizado na área considerada mais violenta e empobrecida de Cascavel, mas que nem por isso o loteamento recebeu, até o momento, o título de ZEIS. A desigualdade social e urbana é clara, quando a questão é infraestrutura. Não há pavimentação, drenagem pluvial e esgoto, o que mostra que o considerado como básico não contempla essa região. Socialmente, o que pode ser notado são pessoas de baixa renda, que sobrevivem com o mínimo, sendo discriminadas pela sociedade. O estudo mostra a urgência do Loteamento em ser tratado como ZEIS porque tem todas as características que o qualificam como tal. Para ratificar essa necessidade de qualificá-lo como Zona Especial de Interesse Social, o loteamento Interlagos será comparado ao loteamento Cascatinha, localizado numa área mais próxima ao centro de Cascavel, contudo

com características sociais e econômicas similares as do Interlagos. É possível perceber que a atenção por parte do poder público foi diferente em relação às áreas mais próximas ao centro. Conclui-se que os moradores do loteamento Interlagos têm o direito de receberem os benefícios das Políticas Públicas, prioritariamente as de Habitação, os quais são destinados apenas para as áreas designadas como de Interesse Social.

PALAVRAS-CHAVE: ZEIS, planejamento urbano, Cascavel, Interesse Social.

ABSTRACT: This paper addresses the issue of urban planning and the question of delimitation of Special Zones of Social Interest (ZEIS) detaching the case of Cascavel, located in West of the Paraná State. By the year 2010, the division of the city of Cascavel's ZEIS prioritized the areas around the city center, a consolidated space with relevant infrastructure and urban facilities. What one wonders is: the delimitation of Cascavel's ZEIS were conducted in a manner that meets the low-income population and thus accomplished the inclusion of these people? That is, they favored the right to the city and the right to housing, provided by the City Statute? The ZEIS are instituted to meet the constitutional principle of the social function of property, therefore obey a special type of zoning, since its main function is to include a layer of low-income urban and usufruct rights of land ownership. But what can be noticed in Cascavel class interests are economically influential even in the delimitation of Special Zones of Social Interest, to demonstrate it, show up Interlagos allotment, located in the most violent and impoverished Cascavel, but not really the Allotment received, the title ZEIS. Social inequality and urban is clear, when it comes to infrastructure which can be perceived shortage is because there is no paving, storm drainage and sewage, which shows that the considered basic does not include this region. Socially, it can be noted are the poor, who survive with minimal, being discriminated against by society. The study shows that Allotment need urgently to be treated as ZEIS because it has all the characteristics that qualify it as such. Its residents deserve and are entitled to receive the benefits of Public Policy, the priority of Housing, which are intended only for areas designated as Social Interest.

KEYWORDS: ZEIS, urban planning, Rattlesnake, Social Interest.

66. A DETERMINAÇÃO DO SALÁRIO NA INDÚSTRIA TRADICIONAL NA REGIÃO SUL

Elisiane Aparecida Antoniazzi

Prof. Dr. Jefferson Andronio Ramundo Staduto

Defesa: 06/05/2013

RESUMO: O objetivo geral desta pesquisa foi desenvolver empiricamente um modelo de determinação de salários para a indústria tradicional na região Sul, a qual é intensiva em mão de obra e classificada como baixa magnitude tecnológica, tendo como período de análise o recorte temporal de 1996 a 2010. Os debates em relação à determinação dos salários se expandiram no contexto institucional nas últimas décadas e a importância social do salário (mínimo) se expressa na sua abrangência como remuneração básica de milhões de brasileiros, sendo que suas variações podem ter inúmeros efeitos sobre o funcionamento do mercado de trabalho. No Brasil, a investigação das causas do diferencial de salários tem particular relevância devido à existência da alta desigualdade de renda. Em relação à metodologia, desenvolveu-se e estimou-se alguns modelos para determinação dos salários, por meio de

dados em painel, tendo como base de dados o IBGE e o MTE/RAIS. Os resultados obtidos demonstraram que o modelo estimado mais adequado estava na forma log-log, o qual tinha como variáveis explicativas: produtividade, escolaridade e salário mínimo real. Com relação ao modelo, os coeficientes apresentaram sinal positivo, indicando uma relação direta entre as variáveis endógenas e a exógena. Em termos de variáveis explicativas, a que apresentou o maior coeficiente foi a variável de salário mínimo real, já em relação às demais variáveis, estas foram consistentes com a teoria econômica, além de contribuir para a estimação deste modelo.

PALAVRAS-CHAVE: Determinação do salário, Indústria tradicional, Região Sul.

ABSTRACT: The aim of this research was to develop empirically a model of wage determination for traditional industry in the South region which is intensive in hand labor and classified as low magnitude in technology, regarding the period of analysis, the time frame of 1996-2010. The discussions in relation to the determination of wages have expanded in the institutional context in recent decades and social importance of (minimum) wage is expressed in its scope as the basic pay of millions of Brazilians, and considering that its variations may have several effects on the functioning of the labor market. In Brazil, the research of the causes of the wage gap is of particular relevance due to the existence of a high income inequality. Regarding the methodology, models have been developed and estimated for wage determination, through panel data, based on data from IBGE and MTE/RAIS. The results demonstrated that the most appropriate estimated model was in the log-log form, which had as explanatory variables: productivity, education and real minimum wage. Regarding the model, the coefficients showed positive signal, indicating a direct relation between endogenous and exogenous variables. In terms of explanatory variables, the one with the highest coefficient was the real minimum wage, as compared with other variables, these were consistent with economic theory, besides contributing to the estimation of this model.

KEYWORDS: Determination salary, traditional industry, South region.

67. O CORREDOR URBANO DE DESENVOLVIMENTO DO MUNICÍPIO DE MARECHAL CÂNDIDO RONDON - PARANÁ

Marcel Augusto Colling

Prof. Dr. Moacir Piffer

Defesa: 24/06/2013

RESUMO: Este estudo analisou o corredor urbano de desenvolvimento do município de Marechal Cândido Rondon – Paraná, representado pela rodovia federal BR-163, e as organizações e instituições responsáveis pela organização e planejamento municipal. A BR-163, na microrregião de Toledo, liga os municípios de Toledo e Guaíra, passando pelo perímetro urbano de Marechal Cândido Rondon com extensão de 5,3 quilômetros. Questionou-se (1) se o corredor representado pela BR-163 impulsiona o desenvolvimento da economia urbana e (2) qual é a importância da BR-163 para o município de Marechal Cândido Rondon. A metodologia utilizada para a realização da pesquisa foi a Delphi. Foram realizadas entrevistas com 11 representantes de organizações institucionais do município que são responsáveis pelos processos de planejamento. As questões foram elaboradas com base em 10

pré-condições para estratégias de corredores de desenvolvimento. Os resultados apontaram que a BR-163 no perímetro urbano de Marechal Cândido Rondon é importante para o município por ser a via de ligação entre nós de atividade e polos de desenvolvimento da microrregião. Apesar desta importância, os entrevistados possuem uma percepção negativa da rodovia no perímetro urbano. O principal problema levantado é a má distribuição dos usos de terra rural, industrial e residencial ao longo do corredor urbano, o que faz com que ele assuma uma pré-condição heterogênea, formando um complexo de atividades que caracteriza um *continuum* rural/urbano na extensão da rodovia no perímetro urbano do município.

PALAVRAS-CHAVE: Corredores urbanos de desenvolvimento; Desenvolvimento Regional; Planejamento e estratégias de desenvolvimento urbano.

ABSTRACT: This study was aimed at analyzing the urban development corridor in Marechal Candido Rondon – Parana State, represented by the federal highway BR-163, and the organizations and institutions responsible for City Planning and Organization. BR-163 highway, in Toledo Micro region connects the cities of Toledo and Guaira passing through an extension of 5.3 kilometers inside the urban perimeter of Marechal Candido Rondon. It was questioned whether (1) the corridor represented by BR-163 drives the development of the urban economy and (2) what is the importance of the highway for the city of Marechal Candido Rondon. Delphi methodology was used to conduct the study. Interviews were conducted with 11 representatives of institutional organizations who are responsible for planning processes. The questions were based on 10 pre-conditions for strategies to development corridors. The results indicated that BR-163 in the urban perimeter of Marechal Candido Rondon is important to the city for being the route of connection between nodes of activity and development centers. Despite this importance, respondents hold a negative perception of the highway within the urban perimeter. The main issue raised is the poor distribution of rural, industrial and residential land uses along the urban corridor, which causes it to assume a heterogeneous precondition and creates a complex of activities featuring a rural / urban continuum along the extension of the highway in the urban perimeter.

KEYWORDS: Urban development corridors; Regional development; Planning and strategies for urban development.

68. ANÁLISE DAS BARREIRAS COMERCIAIS SOBRE A INSERÇÃO DA AGRICULTURA PARANAENSE NO MERCADO EXTERNO: REFLEXOS DA CRISE INTERNACIONAL DE 2008

Lediany Freitas De Campos
Prof.^a Dr.^a Mirian Beatriz Schneider
Defesa: 01/07/2013

RESUMO: Este estudo tem por objetivo analisar a incidência de barreiras comerciais sobre a inserção da agricultura paranaense no mercado externo, no período de 2000 a 2011, com destaque para os reflexos da crise internacional de 2008. Para o desenvolvimento do objeto de pesquisa, optou-se por uma abordagem metodológica quantitativa, utilizando o método estatístico descritivo e o modelo gravitacional. Constatou-se que o Paraná tem, em média, cerca de 50% das suas exportações baseadas em produtos agrícolas, tendo aumentado para

64,01% em 2011. Doze principais produtos representam em torno de 90% da exportação agrícola e em 2011 foram responsáveis por 56,42% da exportação geral. Ao longo da última década, os mercados de destino migraram da União Européia para a Ásia, com grande destaque para a China. Quanto às barreiras comerciais, constatou-se que a agricultura paranaense enfrenta tarifas e Barreiras Não Tarifárias (BNT) por parte de todos os países importadores analisados. O valor da tarifa aplicada varia muito em relação ao país e aos produtos. As BNT enfrentadas são diversas, sendo que as mais aplicadas são barreiras sanitárias e fitossanitárias, seguidas das barreiras técnicas. Os subsídios agrícolas aplicados pelos países da OCDE têm alta discrepância em torno da média e apresentaram tendência de queda ao longo do período. No ano imediatamente posterior à crise internacional de 2008, os seus reflexos foram: quedas nas exportações agrícolas, em volume e valor exportado; quedas para 10 dos 12 principais produtos analisados; variações nas tarifas, tanto para mais quanto para menos; aumento nos subsídios agrícolas; e a incidência de mais BNT sobre os produtos agrícolas. Pelo modelo gravitacional, evidenciou-se uma relação negativa das exportações agrícolas paranaenses com as tarifas comerciais, convergindo com a teoria do comércio internacional. Uma liberalização comercial por meio de tarifas, como uma redução tarifária de 1%, seria positiva em 3,7% para maior inserção da agricultura paranaense no mercado externo. PALAVRAS-CHAVE: Tarifas. Barreiras Não Tarifárias (BNT). Agricultura paranaense. Mercado externo. Crise internacional.

ABSTRACT: This study aims to analyze the impact of trade barriers on the inclusion of Paraná's agriculture in foreign market in the period 2000-2011, with emphasis on the effects of the international crisis of 2008. For the development of the research object, one opted for a quantitative approach, using descriptive statistical method and the gravity model. It was found that Paraná has, on average, about 50% of its exports based on agricultural products and it increased to 64.01% in 2011. Twelve major products represent around 90% of agricultural exports and in 2011 were responsible for 56.42% of general exports. Over the last decade, the target markets migrated from the European Union to Asia, with great emphasis to China. As for trade barriers, it was found that the agriculture of Paraná faces tariffs and Non-Tariff Barriers (NTB) by all importing countries analyzed. The tariff applied varies greatly in relation to the country and products. The NTB faced are diverse, and the most frequently applied are sanitary and phytosanitary barriers, followed by technical barriers. Agricultural subsidies applied by OECD countries have high variance around the average and tended to decrease over the period. In the year immediately following the 2008 international crisis, its repercussions were: declines in agricultural exports by volume and value of exports; declines for 10 of the top 12 products analyzed; variations in tariffs, both for more and for less; increase in agricultural subsidies; and the incidence of more BNT on agricultural products. By gravitational model, one evidenced that there is a negative relationship of Paraná's agricultural exports with trade tariffs, converging with the theory of international trade. A trade liberalization through tariffs, as a tariff reduction of 1%, would be positive at 3.7% for greater inclusion of state agriculture in the foreign market.

KEYWORDS: Tariffs. Non-tariff barriers (NTB). Agriculture of Paraná. Foreign market. International crisis.

69. UMA ANÁLISE DO CRESCIMENTO ECONÔMICO NA FAIXA DE FRONTEIRA: O CASO DO PARANÁ

Alberto Alves da Rocha

Prof. Dr. Ricardo Rippel

Defesa: 16/08/2013

RESUMO: O objetivo deste estudo foi analisar a evolução do desenvolvimento dos 139 municípios que estão na faixa de fronteira paranaense, através de análise do Índice FIRJAN de Desenvolvimento Municipal (IFDM) e das três categorias que o compõe, IFDM Educação, IFDM Emprego e Renda e IFDM Saúde, no período de 2000 a 2010. Para a realização desta pesquisa a revisão bibliográfica compreendeu o estudo das principais teorias de economia regional para estudos do desenvolvimento regional que explica a distribuição espacial do desenvolvimento detectado nos estudos em questão. Os dados da pesquisa foram obtidos no IBGE, Federação das Indústrias do Rio de Janeiro – Firjan, Iparde e Ministério da Integração Nacional. Os dados foram trabalhados e analisados sob a ótica estatística e de geoprocessamento na distribuição espacial dos resultados. Cujos resultados permitiram analisar e entender as formações de padrões (clusters) espaciais, positivos e negativos, no agrupamento dos valores atribuídos pelo IFDM para os municípios em estudo. E também, pode perceber a formação de anomalias (outliers) onde alguns municípios apresentam valores diferentes que sua vizinhança. São resultados mostrados em gráficos e cartogramas temáticos, produzidos através de softwares para análises estatísticas que permitem a distribuição espacial dos dados para uma análise visual dos resultados finais.

PALAVRAS-CHAVE: desenvolvimento regional, faixa de fronteira, municípios paranaenses, IFDM, geoestatística, economia, social, indicadores de desenvolvimento.

ABSTRACT: The aim of this study was to analyze the evolution of the development of the 139 municipalities that are in the strip of border of Paraná, through analysis of Index FIRJAN Municipal Development Index (IFDM) and the three categories that compose it: IFDM Education, IFDM Employment and Income IFDM health, in the period 2000-2010. For this research, the literature review included the study of the main theories of regional economics for studies of regional development that explains the spatial distribution of development detected in the studies in question. Survey data were obtained from the IBGE, the Federation of Industries of Rio de Janeiro - FIRJAN, Iparde and Ministry of National Integration. The data were processed and analyzed from the viewpoint of statistical and GIS in the spatial distribution of the results. The results allowed us to analyze and understand the formations of type (clusters) space, positive and negative, in the grouping of the values assigned by IFDM to municipalities under study. Also, you can see the formation of anomalies (outliers) where some municipalities have different values than their neighbors. Results are shown in graphs and maps thematic, produced using software for statistical analyzes that allow the spatial distribution of data to a visual analysis of the final results.

KEYWORDS: regional development, Frontier Strip, Municipalities Paranaenses, IFDM, geostatistics, economic, social, development indicators.

70. ANÁLISE DO SISTEMA AGROINDUSTRIAL DA CARNE OVINA NO OESTE DO PARANÁ COM O USO DA MATRIZ ESTRUTURAL PROSPECTIVA

Manoel João Ramos

Prof. Dr. Weimar Freire da Rocha Júnior

Defesa: 21/08/2013

RESUMO: Este estudo apresenta uma análise de como os ambientes institucional, organizacional, tecnológico e competitivo, assim como as estratégias e o desempenho das empresas podem influenciar no sistema agroindustrial da carne ovina na região Oeste do Paraná. Para isso, aplicou-se a Análise Estrutural Prospectiva, um método sob a forma matricial de análise das relações entre as variáveis constitutivas do sistema estudado e aquelas que pertencem ao seu contexto explicativo, que tem por objetivo fazer emergir principais variáveis essenciais à evolução do sistema estudado. Também foram aplicados os conceitos da Nova Economia Institucional aliado ao Modelo de Relações Sistêmicas, importantes instrumentos de análise sob o ponto de vista da importância das instituições e sua influência nos custos das transações e nos modos alternativos de organização da produção. A aplicação prática do estudo ocorre em três fases sucessivas compostas pelo levantamento das variáveis que possivelmente interferem no sistema, a identificação das relações existentes entre elas e, por fim, a seleção das variáveis relevantes. Os resultados derivados dessa análise sugerem que a ovinocultura de corte repousa sob um ambiente de grande instabilidade, tendo como variável de maior influência e, ao mesmo tempo, altamente dependente, o abate clandestino, uma variável instável em que qualquer ação sobre ela pode causar impactos significativos em todo o sistema. Embora classificadas no grupo de influência moderada, as variáveis legislação e tributação/sonegação posicionam-se no quadrante das variáveis de entrada, indicando ser, ao mesmo tempo, muito influentes e pouco dependentes, devendo ser alvo de ações prioritárias. Neste sentido, é no ambiente institucional que se deve iniciar o processo de melhorias, pois a falta de legislações específicas, a incidência de carga tributária elevada acompanhada pela sonegação de impostos, exerce grande influência no sistema agroindustrial da carne ovina, prejudicando a competitividade do setor. Por fim, observa-se a existência de grandes desafios e de oportunidades para a articulação do Sistema Agroindustrial da carne ovina na região Oeste do Paraná, no intuito de promover a coordenação entre todos os agentes e o consumidor final.

PALAVRAS-CHAVE: Ovinocultura de Corte, Sistemas Agroindustriais, Análise Estrutural Prospectiva, Nova Economia Institucional, Competitividade.

ABSTRACT: This study presents an analysis of how institutional, organizational, technological and competitive environments, as well as strategies and performance of companies may influence the agribusiness system of lambmeat on western Paraná. To do that, the Prospective Structural Analysis was applied; it is a method under the matrix form of analysis of relations between the variables that constitute the studied system and those that belong to its explanatory context. This method aims to emerge the main essential variables to the evolution of the system. The theoretical concepts of New Institutional Economics were applied in combination with the Model of Systemic Relations, important analysis tools from the point of view of the importance of institutions and their influence in the transaction costs and alternative ways of organizing production. The practical application of the study occurs in three

successive stages comprising the survey of variables that possibly affect the system, the identification of relationships between these variables and finally the selection of the relevant variables. The results derived from the analysis suggest that lamb meat industry rests under an environment of instability, having the illegal slaughter as variable of greatest influence and at the same time highly dependent which presents itself as an unstable variable and any action on it may cause significant impacts on the entire system. Although rated in the group of moderate influence, variables legislation and taxation / evasion were positioned in the quadrant of the input variables, indicating that they are, at the same time, very influential and little dependent, and should be targeted for priority actions. In this sense, the institutional environment should begin the process of improving the system of lamb meat because of the lack of specific legislations, the incidence of high taxes followed by tax evasion, has great influence on the lamb agro industrial system, undermining the competitiveness of the sector. Finally, it is observed that there are great challenges and opportunities for articulation of lamb meat agro industrial system in the Western Parana in order to promote better coordination between the agents involved in the system and the final consumer.

KEYWORDS: Lamb meat industry, Agro industrial Systems, Prospective Structural Analysis, New Institutional Economics, Competitiveness.

71. A AÇÃO COLETIVA COMO FORMA DE AGREGAÇÃO NO SISTEMA AGROINDUSTRIAL DA AQUICULTURA DE MARIPÁ-PR

Andreia Helena Pasini

Prof.^a Dr.^a Carla Maria Schmidt

Defesa: 21/08/2013

RESUMO: Esta dissertação tem como tema a ação coletiva e as dificuldades encontradas pelos agricultores familiares. Como questão central, buscou-se responder quais características da cooperação a tornam uma estratégia que se sustente no longo prazo. Como objeto de estudo, investigou-se o sistema agroindustrial (SAG) da piscicultura especificamente a Associação de Aquicultores de Maripá e região (Aquimap). Dessa forma, o objetivo deste estudo, foi o de analisar a partir de uma iniciativa de cooperação horizontal estabelecida pelos piscicultores familiares da cidade de Maripá - PR, quais fatores promoveram e fortaleceram a Aquimap ao longo do tempo. O estudo baseou-se na literatura das ações coletivas, através das abordagens com diferentes enfoques, buscando a partir dessas literaturas as variáveis significativas para o sucesso ou falha de uma ação coletiva. Os dados empíricos foram coletados através de entrevistas, questionários e registros, realizados com os associados da entidade, ex presidente e o técnico da Emater. Para a análise dos dados, utilizou-se a análise descritiva. Os resultados apontaram a maioria das variáveis analisadas como positivas para a ação coletiva em estudo. Porém no que se refere a homogeneidade e laços fortes, observou-se como negativa para o estudo, apesar de se apresentar como negativa, o caso empírico obtém sucesso. Ainda cumpre destacar que a ação coletiva obtém sucesso ao longo do tempo, e os pequenos produtores familiares tem se mantido com a produção de peixes. Esse estudo apresenta contribuição significativa para os estudos de ação coletiva, identificando as variáveis que podem ser consideradas indutoras do sucesso ou falha de uma ação.

PALAVRAS-CHAVE: ação coletiva. Aquimap. Agricultura familiar. Piscicultores. Sucesso.

ABSTRACT: This dissertation has as its theme the collective action and the difficulties encountered by family farmers. As central question, we sought to answer what characteristics of cooperation to make a strategy that sustain us in the long term. As the object of study, it was investigated whether the agribusiness system (SAG) of pisciculture specifically the Association of Farmers Maripa and region (Aquimap). In This way, the objective of this study was to analyze the effect from an initiative of horizontal cooperation established by fish culturists family of the city of Maripa - PR, which factors have promoted and strengthened the Aquimap over time. The study was based on literature of collective actions, through the approaches with different approaches, seeking from these literatures the significant variables for the success or failure of a collective action. The empirical data were collected through interviews, questionnaires and records, performed with the associated with the entity, former president and the technician of Emater. For the analysis of the data, we used the descriptive analysis. The results showed that the majority of the variables analyzed as positive for collective action in study. However with regard to homogeneity and strong ties, it was observed as negative for the study, in spite of presenting as negative, the case empirical obtains success. Still meets highlight that the collective action obtains success over time, and the small family producers has remained with the production of fish. This study presents significant contribution to the studies of collective action, identifying the variables that can be considered as inductors of the success or failure of an action.

KEYWORDS: Collective action. Aquimap. Family Agriculture. Fish Culturists. Success.

72. DESFLORESTAMENTO E CRESCIMENTO ECONÔMICO REGIONAL NAS MICRORREGIÕES SINOP E ALTO TELES PIRES NO ESTADO DE MATO GROSSO

Arnaldo Taveira Chioveto

Prof. Dr. Moacir Piffer

Defesa: 07/10/2013

RESUMO: O objetivo desta pesquisa foi analisar a relação entre o desflorestamento, o crescimento econômico e a interação dos municípios e das microrregiões Alto Teles Pires e Sinop, do estado do Mato Grosso, entre os anos de 1988 a 2010. Foi utilizada como metodologia, a obtenção das áreas de desmate e de floresta dos municípios das microrregiões estudadas no período, em intervalo bianual, por meio de imagens de satélites e de geoprocessamento. Após, foi feita a obtenção e estruturação dos dados de fontes oficiais, seguido do ordenamento e cálculos de atratividade e terciarizações dos mesmos. Nessa etapa foi realizada a linearização para estimar a população em anos sem dados oficiais, seguido da deflação, da logaritmização e da linearização do PIB e do Valor Adicionado dos setores agropecuário, industrial e de serviços. Após, foram calculados os Índice de Terciariação (IT), o Índice de Interação de um Ponto no Espaço (IG) e o Índice de Atratividade pelo Potencial do Mercado Consumidor (IA). Os resultados mostraram que as microrregiões Alto Teles Pires e Sinop se comportaram de formas diferenciadas entre si, em vista da localização de suas áreas (Cerrado e Amazônia), o que implicou em um crescimento econômico distinto ao longo do período estudado. Na primeira década (1988 a 1998), também esta a primeira década do governo civil, a Microrregião Alto Teles Pires já mostrava um grau de relações e de desmatamento mais acentuada que na Microrregião Sinop. No segundo período (2000 a 2010),

ficou nítido o aumento da inter-relação comercial e do setor de serviços nos municípios da Microrregião Sinop e o fortalecimento de municípios no bioma Cerrado que tiveram o setor agroindustrial implantados no território.

PALAVRAS-CHAVE: Crescimento econômico regional. Desmatamento. Economia Urbana. Desenvolvimento Regional. Estado de Mato Grosso.

ABSTRACT: This research focuses on analyzing the relation among the deforestation, the economic growth and the interaction of the cities and micro regions Alto Teles Pires e Sinop, located in the state of Mato Grosso, to the economic development, between the years of 1988 and 2010. This approach has been realized by using as methodology, primarily, the obtaining of the deforested and forested areas in the cities and micro regions studied during this period, every two years, by satellite and geo-processing images. After, the obtaining and organization of the official source data were made followed by the planning and calculations of the attractiveness and outsourcing of them. At this stage, the linearization was performed to estimate the population in years without any base on official data, followed by the deflation, the log transformation and the GDP (Gross Domestic Product) linearization, and the Added Value of Agriculture and Husbandry Sector, industry and service industry. Thereafter the Outsourcing Index (IT), the Interaction Index of a Space Point (IG) and the Attractiveness Index for the Consumer Market Potential (IA). The results have shown that the micro regions of Alto Teles Pires and Sinop had different conducts each, in view of their area locations (Cerrado and Amazon), which implied a distinct economic growth over the period analyzed. In the first decade (1988-1998), also the first decade of the civilian government, the Alto Peres Micro region had already shown a stronger relation and deforestation degree than the Sinop Micro region. In the second period (2000-2010), became clear that the growth of the commercial inter-relation and the service industry in the cities of the Sinop Micro region and the reinforcement of cities in the biome Cerrado in which the agro-industrial sector was implemented in the territory.

KEYWORDS: Regional economic growth. Deforestation. Urban Economics. Regional Development. State of Mato Grosso.

73. RELEVÂNCIA SOCIOECONÔMICA DA GERAÇÃO DE ENERGIA EÓLICA NO DESENVOLVIMENTO REGIONAL SUSTENTÁVEL: ESTUDO DE CASO DO PARQUE EÓLICO ÁGUA DOCE

Gilmar Jose Hellmann
Prof. Dr. Moacir Piffer
Defesa: 18/11/2013

RESUMO: A estrutura socioeconômica mundial baseia-se na relação produção-consumo, gerando a riqueza mensurada por meio do Produto Interno Bruto. As relações complexas entre instituições, como o Estado e organizações, como empresas e bancos, necessitam de equilíbrio no poder político e financeiro das forças do mercado, acautelando das crises de energia. A revolução industrial valeu-se primordialmente das fontes fósseis, como petróleo, carvão, gás natural e da própria energia nuclear. A descoberta da eletricidade generalizou e enobreceu tal recurso, potenciando em muito os grandes interesses empresariais e políticos, motivando e

alargando o crescimento e desenvolvimento econômico. A matriz energética brasileira é majoritariamente renovável, sobretudo pela abundância hídrica dos rios. Ultimamente, a eletricidade está apelando à fonte do vento, mas de novo o nobre e limpo recurso natural comparece. Tal recurso está muito mais distribuído pelo mundo, ainda que o seu enfoque e escolha devem preferir o lugar onde se adensa melhor o seu grau de energia utilizável. Altas civilizações, como a Dinamarca, praticamente começam a contentar com tal fonte, pelo seu grau de limpeza, ainda que o resultado não atinge a firmeza da continuidade como as grandes fontes fósseis e hídricas; as grandes navegações de outrora já haviam sofrido dessa mui variável função e impulso. Em todo o caso, a energia eólica já vai adaptando e modernizando o competente estatuto político-legal de programas como o PROINFA, e do fomento econômico por meio do BNDES. Esse contexto incentivou a cadeia eólica, impulsionada pela ampliação internacional desta fonte e do domínio técnico-científico nacional. O retorno financeiro em empreendimentos eólicos e a contribuição socioambiental ampliaram a exploração nacional dessa energia. Destacou-se no Brasil o duplo potencial litorâneo nordestino e os Campos de Palmas, no sul. A fim de que a geração eólica tenha relevância socioeconômica e promova o desenvolvimento regional sustentável, faz-se necessário o fundamento teórico que sustente as relações socioeconômicas. Propõe-se rever o *homo economicus*, seccionado no pensamento técnico-científico, em crise na perspectiva utilitarista do poder e da ideologia e inserto num sistema produtivo-consumista. Este necessita-se do *ethos* social, compreendido na visão holística das relações complexas. O Estado promove o crescimento econômico e desenvolvimento regional, para igualar o poder do mercado e as transações institucionais e organizacionais. A energia pode colaborar com os índices de *renda per capita* e o desenvolvimento humano, na promoção da sustentabilidade econômica, política e ambiental. Requer-se sistema planejado de exploração de energia; o Parque Eólico Água Doce poderia potencializar o desenvolvimento local. Ao contextualizar o estudo de caso, a metodologia epistemológica constata a complexidade e interdependência de causa e efeito no relacionamento econômico. A metodologia da análise do discurso interpreta o poder e a ideologia que permeiam as relações humanas de instituição e organização. A metodologia de organização SWOT e PEST-A parametrizam os dados e demonstram a relatividade dos benefícios e limitações do Parque Eólico Água Doce. O negócio dos ventos será o elo das relações público-privadas, interpessoais e institucio-organizacionais. O recorte temporal entre os anos de 2000 a 2010, proposto no estudo, envolve a expectativa socioeconômica da Prefeitura Municipal de Água Doce com os interesses comerciais da empresa argentina IMPSA, construtora e administradora da geração de energia. O tema econômico facilmente propende a bem casar o duro ônus com o querido bônus. Assim, os benefícios contemplam primeiro o reduzido grupo de arrendatários de terra, na área de abrangência do parque eólico. O embasamento teórico será determinante para compreender as relações contratuais entre as partes, especialmente no contrastar e no confrontar ou constatar a viabilidade econômica, social e ambiental da energia renovável eólica. Obviamente, cumpre bem analisar a tradicional produção primária, que vinha sustentando o PIB municipal com a novidade do potencial econômico eólico. Motivado pelos estudos realizados no Mestrado em Desenvolvimento Regional e do Agronegócio, pela orientação do grupo docente da UNIOESTE e pelas pesquisas do estudo de caso, almeja-se contribuir com a formação de políticas públicas que promovam o crescimento e desenvolvimento econômico regional sustentável.

PALAVRAS-CHAVE: Desenvolvimento regional. Sustentabilidade. Desenvolvimento sustentável. Energia renovável. Energia eólica.

ABSTRACT: The socio-economic structure is based on the global relationship between production and consumption, as generating a new treasure measured by gross domestic product. The complex relationships between institutions, such as the State and organizations, or even companies and banks, require balance in political and financial power of market forces, averting the energy crisis. The energy revolution was found on fossil fuels oil, coal, natural gas and nuclear. Energy is a core indicator and promise of growth and economic development. Brazilian energy matrix is mostly renewable, depending on traditional water sources; it has been increasing wind generation; produced of political and legal modernization, programs as PROINFA, and economic development by mean of BNDES. This context encouraged the chain wind, stimulate by international expansion of this source and the national scientific-technical mastery. The financial return on wind projects and environmental contribution expanded the national exploitation of this energy; contrasted the potential coastal northeastern and Campos de Palmas in the south. For the purpose of wind generation is relevant socioeconomic and promote sustainable regional development is necessary theoretical foundation that supports socioeconomic relations. Reevaluating *homo economicus*, sectioned in technical and scientific model, in crisis in utilitarian perspective of power and ideology and insert a productive system-consumerist. This effort requires *social ethos*, i.e. understanding a holistic view of complex relationships. The State promotes economic growth and regional development, equalizing the power of the market and institutional-organizational transactions. Energy may collaborate with index per capita income and human development, promoting economic, political and environmental. Obviously all this demands a planned system of energy exploration, where the Água Doce Wind Farm could potentiate local development. By contextualizing the case study, the epistemological methodology finds the complexity and interdependency cause and effect of economic relations. The methodology of discourse analysis interprets the power and ideology that permeate human relations and institutional organization. The methodology of organization SWOT and PEST-A parameterized data and demonstrate the relativity of the benefits and limitations of Wind Farm Água Doce. The business of the winds will be the link of public-private relationships, interpersonal, organizational and institutional. Time frame between the years 2000-2010, the proposed study involves the expectation of socioeconomic City of Água Doce, commercial interests of the company IMPSA, builder and manager of wind power generation, and the benefits to the small group lessees of land in the comprehended area of the wind farm. The theoretical basis is crucial to understand the contractual relations between the parties; find the economic viability, social and environmental development of renewable wind energy; and analyze the traditional primary production that sustains the municipal GDP with new economic potential wind farm. Motivated by studies in the Master of Regional Development and Agribusiness, the guidance the group UNIOESTE teaching and by research case study, we aim to contribute to the formation of public policies that promote both: economic growth and sustainable regional development.

KEYWORDS: Regional Development. Sustainability. Sustainable Development. Renewable Energy. Wind Energy.

ÍNDICE POR AUTOR(A)

44	Alves, Antonio Kaminski	44
52	Alves, Joecimara Miquilino	52
6	Alves, Yony Brugnolo	6
21	Andrade, Fabiola Juliana Rubim de	21
40	Anschau, Luise Adriana Külzer	40
66	Antoniazzi, Elisiane Aparecida	66
45	Barbosa, Adalberto Telesca	45
18	Bechlin, André Ricardo	18
55	Bianchini, Rejane Aparecida	55
26	Bieger, Arlei	26
50	Bieger, Juliane Tramontin	50
32	Campos, Francieli do Rocio de	32
68	Campos, Lediany Freitas de	68
34	Cardoso, Rubiane Daniele	34
22	Carmo, Raquel Mendes do	22
38	Castro Neto, Nelson de	38
54	Caumo, Alessandra Juliana	54
72	Chioveto, Arnaldo Taveira	72
67	Colling, Marcel Augusto	67
41	Conte, Honorio	41
43	Crestani, Leandro de Araújo	43
24	Deliberali, Edson Antonio	24
58	Denuzi, Vanessa Stafusa Sala	58
60	Dinca, Tatiane	60
56	Dutra, Ricardo de Lemos	56
61	Eberhardt, Paulo Henrique de Cezaro	61
48	Engel, Werner	48
31	Estanislau, Patricia	31
25	Favarim, Eliane Aparecida	25
28	Felício, Vanessa de Souza Dahmer	28
19	Fiuza Sobrinho, Reinaldo	19
64	Goes, Thiago Henrique Moreira	64
4	Gonçalves Júnior, Carlos Alberto	4
51	Graef, Nelinho Davi	51
5	Gruber, Rafael Ricardo	5
73	Hellmann, Gilmar Jose	73
9	Hersen, Amarildo	9
10	Hoppe, Stefan	10
14	Ilha, Paulo César da Silva	14
3	Junges, Dóris Mariani	3
11	Junqueira, Clarissa Pereira	11
2	Kleinschmitt, Sandra Cristiana	2
17	Letti, Ariel Gustavo	17
57	Lucizani, Jonhey Nazario	57
53	Madureira, Eduardo Miguel Prata	53
30	Martini, Luciane	30
42	Montagnhani, Bruno Astolphi	42
65	Nogueira, Caroline Scheffer	65

12	Noronha, Afonso Correia Gomes de	12
71	Pasini, Andreia Helena	71
1	Pereira, Sandra Mara	1
16	Plec, Otmar	16
63	Pona, Jorge Augusto Gutierre	63
70	Ramos, Manoel João	70
46	Raupp, Ivan Decker	46
39	Ribeiro, Bolívar Alencar	39
69	Rocha, Alberto Alves da	69
47	Rocha, Flávio de Matos	47
29	Rodrigues, Katia Fabiane	29
36	Schardosin, Fernando Zatt	36
35	Schwans, Scheila Aparecida Kulka	35
62	Silva, Tiago Martins da	62
33	Souza, Edicleia Lopes da Cruz	33
37	Souza, Rosane Maria Haselstron de	37
7	Sterchile, Shirla Patricia Weber	7
15	Tomasetto, Mariza Zeni de Castro	15
20	Tomazella, Paulo Dejair	20
23	Tscha, Olga da Conceição Pinto	23
13	Viana, Giomar	13
49	Viapiana, Simone Schmoeller	49
27	Vieira, Fábio Lopes	27
8	Völz, Helda Elaine	8
59	Zachow, Marlow	59

ÍNDICE POR ORIENTADOR

Alfredo Aparecido BATISTA

Bianchini, Rejane Aparecida. A relação entre o trabalho e a formação educacional das mulheres jovens na esfera da reprodução social em Santa Terezinha de Itaipu PR.

Favarim, Eliane Aparecida. O papel do cooperado no processo de construção da Copagril.

Ribeiro, Bolívar Alencar A expansão da economia solidária no sul do Brasil: limite e possibilidades.

Sterchile, Shirla Patricia Weber. O espaço da cooperativa Amigos do Meio Ambiente : cooperativa de trabalho ou cooperfraude?.

Völz, Helda Elaine. Participação do ICMS ecológico na receita do município de Toledo Paraná.

Carla Maria SCHMIDT

Pasini, Andreia Helena. A ação coletiva como forma de agregação no sistema agroindustrial da aquicultura de Maripá PR.

Carlos Alberto PIACENTI

Deliberali, Edson Antonio. O perfil do desenvolvimento socioeconômico dos municípios paranaenses que possuem agroindústria canavieira: estudo de caso.

Lucizani, Jonhey Nazario. O impacto econômico regional do Parque Tecnológico Itaipu (PTI).

Zachow, Marlowa. Análise e evolução da competitividade das empresas de tecnologia da informação e comunicação do APL Iguassu-IT no Oeste do Paraná.

Débora da Silva LOBO

Bieger, Arlei. Caracterização das propriedades leiteiras: um estudo na cadeia produtiva da bovinocultura de leite no município de Toledo – PR.

Conte, Honorio. Estratégia na logística de suprimento de milho destinado para ração de frango entre duas cooperativas da Região Lindeira ao Lago de Itaipu (PR).

Pereira, Sandra Mara. Estudo dos custos operacionais e da viabilidade de implantação de um sistema de coleta de dejetos suínos para geração de bioenergia, no município de Toledo PR.

Pona, Jorge Augusto Gutierre. Avaliação de relacionamentos em redes e coordenação da cadeia produtiva do leite do município de Umuarama Paraná.

Schwans, Scheila Aparecida Kulka. Um estudo da aliança estratégica da CONFEPAR, sob a ótica das preferências dos produtores de leite vinculados.

Tscha, Olga da Conceição Pinto. Análise da influência do modal aéreo no desenvolvimento regional do oeste paranaense.

Ernelo SCHALLENBERGER

Crestani, Leandro de Araújo. Conflitos agrários e mercado de terras nas fronteiras do Oeste do Paraná (1843/1960).

Hoppe, Stefan. Da fronteira agrícola à agroindustrialização: o caso de São João do Oeste.

Silva, Tiago Martins da. Cooperativismo, capital social e desenvolvimento local: o caso da COAPROCOR de Corumbataí do Sul e região.

Tomazella, Paulo Dejair. Agricultura e meio ambiente: agricultura familiar e reserva florestal legal em Palotina, Paraná.

Jandir Ferrera de LIMA

Anschau, Luise Adriana Külzer. O ramo metal-mecânico e a industrialização do Oeste do Paraná.

Denuzi, Vanessa Stafusa Sala. Organizações e desenvolvimento local: o papel dos atores locais nos municípios de Assis Chateaubriand e Palotina – PR.

Eberhardt, Paulo Henrique de Cezaro. Estágios de desenvolvimento econômico regional no Sul do Brasil.

Viana, Giomar. Capital humano e crescimento econômico: o caso da economia paranaense no início do século XXI.

Jefferson Andronio Ramundo STADUTO

Antoniazzi, Elisiane Aparecida. A determinação do salário na indústria tradicional na região Sul.

Campos, Francieli do Rocio de. Organização e estratégias de desenvolvimento rural a partir das relações de gênero: estudo de caso do Assentamento 8 de Junho, Laranjeiras do Sul/PR.

Caumo, Alessandra Juliana. Análise espacial da distribuição das mulheres ocupadas nas famílias rurais no Sul do Brasil: uma perspectiva do gênero.

Dutra, Ricardo de Lemos. Diferenças de salário entre cidades médias e regiões metropolitanas do Sul do Brasil.

Estanislau, Patricia. Dinâmica salarial dos trabalhadores da agropecuária brasileira: uma análise de dados espaciais (1992-2009).

Hersen, Amarildo. Decomposição dos diferenciais de rendimento do trabalho das regiões metropolitanas e não metropolitanas brasileiras.

Vieira, Fábio Lopes. Convergência de renda e desenvolvimento regional no Paraná (1999-2006).

Miguel Angel Uribe OPAZO

Gonçalves Júnior, Carlos Alberto. Inadimplência no crédito agrícola: a utilização do modelo de regressão logística: LOGIT.

Junqueira, Clarissa Pereira. Estudo da insolvência financeira de cooperativas agropecuárias por meio do modelo de risco.

Mirian Beatriz SCHNEIDER

Alves, Antonio Kaminski. Ação antidumping: produção de camarão em cativeiro e desenvolvimento regional na microrregião do litoral de Aracati CE.

Alves, Joecimara Miquilino. A viabilidade das redes de compras para PMES da construção civil paranaense.

Bechlin, André Ricardo. Análise multidimensional do processo integracionista do Mercado Comum do Sul.

Campos, Lediany Freitas de. Análise das barreiras comerciais sobre a inserção da agricultura paranaense no mercado externo: reflexos da crise internacional de 2008.

Cardoso, Rubiane Daniele. Uma análise do fluxo de comércio intrarregional no MERCOSUL utilizando um modelo gravitacional.

Moacir PIFFER

Chioveto, Arnaldo Taveira. Desflorestamento e crescimento econômico regional nas microrregiões Sinop e Alto Teles Pires no estado de Mato Grosso.

Colling, Marcel Augusto. O corredor urbano de desenvolvimento do município de Marechal Cândido Rondon – Paraná.

Engel, Werner. A (in)sustentabilidade em pequenas propriedades rurais: o caso de seis municípios localizados no extremo oeste paranaense.

Hellmann, Gilmar Jose. Relevância socioeconômica da geração de energia eólica no desenvolvimento regional sustentável: estudo de caso do Parque Eólico Água Doce.

Pery Francisco Assis SHIKIDA

Felício, Vanessa de Souza Dahmer. Avaliação de contratos na agroindústria canavieira paranaense utilizando a nova economia institucional e análise fatorial de correspondência.

Goes, Thiago Henrique Moreira. Estratégias de responsabilidade social empresarial (RSE) na agroindústria canavieira paranaense.

Gruber, Rafael Ricardo. Estratégia nas cadeias do agronegócio como ferramenta indutora do desenvolvimento regional: proposição de modelo de análise e aplicação na cadeia da soja em Toledo (PR).

Montagnhani, Bruno Astolphi. Base econômica e desenvolvimento local: estudo de caso múltiplo em municípios canavieiros.

Tomasetto, Mariza Zeni de Castro. Transmissão de preços no mercado de cana-de-açúcar entre os Estados de São Paulo e Paraná.

Ricardo RIPPEL

Ilha, Paulo César da Silva. O crescimento e desenvolvimento sócio-econômico das cooperativas agroindustriais do Oeste do Paraná.

Madureira, Eduardo Miguel Prata. Análise das principais cadeias de produção agropecuárias no processo de crescimento econômico do Oeste do Paraná: 1985-2010.

Martini, Luciane. Mulher e mercado de trabalho no início do século XXI: um estudo de caso junto ao SESC no Oeste do Paraná (2006 a 2010).

Rocha, Alberto Alves da. Uma análise do crescimento econômico na faixa de fronteira: o caso do Paraná.

Rodrigues, Katia Fabiane. Água como fator de crescimento econômico: um estudo de caso da agropecuária nos municípios da bacia do Paraná III.

Rubia Nara RINALDI

Castro Neto, Nelson de. Os desafios e potencialidades da produção orgânica: análise do Projeto Cultivando Água Boa (CAB), na Bacia do Paraná 3.

Fiuza Sobrinho, Reinaldo. Competitividade na cadeia de valor da avicultura de corte.

Raupp, Ivan Decker. Redes de cooperação: um estudo sobre a criação e captura de valor por produtores de hortaliças no Oeste do Paraná.

Viapiana, Simone Schmoeller. Estratégia de produção de marcas próprias sob a ótica dos fabricantes: um estudo exploratório nos laticínios paranaenses.

Silvio Antônio COLOGNESE

Barbosa, Adalberto Telesca. Desenvolvimento local e nível de organização social: estudo da disparidade entre dois municípios da região de Toledo PR.

Bieger, Juliane Tramontin. Eficácia na qualificação profissional de jovens e o Projovem Urbano: o caso de Toledo-PR.

Carmo, Raquel Mendes do. Qualificação e permanência do agricultor familiar no campo: a Casa Familiar Rural do município de Candói PR.

Dinca, Tatiane. Desenvolvimento local: estudo dos municípios de Pato Bragado e São José das Palmeiras no Oeste paranaense (1945-2010).

Junges, Dóris Mariani. Jovens rurais de Iracema do Oeste.

Weimar Freire da ROCHA JR

Alves, Yony Brugnolo. Uma abordagem institucional do mecanismo de desenvolvimento limpo: o caso da suinocultura da pequena propriedade rural.

Graef, Nelinho Davi. Análise do Sistema Agroindustrial (SAI) do Biodiesel no Paraná com enfoque na Nova Economia Institucional.

Letti, Ariel Gustavo. Inovação na suinocultura: a biodigestão no processo de tratamento de dejetos de suínos no município de Toledo PR.

Noronha, Afonso Correia Gomes de. Razões pela não utilização de biodigestores em granjas suínícolas em Marechal Cândido Rondon PR.

Plec, Otmar. Sociedade de garantia de crédito como uma solução na concessão de crédito para micro, pequenos e médios empresários no Oeste do Paraná.

Ramos, Manoel João. Análise do sistema agroindustrial da carne ovina no Oeste do Paraná com o uso da matriz estrutural prospectiva.

Schardosin, Fernando Zatt. Redes de cooperação organizacionais no Oeste do Paraná: um enfoque no ambiente institucional dos Parques Tecnológicos.

Souza, Rosane Maria Haselstron de. A influência do ambiente institucional e organizacional no desenvolvimento rural das propriedades produtoras de leite na região extremo-oeste catarinense.

Yonissa Marmitt WADI

Andrade, Fabiola Juliana Rubim de. O empoderamento da mulher: um estudo empírico da Feira do Produtor de Toledo/PR.

Kleinschmitt, Sandra Cristiana. Análise espacial dos homicídios nos municípios do Estado do Paraná.

Zelimar Soares BIDARRA

Nogueira, Caroline Scheffer. O papel das Zonas Especiais de Interesse Social no processo de estruturação do planejamento urbano de Cascavel.

Rocha, Flávio de Matos. Consórcio de Segurança Alimentar e Desenvolvimento Local (CONSAD): análise de múltiplos fluxos do CONSAD Iguatemi – MS.

Souza, Edicleia Lopes da Cruz. A relação entre inserção na informalidade e trabalho infantil no mercado de trabalho paranaense.

ISBN: 978-65-86301-00-7

CBL



9 786586 301007