



# PEIEX

PROGRAMA DE QUALIFICAÇÃO  
PARA EXPORTAÇÃO

Parceria:

Iniciativa:



MINISTÉRIO DAS  
RELAÇÕES EXTERIORES



# PROGRAMA DE QUALIFICAÇÃO PARA EXPORTAÇÃO

**O PEIEX é o Programa de Qualificação para Exportação oferecido pela Apex-Brasil para que sua empresa inicie o processo de exportação de forma planejada e segura.**

O atendimento do PEIEX é feito com base em visitas às empresas: a 1ª visita tem o objetivo de medir o potencial exportador; a 2ª visita é a ocasião em que o técnico do PEIEX faz um diagnóstico do negócio para identificar o nível de prontidão da empresa para a exportação.

Com base nas informações levantadas, é elaborado um plano de trabalho com a implantação de requisitos necessários à exportação. Ao final do atendimento, que dura aproximadamente 38 horas, a empresa recebe um plano de exportação para orientar a sua inserção internacional.

*A empresa não precisa pagar pelo atendimento, mas deve estar disposta a dedicar tempo e investimento próprio para completar o processo.*

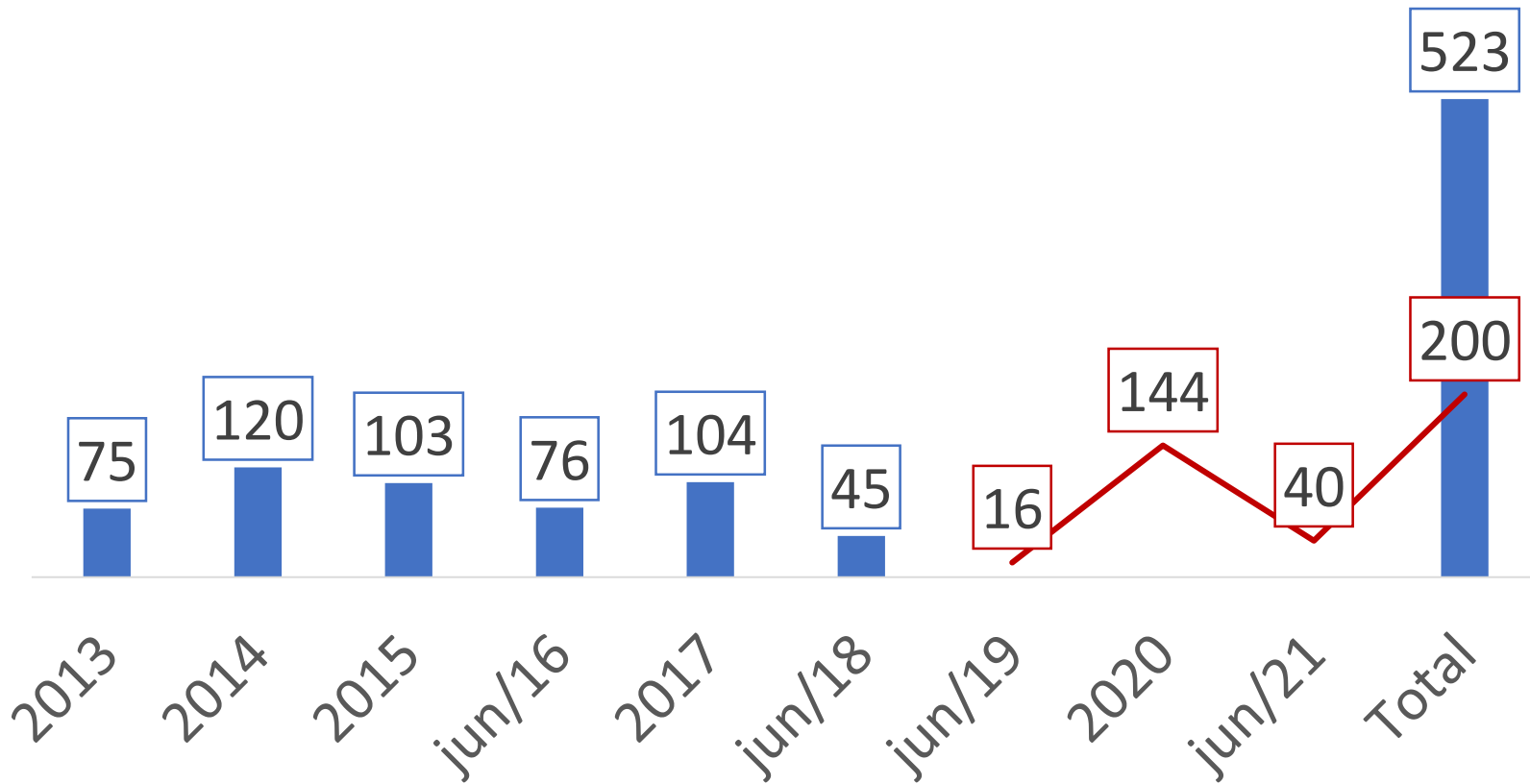
# SETORES ALVO DO PEIEX

- *Alimentos e bebidas*
- *Moda (acessórios, cama mesa e banho, feminina, festa, fitness, infantil, íntima, masculina, praia, não-tecido, suprimentos, tecidos de decoração, têxtil)*
- *Casa e construção (fabricantes de artigos nos seguimentos: iluminação, vidro, gesso, plástico/embalagem, rochas ornamentais, cerâmica e revestimento, móveis)*
- *Higiene pessoal, perfumaria e cosmético*
- *Máquinas e equipamentos*
- *Economia criativa (música, franquias, filme publicitários, TI, cinema, jogos digitais, arte)*

# PEIEX UNIOESTE

■ Empresas Qualificadas

— Meta Convênio 2019-2021



# ÁREA DE ATUAÇÃO PEIEX UNIOESTE



# METODOLOGIA PEIEX



Visita (Perfil)

Diagnóstico

Plano de Trabalho

Plano de Exportação

# METODOLOGIA PEIEX



## PLANO DE EXPORTAÇÃO



*As empresas qualificadas pelo PEIEX poderão participar de ações de promoção comercial internacional organizadas pela APEX-Brasil e por seus parceiros.*

# CICLO DE VIDA

Empresa capacitada para participar em ações de promoção comercial promovidas pela Apex-Brasil

## 1ª Ação de Exportação

*Última etapa do processo de qualificação das empresas atendidas pelo PEIEX, em que as empresas participam de rodadas de negócios com comerciais exportadoras e tradings*

Identificação de região com potencial exportador

Seleção da instituição parceira

Prospecção de empresas

### OBJETIVO:

transformar empresas em exportadores permanentes

Diagnóstico de maturidade exportadora da empresa

Checklist de verificação de melhorias

Implementação do plano de trabalho

Desenvolvimento do plano de trabalho





# QUALIFICAÇÃO PEIEX

Plano de Trabalho	Nº Itens de Qualificação	Nº de Horas de Qualificação
Exportação Indireta	6	14
Exportação Direta	22	38
Exportação Indireta e Direta	26	45
Exportação de Serviços	18	24

# PLANO DE TRABALHO: questões estratégicas e operacionais

Prospecção, seleção e análise de mercados internacionais

Marketing / Promoção / Distribuição internacional

Estratégia de preços internacionais

Financiamento para exportação

Negociação internacional (contratos, câmbio, recebimento do valor, etc.)

Logística / Transporte internacional

Fluxos e processos de exportação





# PEIEX

PROGRAMA DE QUALIFICAÇÃO  
PARA EXPORTAÇÃO

## Programa de Qualificação para Exportação - PEIEX Núcleo Operacional Unioeste - Cascavel-PR

R. Universitária, 1619 - Universitário  
Cascavel - PR - Brasil - CEP: 85819-110

[www.unioeste.br/peiex](http://www.unioeste.br/peiex)  
[peiex.cascavel@gmail.com](mailto:peiex.cascavel@gmail.com)

+55 (45) 3220 7455

Parceria:

Iniciativa:



MINISTÉRIO DAS  
RELAÇÕES EXTERIORES

